

Закон О государственных закупках

Настоящий закон перелагает Директиву 2014/24/ЕС Европейского Парламента и Совета от 26 февраля 2014 года о государственных закупках и отмене Директивы 2004/18/ЕС, опубликованную в Официальном журнале Европейского Союза L 94 от 28 марта 2014 года, с поправками, внесенными Делегированным регламентом Комиссии (ЕС) 2017/2365 от 18 декабря 2017 года, вносящим поправки в Директиву 2014/24/ЕС Европейского Парламента и Совета в отношении пороговых значений для применения процедур заключения договоров о государственных закупках, а также Директиву 89/665/ЕЭС Совета от 21 декабря 1989 года о координации законодательных, регламентарных и административных положений, относящихся к применению процедур присуждения договоров о государственных закупках товаров и публичных договоров на выполнение работ, опубликованную в Официальном журнале Европейского Союза L 395 от 30 декабря 1989 года, перелагает часть (2) статьи 2а главы II Директивы Совета Европейских Сообществ 92/13/ЕЭС от 25 февраля 1992 года о координации законодательных, регламентарных и административных положений относительно применения правил Сообщества о процедурах поставок предприятиями, работающими в сфере водоснабжения, энергетическом, транспортном и телекоммуникационном секторах, опубликованной в Официальном журнале Европейского Союза L 76 от 23 марта 1992 года, с изменениями, внесенными Директивой Европейского парламента и Совета 2014/23/ЕС от 26 февраля 2014 года.

Парламент принимает настоящий органический закон.

Глава I. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

Статья 1. Основные понятия

В настоящем законе используются следующие основные понятия:

профессиональный проступок – любое виновное поведение, влияющее на профессиональное доверие к соответствующему экономическому оператору, такое как умышленное или совершенное по грубой небрежности нарушение прав интеллектуальной собственности, включая нарушение деонтологических норм в строгом смысле профессии, к которой принадлежит оператор;

государственная закупка – приобретение, на основе договора о государственных закупках, товаров, работ или услуг одним или несколькими закупающими органами у отобранных ими экономических операторов, вне зависимости от того,

предназначены ли товары, работы или услуги для общественной цели;

рамочное соглашение – соглашение в письменной форме между одним или несколькими закупающими органами и одним или несколькими экономическими операторами, заключенное с целью определения условий договоров, которые будут присуждаться определенный период времени, в частности в отношении цен и, при необходимости, предусмотренных объемов;

вспомогательная закупочная деятельность – деятельность, заключающаяся в оказании помощи и поддержке деятельности по закупкам, в частности в следующих формах:

а) техническая инфраструктура, позволяющая закупающим органам присуждать договоры о государственных закупках или заключать рамочные соглашения по товарам, работам или услугам;

б) консультации об инициировании и проведении процедур государственной закупки;

с) инициирование и проведение процедур государственной закупки от имени и за счет соответствующего закупающего органа;

централизованная закупочная деятельность – деятельность, осуществляемая на постоянной основе центральным закупочным органом в одной из следующих форм:

а) закупка товаров и/или услуг, предназначенных для закупающих органов;

б) присуждение договоров о государственных закупках или заключение рамочных соглашений по товарам, работам и услугам, предназначенным для закупающих органов;

центральный закупочный орган – закупающий орган, осуществляющий централизованную закупочную деятельность и, при необходимости, вспомогательную закупочную деятельность;

кандидат – любой экономический оператор, запросивший приглашение на участие или приглашенный участвовать в процедуре ограниченных торгов, процедуре переговоров с или без предварительного опубликования объявления на участие, конкурентном диалоге или инновационном партнерстве;

кандидатура – документы, посредством которых кандидат демонстрирует свою правомочность, способность осуществлять профессиональную деятельность, экономическое и финансовое положение, технические и профессиональные возможности, стандарты обеспечения качества и защиты окружающей среды с

целью получения приглашения на участие для последующей подачи оферты в рамках процедуры ограниченных торгов, процедуры переговоров с или без предварительного опубликования объявления на участие, конкурентном диалоге или инновационном партнерстве;

электронный каталог – электронный инструмент закупок, обязательный для определенных видов закупок, в котором оферты представляются, вместе с техническими спецификациями, в установленном закупающим органом формате;

требования маркировки – требования, которым должны отвечать соответствующие товары, работы, услуги, процессы или процедуры, чтобы получить соответствующую маркировку;

жизненный цикл – все последовательные и/или взаимосвязанные стадии существования товара или работы либо оказания услуг, включая исследования и разработки, которые будут осуществляться, производство, реализацию и ее условия, транспортировку, использование и обслуживание, от приобретения сырья или формирования ресурсов до удаления, расчистки места производства и завершения услуги или использования;

конкурс решений – процедура, позволяющая закупающему органу приобретать, особенно в области обустройства территории, городского и ландшафтного планирования, архитектуры или обработки данных, план или проект, отобранный жюри на конкурсной основе с присуждением или без присуждения премий;

договор о государственных закупках – возмездный договор, заключенный в письменной форме между одним или несколькими экономическими операторами и одним или несколькими закупающими органами, предметом которого является закупка товаров, выполнение работ или оказание услуг;

договор о государственных закупках товаров – договор о государственных закупках, предметом которого является закупка товаров, приобретение их в рассрочку, наем или лизинг, с возможностью или без возможности выкупа. Договор о государственных закупках, предметом которого является поставка товаров и который включает к тому же работы по монтажу и установке, считается договором о государственных закупках товаров;

договор о государственных закупках работ – договор о государственных закупках, предметом которого является:

а) выполнение либо проектирование и выполнение работ, связанных с одним из видов деятельности, указанных в приложении 1;

b) выполнение либо проектирование и выполнение работы, иной нежели предусмотренные в пункте а);

с) реализация работы, отвечающей требованиям закупающего органа, оказывающим решающее влияние на вид или конструкцию работы;

договор о государственных закупках услуг – договор о государственных закупках, предметом которого является оказание услуг, иных нежели являющиеся предметом договора о государственных закупках работ;

конкурентный диалог – процедура, на участие в которой может претендовать любой экономический оператор и в рамках которой закупающий орган ведет с допущенными к этой процедуре кандидатами диалог с целью выработки одного или нескольких решений, способных удовлетворить его потребности, на основании которых отобранные кандидаты будут приглашены к представлению оферт;

единый европейский документ по закупкам – документ, представленный в электронном формате с использованием стандартного формата, утвержденного Министерством финансов, состоящий из декларации экономического оператора под собственную ответственность о соответствии критериям квалификации и отбора;

документация по присуждению – документ, содержащий требования, критерии, правила и иную информацию, необходимую для обеспечения экономических операторов полной, точной и четкой информацией о требованиях или элементах закупки, предмете договора и порядке проведения процедуры присуждения, включая технические спецификации или описательную документацию, предлагаемые договорные условия, форматы представления документов оферентами/кандидатами, информацию о применимых общих обязательствах;

маркировка – всякий документ, сертификат или свидетельство, подтверждающие, что соответствующие товары, работы, услуги, процессы или процедуры отвечают определенным требованиям;

поставщик услуг по закупке – любое физическое лицо или юридическое лицо публичного или частного права, предоставляющее на рынке вспомогательную закупочную деятельность;

рабочая группа – группа специалистов в составе закупающего органа, осуществляющая процедуры государственной закупки;

инновация – внедрение нового или значительно улучшенного товара, услуги или процесса, включая, но не ограничиваясь этим, производственные процессы,

строительство или строительные процессы, новый метод продаж или новый организационный метод в деловой практике, организации рабочих мест или во внешних отношениях, в частности в целях содействия решению социальных проблем или поддержки разумного, устойчивого и всеобъемлющего роста;

открытые торги – регулируемая настоящим законом процедура государственной закупки, в рамках которой любой заинтересованный экономический оператор может представить оферту;

электронные торги – итеративный процесс с использованием электронных средств представления по убывающей новых цен и/или новых стоимостей, относящихся к определенным элементам оферт и появляющихся после первичной полной оценки оферт, что позволяет их классифицировать на основе автоматических методов оценки;

ограниченные торги – регулируемая настоящим законом процедура государственной закупки, в рамках которой любой экономический оператор может подать заявку на участие и в рамках которой представить оферты могут только экономические операторы, предварительно отобранные закупающим органом;

лот – обособленная часть, в которую выделен предмет государственной закупки для адаптации размера предмета полученных индивидуальных договоров, чтобы лучше соответствовать нуждам закупающего органа, а также возможностям малых и средних предприятий, или на качественной основе, в соответствии с различными вовлеченными ремеслами и специализациями, чтобы более тесно адаптировать содержание индивидуальных договоров к специализированным секторам малых и средних предприятий или в соответствии с различными этапами проекта;

работа – результат комплекса работ по строительству зданий или гражданскому строительству, сам по себе достаточный для выполнения экономической или технической функции;

электронные средства – электронное оборудование, используемое для обработки (включая цифровое сжатие) и хранения данных, подлежащих распространению, передаче и получению по проводам, посредством радиоволн, оптических или иных электромагнитных средств;

оферент – экономический оператор, представивший оферту в рамках процедуры присуждения договора о государственных закупках;

оферта – юридический акт, которым экономический оператор выражает свое намерение стать, с юридической точки зрения, стороной договора о

государственных закупках. Оферта содержит финансовое предложение, техническое предложение, а также иные документы, установленные документацией по присуждению;

альтернативная оферта – оферта, которая отвечает минимальным требованиям и возможным специфическим требованиям, изложенным в документации по присуждению, но предлагает в большей или меньшей мере иное решение;

неприемлемая оферта – оферта, представленная oferentом, не обладающим необходимыми квалификациями, предусмотренными в описательной документации или документации по присуждению, а равно оферта, цена которой превышает бюджет закупающего органа, установленный и указанный до начала процедуры государственной закупки;

неадекватная оферта – оферта, не относящаяся к предмету закупки, неспособная удовлетворить, без существенных изменений, потребности и требования, указанные в документации по присуждению;

несоответствующая оферта – оферта, которая не соответствует требованиям, предусмотренным в описательной документации или документации по присуждению, которая поступила с опозданием, которая является результатом антиконкурентных или коррупционных действий, установленных в предусмотренном законодательством порядке, или которая признается закупающим органом имеющей аномально заниженную цену;

экономический оператор – любое физическое или юридическое лицо, любая публичная организация или объединение таких лиц и/или организаций, поставляющие товары, выполняющие работы и/или оказывающие услуги на рынке;

переговорная процедура – процедура, в рамках которой закупающий орган консультируется с экономическими операторами по представленным ими вариантам и обсуждает договорные условия с одним или несколькими из них;

финансовое предложение – составная часть оферты, включающая информацию о цене, тарифе, иные соответствующие финансовые и коммерческие условия для удовлетворения требований, содержащихся в документации по присуждению;

техническое предложение – составная часть оферты, разработанная на основе требований, содержащихся в техническом задании или, по обстоятельствам, описательной документации;

техническое руководство – любая отличная от официальных стандартов спецификация, разработанная организациями по стандартизации, в том числе

европейскими, в соответствии с процедурами, адаптированными к потребностям рынка;

письменный/в письменной форме – любое выражение, состоящее из слов или цифр, которое может быть прочитано, воспроизведено и впоследствии передано, в том числе информация, передаваемая и сохраняемая с помощью электронных средств;

Автоматизированная информационная система «Государственный регистр государственных закупок» (далее – АИС «ГРГЗ») – онлайн-электронная система, доступная через Интернет по указанному адресу, используемая для применения посредством электронных средств процессов государственных закупок, а также для опубликования на национальном уровне приглашений/объявлений, подачи и оценки оферт, присуждения, подписания электронной подписью договоров о государственных закупках. Держателем АИС «ГРГЗ» является Министерство финансов;

динамичная система закупок – полностью электронный процесс закупки товаров текущего пользования, характеристики которых общеизвестны на рынке и отвечают требованиям закупающего органа, ограниченный во времени и открытый на протяжении всего этого времени любому экономическому оператору, который соответствует критериям отбора и представил соответствующую техническому заданию заявку на участие;

техническая спецификация:

а) в случае договоров о государственных закупках работ – набор технических требований, содержащихся, в частности, в документации по присуждению и определяющих характеристики, которыми должен обладать поставляемый материал или товар, чтобы он мог использоваться для целей закупающего органа. Эти характеристики включают уровни экологической безопасности, проектирование, отвечающее всем видам использования (включая доступность для людей с ограниченными возможностями), и оценку соответствия, показатели, безопасность или размеры, включая процедуры обеспечения качества, терминологию, символы, тестирование и методы тестирования, упаковку, маркировку и этикетирование, инструкции по использованию, а также производственные процессы и методы на всех этапах жизненного цикла работ. Характеристики также включают нормы проектирования и расчета затрат, условия тестирования, контроля и приемки работ, а также технологии или методы строительства и все другие условия технического характера, которые закупающий орган в состоянии предусмотреть, в соответствии с общими или специальными правилами, в отношении завершенных работ и материалов или их составных частей;

b) в случае договоров о государственных закупках товаров или услуг – указанная в документе для определения требуемых характеристик товара или услуги спецификация, такая как уровни качества, уровни экологической безопасности, проектирование, отвечающее всем видам использования (включая доступность для лиц с ограниченными возможностями), и оценка соответствия, показатели, использование товара, его безопасность или размеры, включая применимые к товару требования в отношении наименования, под которым он продается, терминология, символы, тестирование и методы тестирования, упаковка, маркировка и этикетирование, инструкции по использованию, производственные процессы и методы на всех стадиях жизненного цикла товара или услуги, а также процедуры по оценке соответствия;

общая техническая спецификация – техническая спецификация, разработанная в соответствии с процедурой, признанной в государствах-членах Европейского Союза, и опубликованная в Официальном журнале Европейского Союза;

стандарт – техническая спецификация, утвержденная признанной организацией по стандартизации для многократного или постоянного применения, не являющаяся обязательной и относящаяся к одной из следующих категорий:

a) международный стандарт – стандарт, принятый международной организацией по стандартизации и предоставляемый общественности;

b) европейский стандарт – стандарт, принятый европейской организацией по стандартизации и предоставляемый общественности;

c) национальный стандарт – стандарт, принятый национальной организацией по стандартизации и предоставляемый общественности;

Общий словарь государственных закупок, иначе – Единый закупочный классификатор (Common Procurement Vocabulary, далее – CPV) – иерархически структурированная номенклатура, разделенная на подразделы, группы, классы, категории и подкатегории для определения предмета договоров о государственных закупках товаров, работ и услуг, с помощью которых идентифицируется любой объект закупки. Во избежание правовой неопределенности ссылки устанавливаются путем указания всех соответствующих позиций, если таковые имеются, в виде серии кодов;

дни – календарные дни, за исключением случаев, когда прямо предусмотрено, что речь идет о рабочих днях.

Статья 2. Область применения закона

(1) Настоящий закон применяется к договорам о государственных закупках, за исключением предусмотренных в статье 5, оценочная стоимость которых без налога на добавленную стоимость равна или превышает следующие пределы:

а) для договоров о государственных закупках товаров и услуг, отличных от указанных в пункте с), – 300000 леев;

[Ст.2 ч.(1), пкт.а) изменен ЗП7 от 02.02.23, МО53-56/18.02.23 ст.94; в силу с 01.07.23]

б) для договоров о государственных закупках работ – 375000 леев;

[Ст.2 ч.(1), пкт.б) изменен ЗП7 от 02.02.23, МО53-56/18.02.23 ст.94; в силу с 01.07.23]

с) для договоров о государственных закупках, предметом которых являются социальные и иные специальные услуги, указанные в приложении 2, – 600000 леев.

[Ст.2 ч.(1), пкт.с) изменен ЗП7 от 02.02.23, МО53-56/18.02.23 ст.94; в силу с 01.07.23]

(2) Настоящий закон применяется также юридическими субъектами, не имеющими статуса закупающего органа, в случае присуждения договора о государственных закупках работ или услуг, прямо финансируемого/субсидируемого более чем на 50 процентов закупающими органами и не относящегося к исключениям, определенным в статье 5.

(3) Настоящий закон предусматривает также особенности в отношении договоров о государственных закупках, за исключением определенных в статье 5, оценочная стоимость которых, без налога на добавленную стоимость, равна или превышает следующие пределы:

а) для договоров о государственных закупках товаров и услуг, отличных от указанных в пункте с), – 2 300 000 леев;

б) для договоров о государственных закупках работ – 90 000 000 леев;

с) для договоров о государственных закупках, предметом которых являются социальные и иные специальные услуги, указанные в приложении 2, – 13 000 000 леев.

(4) Договоры о государственных закупках, оценочная стоимость которых, без налога на добавленную стоимость, не превышает пределов, указанных в части (1), регулируются Положением о государственных закупках небольшой

стоимости, утверждаемым Правительством.

(5) Настоящий закон применяется соответствующим образом к различным формам частно-государственного партнерства, не запрещенным законом, а также при присуждении договоров концессии публичных работ.

(6) Настоящий закон применяется соответствующим образом в случае организации конкурса решений и заключения рамочного соглашения.

(7) Закупающий орган, который на основании возложенных на него законных полномочий предоставляет субъекту права, не определенному каккупающий орган, специальные или исключительные права на оказание публичной услуги, обязан посредством изданной им соответствующей авторизации возложить на субъекта, пользующегося специальными или исключительными правами, обязанность соблюдения принципа недискриминации при присуждении им договора о государственных закупках товаров третьим лицам. Обязательство соблюдения принципа недискриминации обеспечивается субъектом, пользующимся специальными или исключительными правами, хотя быкупающий орган и не предусмотрел этого прямо в изданной им авторизации.

Статья 3. Смешанные закупки

(1) Договоры, предметом которых являются два или более вида закупок (товаров, работ или услуг), присуждаются в соответствии с положениями, применимыми к виду закупок, характеризующему основной предмет соответствующего договора.

(2) В случае смешанных договоров, предметом которых являются как социальные и иные специальные услуги, так и иные услуги, а также в случае смешанных договоров, предметом которых являются как услуги, так и товары, основной предмет определяется наивысшей оценочной стоимостью соответствующих услуг или товаров.

(3) В случае договоров, предметом которых являются как закупки, регулируемые настоящим законом, так и закупки, регулируемые иными нормативными актами,купающий орган вправе выбирать между присуждением отдельных договоров на разные части или присуждением единого договора.

(4) Есликупающий орган выбирает присуждение отдельных договоров на разные части, решение о том, какой правовой режим применяется к каждому из отдельных договоров, принимается на основании характеристик соответствующих отдельных частей.

(5) Если закупающий орган выбирает присуждение единого договора, настоящий закон применяется к соответствующему смешанному договору независимо от стоимости частей, которые, будь они в разных договорах, попадали бы под действие другого нормативного акта.

(6) В случае смешанных договоров, содержащих элементы договоров о закупке товаров, работ и услуг, а также элементы концессий, смешанный договор присуждается в соответствии с настоящим законом, при условии, что рассчитанная в соответствии со статьей 4 оценочная стоимость части договора, представляющего государственную закупку, должна быть как минимум равна пределу, предусмотренному в части (1) статьи 2.

Статья 4. Порядок расчета оценочной стоимости договоров о государственных закупках и планирование таких договоров

(1) Расчет оценочной стоимости договора о государственных закупках основывается на общей сумме платы, без налога на добавленную стоимость, оцененной закупающим органом. Структура общей суммы платы включает любую форму вознаграждения, в том числе любые виды премий, сборов, комиссионных, полученную прибыль и/или уплату взносов или выплаты в пользу oferentov, при этом принимается во внимание любая форма возможного выбора и возможность продления договора.

(2) Оценочная стоимость договора о государственных закупках определяется до инициирования процедуры присуждения соответствующего договора. Данная стоимость должна быть действительной на момент передачи для опубликования объявления на участие или, если процедура присуждения не предусматривает опубликования такого объявления, на момент передачи приглашения на участие.

(3) В случае если посредством присуждения договора о государственных закупках товаров закупающий орган намеревается приобрести необходимые ему товары и операции/работы по установке и вводу в эксплуатацию, оценочная стоимость данного договора должна включать и оценочную стоимость соответствующих операций/работ.

(4) В случае если на момент оценки стоимости договора о государственных закупках товаров закупающий орган еще не определил способ приобретения товаров – покупка, в том числе в рассрочку, наем или лизинг, с возможностью или без возможности выкупа, – оценочная стоимость данного договора должна подразумеваться равной наибольшей стоимости для каждого способа приобретения товаров.

(5) В случае если на момент оценки стоимости договора о государственных закупках товаров закупающий орган определил способ приобретения товаров – покупка в рассрочку, наем или лизинг, с возможностью или без возможности выкупа, – способ определения оценочной стоимости варьирует, в зависимости от срока соответствующего договора, следующим образом:

а) если срок договора установлен и составляет меньше или равен 12 месяцам, оценочная стоимость должна рассчитываться посредством сложения всех взносов, подлежащих уплате на всем протяжении соответствующего договора;

б) если срок договора установлен и составляет более 12 месяцев, оценочная стоимость должна рассчитываться посредством сложения всех взносов, подлежащих уплате на всем протяжении соответствующего договора, к которым прибавляется оценочная остаточная стоимость товаров на конец срока, на который заключен договор;

с) если договор заключается на неопределенный срок или если его срок не может быть определен на момент оценки, оценочная стоимость должна рассчитываться путем умножения подлежащего уплате месячного взноса на 48.

(6) Если закупающий орган намеревается присудить договор о государственных закупках товаров или услуг, подлежащий продлению по истечении определенного периода, расчетной базой для определения оценочной стоимости данного договора служит:

а) либо стоимость всех одноименных договоров, присужденных в последние 12 месяцев, скорректированная, если возможно, с учетом предвидимых изменений, которые могут произойти в последующие 12 месяцев в отношении закупаемых объемов и соответствующей стоимости;

б) либо оценочная стоимость всех одноименных договоров, предполагаемых к присуждению в последующие 12 месяцев, начиная с момента первой поставки.

(7) В случае если закупающий орган намерен приобрести одноименные товары или услуги, но с разбивкой на лоты, закупка которых является предметом различных договоров, оценочной стоимостью считается общая стоимость всех лотов. В случае если общая стоимость всех лотов превышает предел, предусмотренный в части (3) статьи 2, закупающий орган вправе применить процедуру запроса ценовых ofert лишь для лотов, отвечающих совокупно следующим условиям:

а) оценочная стоимость, без налога на добавленную стоимость, соответствующего лота менее или равна 800000 леев;

b) общая оценочная стоимость всех лотов, для которых применяется процедура запроса ценовых ofert, не превышает 20 процентов оценочной стоимости товаров или услуг, подлежащих поставке или оказанию.

(8) В случае если закупающий орган намеревается присудить договор о государственных закупках услуг, по которому невозможно спрогнозировать общую стоимость услуг, но возможно определение среднего месячного тарифа, способ оценки варьирует, в зависимости от срока соответствующего договора, следующим образом:

a) если срок договора установлен и не превышает 48 месяцев, оценочная стоимость должна рассчитываться с учетом всего срока договора;

b) если срок договора не может быть установлен или превышает 48 месяцев, оценочная стоимость должна рассчитываться путем умножения месячной стоимости на 48.

(9) В случае если закупающий орган намеревается приобрести одноименные услуги, но с разбивкой на лоты, закупка которых составляет предмет нескольких отдельных договоров, оценочной стоимостью считается общая стоимость всех лотов. В случае если общая стоимость всех лотов превышает предел, предусмотренный в части (3) статьи 2, закупающий орган вправе применить процедуру запроса ценовых ofert лишь для лотов, отвечающих совокупно следующим условиям:

a) оценочная стоимость, без налога на добавленную стоимость, соответствующего лота менее или равна 800000 леев;

b) общая оценочная стоимость всех лотов, для которых применяется процедура запроса ценовых ofert, не превышает 20 процентов общей оценочной стоимости услуг, подлежащих оказанию.

(10) В случае если закупающий орган намеревается приобрести страховые услуги, оценочная стоимость данных договоров о государственных закупках рассчитывается на основе страховых премий, подлежащих уплате, а также других форм вознаграждения, связанных с данными услугами.

(11) В случае если закупающий орган намеревается приобрести банковские или другие финансовые услуги, оценочная стоимость данных договоров о государственных закупках рассчитывается на основе сборов, комиссионных, процентных ставок и любых иных форм вознаграждения, связанных с данными услугами.

(12) В случае если закупающий орган намеревается приобрести услуги по проектированию, градостроительству, инженерии и другие технические услуги, оценочная стоимость данных договоров о государственных закупках рассчитывается на основе гонораров, подлежащих выплате, и любых иных форм вознаграждения, связанных с данными услугами.

(13) В случае если закупающий орган намеревается приобрести работы, для выполнения которых он должен предоставить исполнителю материалы, инструменты, технологическое оборудование или другие инвентарь и оснащение, необходимые для выполнения работ, оценочная стоимость данных договоров о государственных закупках должна включать как стоимость работ, подлежащих выполнению, так и общую стоимость предоставляемых средств.

(14) В случае если предметом договора о государственных закупках работ является выполнение комплекса работ, предполагающего, по необходимости, также поставку оборудования, установок, инструментов или другого связанного оснащения, оценочная стоимость договора определяется с учетом общей стоимости всего комплекса.

(15) В случае если работа допускает выполнение ее по объектам/лотам, для которых закупающий орган намеревается присудить одному или нескольким исполнителям отдельные договоры о государственных закупках работ, оценочная стоимость должна определяться с учетом общей стоимости всех объектов/лотов, входящих в состав соответствующей работы. В случае если общая стоимость всех объектов/лотов, входящих в состав соответствующей работы, превышает предел, предусмотренный в части (3) статьи 2, закупающий орган вправе применить процедуру запроса ценовых ofert лишь для объектов/лотов, отвечающих совокупно следующим условиям:

а) оценочная стоимость, без налога на добавленную стоимость, соответствующего объекта/лота менее или равна 2000000 леев;

б) общая оценочная стоимость всех объектов/лотов, для которых применяется данное исключение, не превышает 20 процентов общей оценочной стоимости работы.

(16) В случае если закупающий орган намеревается организовать конкурс решений, принимаемая во внимание оценочная стоимость определяется следующим образом:

а) если конкурс решений организовывается как независимая процедура, оценочная стоимость включает в себя стоимость всех премий/сумм, подлежащих выплате участникам, в том числе оценочную стоимость договора о

государственных закупках услуг, который может быть заключен в будущем, в случае если закупающий орган не исключил такую возможность в объявлении на участие;

b) если конкурс решений организуется в рамках процедуры присуждения договора о государственных закупках услуг, принимаемая во внимание оценочная стоимость является оценочной стоимостью соответствующего договора, в которую включается стоимость возможных премий/сумм, подлежащих выплате участникам.

(17) В случае если закупающий орган намеревается заключить рамочное соглашение, оценочной стоимостью считается максимальная оценочная стоимость, без налога на добавленную стоимость, всех договоров о государственных закупках, которые, как предполагается, будут присуждены в рамках соответствующего рамочного соглашения на протяжении всего срока его действия.

(18) В случае если закупающий орган намеревается использовать динамичную систему закупок, оценочной стоимостью считается максимальная оценочная стоимость, без налога на добавленную стоимость, всех договоров о государственных закупках, которые, как предполагается, будут присуждены посредством использования соответствующей динамичной системы закупок на протяжении всего срока ее действия.

(19) В случае инновационных партнерств принимается во внимание максимальная оценочная стоимость, без налога на добавленную стоимость, деятельности по исследованиям и разработкам, которая должна осуществляться на протяжении всех этапов намечаемого партнерства, а также товаров, услуг или работ, которые должны быть разработаны и приобретены в конце соответствующего партнерства.

(20) Если закупающий орган состоит из отдельных операционных предприятий, учитывается общая оценочная стоимость по всем отдельно взятым операционным предприятиям. Если операционное предприятие несет независимую ответственность за свои закупки или за их определенные категории, принимает решения о приобретении, имеет в своем распоряжении отдельную бюджетную линию для соответствующих закупок, независимо заключает договор и финансирует его из имеющегося в его распоряжении бюджета, стоимости могут оцениваться на уровне соответствующего предприятия.

(21) Закупающий орган не вправе использовать методы расчета оценочной стоимости закупки в целях уклонения от применения процедур присуждения,

предусмотренных настоящим законом.

(22) Способ планирования договоров о государственных закупках устанавливается в положении, утверждаемом Правительством.

Статья 5. Исключения

(1) Положения настоящего закона не применяются к:

а) договорам о государственных закупках, присуждаемымкупающими органами, действующими в области энергетики, водных ресурсов, транспорта и почтовых услуг, которые вписываются в указанную сферу деятельности и регулируются нормативными актами, координирующими процедуры присуждения договоров в области энергетики, воды, транспорта и почтовых услуг;

б) договорам, предметом которых являются услуги в области исследований и разработок, иным нежели договоры, результаты которых используются исключительнокупающими органами для осуществления собственной деятельности, при условии, что оказанные услуги полностью оплачиваютсякупающим органом, а их стоимость не превышает или находится в пределах рыночных цен;

с) договорам о государственных закупках, предметом которых являются услуги арбитража и/или примирения;

д) договорам, предметом которых является оказание следующих юридических услуг:

– законное представительство государства или государственного органа адвокатом в рамках арбитражного или согласительного производства, осуществляемых в другом государстве или в арбитражной или третейской международной инстанции, либо в рамках судебных производств в судебных инстанциях, трибуналах или органах публичной власти другого государства либо в международных судебных инстанциях или учреждениях;

– юридическая консультация, предоставленная предварительно или в ходе подготовки к любому из производств, указанных в подпункте первом, либо в случае, когда имеются реальные указания и высокая вероятность того, что вопрос, к которому относится консультация, станет предметом таких производств, при условии, что соответствующая консультация предоставлялась адвокатом;

– услуги по сертификации и удостоверению документов, подлежащие оказанию нотариусами;

– юридические услуги, оказываемые уполномоченными лицами или назначенными опекунами, или иные юридические услуги, поставщики которых назначены судебной инстанцией соответствующей страны или назначены законом для осуществления специальных задач под надзором этих судебных инстанций или трибуналов;

– иные юридические услуги, которые связаны, даже эпизодически, с осуществлением полномочий органа публичной власти в соответствующей стране;

e) договорам о государственных закупках, связанным с эмиссией, покупкой, продажей или передачей ценных бумаг или других финансовых инструментов, в особенности с операциями закупающих органов по накоплению денег или капитала;

f) договорам о печатании банкнот и чеканке монет, а также об их транспортировке;

g) договорам, заключенным Национальным банком Молдовы, предметом которых является предоставление услуг по юридической и финансовой помощи, договорам, заключенным им для осуществления полномочий, предусмотренных Законом об оздоровлении банков и банковской резолюции, а также договорам, заключенным Национальным банком с международными финансовыми учреждениями, экономическими операторами-нерезидентами, по которым поставляются товары, работы и услуги, обеспечивающие обслуживание автоматизированной системы межбанковских платежей, рынка государственных и межбанковских ценных бумаг, управление валютными резервами государства, обслуживание валютных операций государства, в том числе внешнего долга, внешний аудит годовых финансовых отчетов, счетов и регистров Национального банка Молдовы;

h) услугам, оказываемым Национальным банком Молдовы;

i) договорам о государственных закупках, объявленным согласно законодательству секретными, если их исполнение должно сопровождаться специальными мерами безопасности, установленными законодательством;

j) трудовым договорам;

k) договорам о государственных закупках услуг, присужденным одним закупающим органом другому закупающему органу или объединению

закупающих органов на основе исключительного права, которым они располагают на основании закона;

l) договорам о закупках товаров, работ и услуг, связанным с производством или продажей оружия, боеприпасов и систем вооружения;

m) договорам о государственных закупках, регулируемым различными процессуальными нормами и присуждаемым:

– на основании международного соглашения, заключенного между Республикой Молдова и одним или несколькими государствами, в отношении товаров или работ, необходимых для совместной реализации или освоения работ странами-участницами, или услуг, необходимых для совместной реализации или освоения какого-либо проекта странами-участницами;

– на основании международного соглашения о пребывании войск и об обязательствах Республики Молдова или третьего государства;

– в соответствии с особой процедурой международной организации;

n) договорам о государственных закупках, заключенным дипломатическими представительствами и консульскими учреждениями Республики Молдова, если стоимость договоров не превышает пределов, предусмотренных в части (3) статьи 2. При этом дипломатические представительства и консульские учреждения Республики Молдова обязаны соблюдать принципы, установленные в статье 7;

o) договорам, предметом которых является приобретение или передача в пользование, за любые финансовые средства, земли, имеющих строения, другого недвижимого имущества или прав на данное имущество. При этом договоры на финансовые услуги, заключенные во время, до либо после заключения договоров приобретения или передачи в пользование, независимо от их формы регулируются настоящим законом;

p) договорам, относящимся к приобретению, разработке, производству или совместному производству программных материалов для аудиовизуальных медиауслуг или медиауслуг радиосвязи, присужденным поставщиками аудиовизуальных медиауслуг или медиауслуг радиосвязи, а также договорам в отношении эфирного времени или предоставления программ, присужденным поставщикам аудиовизуальных медиауслуг или медиауслуг радиосвязи;

q) договорам о государственных закупках, в результате которыхкупающие органы могут предоставлять или эксплуатировать публичные сети связи либо могут поставлять обществу одну или несколько услуг электросвязи;

- г) договорам о печатании бюллетеней для голосования и других избирательных документов, в том числе дидактических материалов, об обеспечении избирательных органов в избирательный период материалами и оборудованием, о проведении информационной кампании и о транспортных услугах в целях организации и проведения выборов, в том числе учебных семинаров;
- с) договорам, заключенным государственными органами в рамках мер, действий и средств, предусмотренных Законом об оздоровлении банков и банковской резолюции;
- т) договорам на закупку лекарственных средств и парафармацевтической продукции для университетских аптек в целях осуществления учебной деятельности и оказания фармацевтических услуг;
- и) договорам, предметом которых являются займы, вне зависимости от того, относятся они или нет к эмиссии, продаже, приобретению или передаче ценных бумаг или иных финансовых инструментов, договорам, заключенным в целях осуществления полномочий, предусмотренных Законом о долге публичного сектора, государственных гарантиях и государственном рекредитовании № 419/2006, в том числе договорам, предметом которых является оказание юридических и финансовых консультационных услуг, услуг международных рейтинговых компаний, а также договорам, по которым поставляются товары, работы и услуги для обеспечения управления долгом публичного сектора, в том числе рынка государственных ценных бумаг;
- v) договорам, предметом которых являются услуги по гражданской защите, гражданской обороне и предупреждению опасности, оказываемые неприбыльными организациями или объединениями и подпадающие под коды 75250000-3, 75251000-0, 75251100-1, 75251110-4, 75251120-7, 75252000-7, 75222000-8, 98113100-9 и 85143000-3 CPV, за исключением услуг неотложной медицинской помощи по перевозке пациентов;
- w) договорам, предметом которых являются пассажирские железнодорожные перевозки;
- х) договорам, предметом которых является авторизация, без какого-либо отбора, всех заинтересованных экономических операторов, отвечающих установленным органом публичной власти требованиям для выполнения определенных задач;
- у) договорам о государственных закупках, присужденным органами, осуществляющими специальную розыскную деятельность, контрразведывательные и внешние разведывательные мероприятия, о приобретении компьютерных программ и программного обеспечения, а также

специальных технических средств, предназначенных для негласного получения информации.

(2) Закупающий орган в 10-дневный срок с момента подписания договора о государственных закупках, подпадающего под действие настоящей статьи, представляет Агентству государственных закупок информацию об этом, указав в ней стоимость заключенного договора, предмет закупки, экономического оператора, которому присужден соответствующий договор, а также законное основание и причины, на которых основывается этот выбор.

Статья 6. Особый режим

(1) Закупающие органы сферы национальной обороны, общественного порядка, национальной безопасности обязаны применять положения настоящего закона, за исключением случаев, установленных в статье 5.

(2) Право участия в процедурах присуждения договоров о государственных закупках может предоставляться Правительством некоторым защищенным мастерским и интеграционным социальным предприятиям, где большинство занятых работников составляют лица с ограниченными возможностями, в силу природы или тяжести таковых не могущие осуществлять профессиональную деятельность при нормальных условиях.

(3) В случае если участие в процедуре присуждения осуществляется в соответствии с положениями части (2),купающий орган обязан четко указать это в объявлении на участие.

Статья 7. Принципы регулирования отношений в сфере государственных закупок

Отношения в сфере государственных закупок регулируются на основе следующих принципов:

а) эффективное использование государственных средств и сведение к минимуму рисковкупающих органов;

б) транспарентность государственных закупок;

с) обеспечение конкуренции и борьба с антиконкурентными практиками в области государственных закупок;

д) охрана окружающей среды и содействие долгосрочному развитию посредством государственных закупок;

- e) поддержание общественного порядка, нравственных устоев и общественной безопасности, охрана здоровья, защита жизни людей, флоры и фауны;
- f) либерализация и развитие международной торговли;
- g) свободный оборот товаров, свобода установления и оказания услуг;
- h) равный подход, беспристрастность и недискриминационность в отношении всех oferентов и экономических операторов;
- i) пропорциональность;
- j) взаимное признание;
- k) ответственность в рамках процедур государственной закупки.

Статья 8. Правовая основа

(1) Отношения в сфере государственных закупок регулируются настоящим законом, другими законами, постановлениями Правительства, принятыми в соответствии с настоящим законом.

(2) Если международным договором, стороной которого является Республика Молдова, установлены иные нормы, чем те, которые предусмотрены настоящим законом, применяются нормы международного договора.

Глава II. ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК

Статья 9. Агентство государственных закупок

(1) Агентство государственных закупок является подведомственным Министерству финансов административным органом, созданным с целью укрепления потенциала закупающих органов и развития навыков деловой среды в области государственных закупок, мониторинга соблюдения процедур государственной закупки и анализа системы государственных закупок.

(2) Агентство государственных закупок имеет самостоятельный баланс, расчетный счет, печать с Государственным гербом Республики Молдова и своим наименованием на государственном языке.

Статья 10. Основные функции Агентства государственных закупок

Агентство государственных закупок выполняет следующие основные функции в области государственных закупок:

- a) разрабатывает и представляет Министерству финансов предложения об изменении и дополнении законодательства в области государственных закупок;
- b) составляет, актуализирует и ведет Запретный список экономических операторов;
- c) осуществляет мониторинг соблюдения процедур государственной закупки и анализ системы государственных закупок;
- c-1) осуществляет контроль за соблюдением экономическими операторами режима несовместимости, установленного в части (6) статьи 16;
- d) предоставляет методическую помощь и консультации, а также организует учебные семинары в области государственных закупок;
- e) разрабатывает, развивает и вводит в действие механизмы сертификации лиц в рамках закупающих органов и поставщиков услуг по закупке, ответственных за организацию и проведение процедур государственной закупки и присуждение договоров о государственных закупках;
- f) издает Бюллетень государственных закупок;
- g) ведет официальную веб-страницу по государственным закупкам Республики Молдова;
- h) подготавливает квартальные и годовые статистические анализы по государственным закупкам;
- i) запрашивает и получает от компетентных органов любую необходимую для осуществления его функций информацию;
- j) организует информационные кампании по государственным закупкам;
- k) издает годовые отчеты на основе анализа экономичности, действенности и эффективности системы государственных закупок;
- l) сотрудничает с аналогичными международными организациями и агентствами из других стран в области государственных закупок.

Статья 11. Осуществление деятельности

и управление Агентством государственных закупок

Деятельность Агентства государственных закупок и управление им осуществляются в соответствии с положением, утверждаемым Правительством.

Статья 12. Бюджет Агентства государственных закупок

(1) Агентство государственных закупок финансируется из государственного бюджета, в том числе из собранных доходов.

(2) Бюджет Агентства государственных закупок разрабатывается, рассматривается, утверждается и исполняется в порядке, установленном законодательством.

Глава III. УЧАСТНИКИ ПРОЦЕДУР ГОСУДАРСТВЕННОЙ ЗАКУПКИ

Часть 1. Закупающие органы

Статья 13. Статус покупающего органа

(1) Закупающими органами являются органы публичной власти, определенные законодательством Республики Молдова, юридические лица публичного права, объединения таких органов или лиц.

(2) Юридическим лицом публичного права может быть любая организация, которая удовлетворяет в совокупности следующим требованиям:

а) учреждена для цели удовлетворения потребностей общего значения, не имеющих промышленного или коммерческого характера

б) имеет статус юридического лица;

с) ее деятельность обеспечивается за счет государственных средств, либо ее управление подконтрольно органам публичной власти или иным юридическим лицам публичного права, либо ее административный, управленческий или надзорный совет состоит более чем на 50 процентов из лиц, назначенных вышеуказанными субъектами.

(3) Закупающим органом является также объединение покупающих органов, члены которого посредством гражданского правового акта выбирают из своего состава юридическое лицо, представляющее их в качестве единого заказчика в отношениях с любым экономическим оператором.

(4) Постановлением Правительства могут квалифицироваться в качестве покупающих органов и другие юридические лица, обязанные производить государственные закупки в соответствии с настоящим законом, при условии, что их деятельность осуществляется на рынках, на которых конкуренция исключена нормативными или административными актами либо в силу их монопольного положения.

(5) Любая другая организация, не соответствующая в совокупности требованиям части (2), может квалифицироваться в качестве закупающего органа, по желанию или по решению компетентных руководящих органов, при условии осуществления закупок в строгом соответствии с настоящим законом.

(6) Закупающим органом является также центральный закупочный орган, назначаемый Правительством для организации и централизованного проведения процедур государственной закупки в целях удовлетворения нужд нескольких закупающих органов в подобных товарах, работах или услугах, использующий при этом только электронные средства коммуникации, за исключением предусмотренных в статье 33 случаев.

(7) Считается, что закупающие органы, которые приобретают товары, работы и услуги посредством центрального закупочного органа в смысле части (6), выполнили положения настоящего закона в той мере, в какой данные положения выполнил соответствующий центральный закупочный орган.

Статья 14. Осуществление закупающим органом своих функций

(1) Закупающий орган осуществляет свои функции посредством рабочей группы, созданной с этой целью в пределах имеющихся штатов закупающего органа из служащих и специалистов, обладающих профессиональными навыками в области государственных закупок. В зависимости от предмета закупки закупающий орган может создать одну или несколько рабочих групп.

(2) Закупающий орган вправе обратиться к поставщикам услуг по закупке или к центральному закупочному органу за подготовкой и проведением процедур государственной закупки от имени и за счет закупающего органа согласно предусмотренным настоящим законом процедурам. Поставщик услуг по закупке обязан соблюдать соответствующим образом положения частей (5)-(7) от имени закупающего органа.

(3) Поставщики услуг по закупке осуществляют деятельность согласно требованиям настоящего закона и положения, утверждаемого Правительством.

(4) Закупающий орган вправе делегировать функции, предусмотренные в части (1) статьи 15, сертифицированному в области государственных закупок специалисту закупающего органа только для процедур государственной закупки посредством запроса ценовых ofert, без предварительного опубликования объявления на участие и посредством электронных каталогов. В таком случае положения частей (5)-(8) не применяются.

(5) В случае подачи соответствующего письменного заявления за два дня до истечения срока подачи ofert закупающий орган в обязательном порядке

включает в состав рабочей группы – в пределах одной трети ее состава – представителей гражданского общества. Включенные в состав рабочей группы представители гражданского общества пользуются правом совещательного голоса или правом на особое мнение, которое излагается в совещательном акте соответствующей группы

(6) Включение представителей гражданского общества в состав рабочей группы осуществляется по каждой процедуре закупки в отдельности.

(7) Закупающий орган обеспечивает строгий учет заявлений, поступающих от гражданского общества. Если количество поданных заявлений превышает число, установленное в соотношении с количеством членов, имеющих право решающего голоса, представители гражданского общества назначаются в состав рабочей группы по жребию.

(8) По решениюкупающего органа допускается включение представителей гражданского общества в состав рабочей группы без ограничений, предусмотренных частью (5).

(9) Закупающий орган ответственен за исполнение и администрирование договоров о государственных закупках согласно установленным срокам и условиям.

(10) Закупающий орган вправе привлекать при необходимости в состав рабочей группы в качестве консультантов специалистов и экспертов области, в которой осуществляется закупка. В случаях, прямо предусмотренных законодательством, привлеченные специалисты и эксперты наделяются правом голоса.

Статья 15. Функции рабочей группы

(1) Рабочая группа или, при необходимости, сертифицированный специалист выполняет следующие функции в области государственных закупок:

а) разрабатывает годовые и квартальные планы осуществления государственных закупок;

б) составляет объявления и/или приглашения на участие в рамках процедур государственной закупки;

в) разрабатывает документацию по присуждению и другие применяемые в рамках процедур государственной закупки документы;

д) инициирует и осуществляет процедуры государственной закупки;

- e) обеспечивает широкое участие экономических операторов в процедурах государственной закупки;
- f) изучает, оценивает и сопоставляет оферты экономических операторов, представленные в рамках процедур государственной закупки;
- g) присуждает договоры о государственных закупках, заключаемыекупающим органом с экономическими операторами;
- h) составляет отчеты о результатах процедур государственной закупки и представляет их Агентству государственных закупок
- i) мониторирует договоры о государственных закупках;
- j) осуществляет хранение и учет всех документов, составленных и примененных в рамках процедур государственной закупки.

(2) Закупающий орган посредством рабочей группы или, при необходимости, сертифицированного в области государственных закупок специалиста обязан:

- a) обеспечивать эффективность государственных закупок;
- b) обеспечивать объективность и беспристрастность в рамках процедур государственной закупки;
- c) обеспечивать гласность и транспарентность процедур государственной закупки;
- d) представлять, по требованию Агентства государственных закупок, любую информацию о заключении и исполнении договоров о государственных закупках.

(3) При исполнении своих обязанностей член рабочей группы, а также сертифицированный в области государственных закупок специалист обязаны действовать независимо, непредвзято и подчиняться только закону. Запрещается оказание какого бы то ни было влияния с целью предопределить исполнение членом рабочей группы, а также сертифицированным в области государственных закупок специалистом обязанностей с нарушением положений настоящего закона

Часть 2. Экономический оператор

Статья 16. Участие экономического оператора в процедурах государственной закупки

(1) Любой экономический оператор – резидент или нерезидент, физическое лицо или юридическое лицо публичного или частного права либо объединение таких лиц – вправе участвовать в соответствии с настоящим законом в процедуре присуждения договора о государственных закупках.

(2) Иностраный экономический оператор пользуется в Республике Молдова такими же правами в отношении участия в процедурах присуждения договоров о государственных закупках, какими пользуются экономические операторы Республики Молдова в стране, в которой он является резидентом.

(3) Экономические операторы имеют право объединяться в целях представления ofert и/или выступать в качестве ассоциированных oferentov. Объединение обязано принять определенную организационно-правовую форму, если это необходимо для надлежащего исполнения договора, и только после его присуждения. Закупающий орган уточняет в документации по присуждению, каким образом объединение должно отвечать требованиям, связанным с экономическим и финансовым положением, указанным в статье 21, или с техническими и профессиональными возможностями, указанными в статье 22, если это обосновано и соблюдается принцип пропорциональности. Любое условие для исполнения договора объединением, отличное от тех, которые налагаются на отдельных участников, также должно быть обоснованным и отвечающим принципу пропорциональности.

(4) Oferent/kandidat, который в соответствии с законодательством страны его регистрации наделен правом осуществления определенной деятельности, не может быть исключен из процедуры присуждения лишь по причине того, что согласно национальному законодательству данный вид деятельности может выполняться только юридическими лицами или только физическими лицами.

(5) Для договоров о государственных закупках услуг и работ, а также для договоров о государственных закупках товаров, включающих к тому же услуги или работы по монтажу и установке, экономические операторы указывают в offerтах или заявках на участие имена и необходимые профессиональные квалификации лиц, ответственных за исполнение соответствующего договора.

(6) Не могут участвовать в качестве экономических операторов в целях настоящего закона физические и юридические лица, зарегистрированные, с местонахождением или осуществляющие основную экономическую деятельность в юрисдикциях или автономных регионах, не отвечающих международным стандартам прозрачности, а также юридические лица, в составе которых фигурируют прямо или косвенно одно либо несколько лиц (учредители, участники, акционеры, администраторы, выгодоприобретающие собственники), зарегистрированные, с местонахождением или осуществляющие

основную экономическую деятельность в подобных юрисдикциях или автономных регионах. Методика определения юрисдикций, не отвечающих международным стандартам прозрачности, а также перечень подобных юрисдикций в целях настоящего закона утверждаются Правительством по предложению Службы по предупреждению и борьбе с отмыванием денег после консультаций с Национальным банком Молдовы и Национальной комиссией по финансовому рынку.

(7) Доступ экономических операторов к АИС «ГРГЗ» является свободным и недискриминационным. Регистрация в АИС «ГРГЗ» и заключение пользовательского соглашения осуществляется с использованием электронных средств коммуникации с применением электронной подписи, за исключением случаев, когда экономические операторы запрашивают собственноручное подписание соглашения.

Глава IV. КВАЛИФИКАЦИОННЫЕ ДАННЫЕ И КРИТЕРИИ ПРИСУЖДЕНИЯ

Статья 17. Квалификационные данные экономического оператора

(1) Для определения квалификационных данных в рамках процедур государственной закупки экономический оператор должен представить документы, выданные компетентными органами, определенными закупающим органом в рамках процедур государственной закупки. В зависимости от предмета государственной закупки в смысле статьи 1 и вида процедуры, избранной в соответствии с частью (1) статьи 46, закупающий орган обязан определить для каждой процедуры в отдельности критерии квалификации и отбора, а также необходимые для представления экономическими операторами основные документы, предусмотренные действующим законодательством.

(2) Закупающий орган принимает во внимание право экономического оператора на защиту его интеллектуальной собственности и коммерческой тайны.

(3) Закупающий орган оценивает квалификационные данные экономического оператора в соответствии с порядком и критериями, изложенными в документации по присуждению.

(4) В случае если представленные оферентом/кандидатом информация или документы неполны или неверны, закупающий орган требует от соответствующего оферента/кандидата представить разъяснения или дополнения соответствующей информации или документов, соблюдая при этом принципы прозрачности и равного подхода.

(5) Оферент/кандидат дисквалифицируется, если не представит затребованных закупающим органом разъяснений или не дополнит информацию или документы в установленный им срок (минимум три рабочих дня или, если выбранной процедурой является запрос ценовых оферт, минимум один рабочий день). В любом случае закупающий орган обязан предоставить разумный срок с учетом сложности представления, пополнения, разъяснения и/или дополнения.

(6) Закупающий орган может потребовать от оферента/кандидата представления доказательных документов, а также, при наличии сомнений относительно его правомочности, обратиться за содействием и необходимой информацией к компетентным органам, в том числе иностранным.

(7) Компетентные органы и правоохранительные органы предоставляют закупающему органу по его запросу, бесплатно и в течение не более 10 дней, систематизированную информацию или любую другую информацию о юридическом статусе экономического оператора, его участии или неучастии в преступных организациях или группах, а также другие сведения о соответствующем экономическом операторе, предусмотренные настоящим законом. В случае экономического оператора-нерезидента такая информация может быть затребована от иностранных компетентных органов согласно международным обычаям (международной практике).

(8) Критерии квалификации и отбора, установленные закупающим органом, должны быть прямо связаны с предметом договора, подлежащего присуждению.

(9) Закупающий орган обязан соблюдать принцип пропорциональности при определении критериев квалификации и отбора, а также уровень минимальных требований, которым должны соответствовать оференты/кандидаты.

(10) Критерии квалификации и отбора, указанные в объявлении и/или приглашении на участие, должны быть идентичными критериям, предусмотренным в документации по присуждению.

Статья 18. Критерии квалификации и отбора

Закупающий орган применяет пропорциональные критерии квалификации и отбора, соотносимые с предметом договора, лишь в части:

- a) правомочности оферента или кандидата;
- b) способности осуществлять профессиональную деятельность;
- c) экономического и финансового положения;
- d) технических и/или профессиональных возможностей;

- e) стандартов обеспечения качества;
- f) стандартов защиты окружающей среды.

Статья 19. Правомочность oferента или кандидата

(1) Закупающий орган обязан исключить из процедуры присуждения договора о государственных закупках любого oferента или кандидата, о котором известно, что в течение последних пяти лет он был осужден окончательным решением судебной инстанции за участие в деятельности преступной организации или группы, коррупцию, мошенничество и/или отмывание денег, за террористические преступления или преступления, связанные с террористической деятельностью, финансирование терроризма, эксплуатацию детского труда и иные формы торговли людьми.

(2) Обязательство исключения oferента/кандидата применяется и в случае, если лицо, осужденное окончательным решением судебной инстанции за преступления, предусмотренные в части (1), является членом управляющего, руководящего или контрольного органа соответствующего oferента/кандидата или обладает полномочиями представлять, принимать решения или контролировать его.

(3) Закупающий орган обязан исключить из процедуры присуждения договора о государственных закупках любого oferента или кандидата, пребывающего в одной из следующих ситуаций:

- a) находится в процессе несостоятельности на основе судебного решения;
- b) не выполнил обязательств по уплате налогов, сборов и взносов социального страхования согласно положениям действующего законодательства Республики Молдова или страны его регистрации;
- c) осужден в течение последних трех лет окончательным решением судебной инстанции за нарушение профессиональной этики или за совершение профессиональной ошибки;
- d) представил ложную информацию или не представил информацию, затребованнуюкупающим органом в доказательство соответствия критериям квалификации и отбора;
- e) нарушил применимые обязательства в области окружающей среды, труда и социального обеспечения, есликупающий орган доказал это любыми надлежащими средствами;

- f) совершил профессиональный проступок, что ставит под сомнение его неподкупность, если закупающий орган доказал это любыми надлежащими средствами;
- g) заключил с другими экономическими операторами соглашения, направленные на искажение конкуренции, если это установлено решением уполномоченного на то органа;
- h) находится в ситуации конфликта интересов, который не может быть эффективно устранен мерами, предусмотренными в статье 79;
- i) включен в Запретный список экономических операторов.
- j) не соблюдает режим несовместимости, предусмотренный в части (6) статьи 16;

(4) В отступление от пункта а) части (3) закупающий орган вправе не исключать оферента/кандидата из процедуры присуждения договора о государственных закупках, если установил, что последний в состоянии исполнить договор с учетом положений Закона о несостоятельности № 149/2012.

(5) В отступление от пункта b) части (3) оферент/кандидат не исключается из процедуры присуждения, если пользуется в соответствии с законом рассрочкой обязательств по уплате налогов, сборов и взносов социального страхования или иными льготами по их уплате, включая пени и/или штрафы.

(6) В случаях, предусмотренных в пунктах d)-g) части (3), период исключения из процедуры присуждения не должен превышать три года с момента наступления события.

(7) Закупающий орган извлекает необходимую информацию для установления наличия или отсутствия обстоятельств, описанных в частях (1) и (3), из доступных баз данных органов публичной власти или третьих сторон. Информация о выполнении условия, предусмотренного в пункте b) части (3), в соответствии с действующим законодательством должна быть доступна через информационный ресурс Государственной налоговой службы. Если это невозможно, закупающий орган обязан принять в качестве достаточного и соответствующего для доказательства того, что оферент/кандидат не находится в одной из ситуаций, предусмотренных в частях (1) и (3), любой документ, считающийся доказательным с данной точки зрения в стране происхождения или стране регистрации оферента/кандидата, такой как сертификаты, справки об отсутствии судимости и другие эквивалентные документы, выданные компетентными органами соответствующей страны.

(8) В том что касается ситуаций, указанных в части (3), в соответствии с внутренним законодательством государства регистрации оферента/кандидата, положения части (7) относятся к физическим и юридическим лицам, включая, по необходимости, директоров компаний либо лиц, обладающих представительскими полномочиями, принимающих решения или осуществляющих контроль в отношении оферента/кандидата.

(9) В случае если в стране происхождения или стране регистрации оферента/кандидата не выдаются документы, аналогичные указанным в части (7), либо данные документы не охватывают все ситуации, предусмотренные в частях (1) и (3), закупающий орган обязан принять декларацию под собственную ответственность либо, если в соответствующей стране нет законных положений относительно такой декларации, декларацию, заверенную нотариусом, административным или судебным органом либо профессиональной ассоциацией, имеющей соответствующие полномочия.

(10) Любой оферент/кандидат, находящийся в одной из ситуаций, указанных в частях (1) и (3), предоставляет доказательства, свидетельствующие о том, что принятые им меры достаточны для демонстрации его надежности, несмотря на наличие основания для его исключения. Если закупающий орган полагает такие доказательства достаточными, соответствующий оферент/кандидат не исключается из процедуры государственной закупки.

(11) Для целей части (10) оферент/кандидат доказывает, что он выплатил или обязался выплатить возмещение в отношении возможного ущерба, причиненного преступлением или нарушением, что полностью разъяснил факты и обстоятельства, активно сотрудничая с компетентными для расследования дела органами, и что принял конкретные меры на техническом, организационном и кадровом уровнях для предотвращения любых новых преступлений или нарушений.

(12) Меры, принятые оферентом/кандидатом для целей части (11), оцениваются с учетом тяжести и конкретных обстоятельств преступления или нарушения. Если закупающий орган считает предпринятые меры недостаточными, он информирует оферента/кандидата о причинах исключения.

(13) Оферент/кандидат, исключенный из участия в процедурах государственной закупки окончательным решением судебной инстанции, не вправе воспользоваться возможностью, предусмотренной в частях (10)-(12).

Статья 20. Единый европейский документ по закупкам

(1) В момент подачи заявок на участие или ofert закупающий орган принимает единый европейский документ по закупкам (далее – ЕЕДЗ), состоящий из актуализированной декларации под собственную ответственность в качестве предварительного доказательства вместо справок, выданных органами публичной власти или третьими сторонами, подтверждающей, что соответствующий экономический оператор отвечает следующим условиям:

а) не находится ни в одной из ситуаций исключения, указанных в статье 19;

б) соответствует критериям в отношении положения, как того требует закупающий орган;

в) если необходимо, соответствует критериям отбора, установленным закупающим органом, в соответствии с положениями настоящего закона.

(2) Если экономический оператор демонстрирует соответствие критериям, касающимся экономического и финансового положения или технических и профессиональных возможностей, ссылаясь на поддержку третьего лица, ЕЕДЗ включает информацию, указанную в части (1), о поддерживающем его третьем лице.

(3) Если экономический оператор намерен передать на субподряд часть/части договора, ЕЕДЗ включает также запрашиваемую информацию о субподрядчиках.

(4) Помимо информации, предусмотренной в частях (1)-(3), ЕЕДЗ содержит информацию об органе публичной власти или третьей стороне, ответственной за оформление подтверждающих документов, а также официальную декларацию о том, что экономический оператор обязан предоставить, по требованию и без промедления, соответствующие подтверждающие документы.

(5) Если закупающий орган может получить подтверждающие документы, предусмотренные в части (4), путем прямого доступа к базе данных, ЕЕДЗ также включает необходимую для этой цели информацию, такую как интернет-адрес базы данных, любые идентификационные данные и, по обстоятельствам, необходимую декларацию о согласии.

(6) Экономический оператор имеет право повторно использовать ЕЕДЗ, уже использованный в предыдущей процедуре государственной закупки, при условии подтверждения того, что содержащаяся в нем информация по-прежнему достоверна и действительна на момент его подачи.

(7) Закупающий орган может потребовать от oferentov/kandidatov предоставления всех или части подтверждающих документов в качестве доказательства информации, содержащейся в ЕЕДЗ, в любое время в ходе

процедуры государственной закупки, если это необходимо для обеспечения надлежащего проведения процедуры.

(8) До присуждения договора о государственных закупках/рамочного соглашения, за исключением договоров, присужденных во исполнение рамочного соглашения, закупающий орган должен потребовать от оферента, занявшего первое место после применения критерия присуждения, представить актуализированные подтверждающие документы для демонстрации соответствия всем критериям квалификации и отбора в соответствии с информацией, содержащейся в ЕЕДЗ, за исключением многоступенчатых процедур, в которых подтверждающие документы запрашиваются до отправки выбранным кандидатам приглашений на второй этап.

(9) Закупающий орган предлагает оферентам/кандидатам дополнить или разъяснить документы, предусмотренные в части (7) или (8).

(10) В изъятие из положений частей (7)-(9) экономические операторы не обязаны представлять подтверждающие документы или иные доказательства, подтверждающие информацию, заявленную в ЕЕДЗ, если и в той мере, в какой закупающий орган имеет возможность получить соответствующие справки или информацию непосредственно из национальной базы данных любой страны, доступной на бесплатной основе.

(11) В изъятие из положений частей (7)-(9) экономические операторы не обязаны представлять подтверждающие документы или иные доказательства, подтверждающие информацию, заявленную в ЕЕДЗ, если закупающий орган, присудивший договор о государственных закупках или заключивший рамочное соглашение, уже владеет соответствующими документами.

(12) Для целей положений части (10) базы данных, содержащие информацию об экономических операторах, должны быть доступны закупающему органу и должны регулярно обновляться соответствующим образом. По требованию закупающего органа экономические операторы указывают адреса, по которым можно обращаться к соответствующим базам данных.

Статья 21. Экономическое и финансовое положение

(1) Подтверждение экономического и финансового положения экономического оператора осуществляется посредством представления одного или нескольких соответствующих документов, таких как:

а) соответствующие банковские декларации или, по необходимости, доказательства страхования профессионального риска;

b) финансовые отчеты либо, в случае если опубликование данных отчетов предусмотрено законодательством страны регистрации оферента/кандидата, выписки из финансовых отчетов;

с) декларации об общем обороте или, по необходимости, обороте в области деятельности, относящейся к предмету договора, в предыдущий период, охватывающий деятельность на протяжении последних трех лет, в той мере, в какой соответствующая информация доступна. В последнем случае закупающий орган обязан принимать во внимание дату учреждения экономического оператора или начала его коммерческой деятельности.

(2) Для целей пункта с) части (1) минимальный оборот, требуемый от экономических операторов, не должен более чем вдвое превышать оценочную стоимость договора, за исключением оправданных случаев, например, связанных с особыми рисками, обусловленными характером товаров, работ или услуг. Закупающий орган указывает основные причины такого требования в документации по присуждению. Если договор разделен на лоты, показатели оборота применяются к каждому лоту отдельно. Однако закупающий орган устанавливает минимальный годовой оборот, требуемый от экономических операторов, в отношении групп лотов, если победившему оференту присуждено несколько лотов, которые должны быть исполнены в одно и то же время. В случае присуждения договоров, основанных на рамочном соглашении, максимальный годовой оборот рассчитывается с учетом ожидаемого максимального размера конкретных договоров, которые будут исполнены в одно и то же время, или, если это неизвестно, на основе оценочной стоимости рамочного соглашения. В случае динамичных систем закупок максимальный годовой оборот рассчитывается на основе ожидаемого максимального размера конкретных договоров, которые должны быть присуждены в рамках соответствующей системы.

(3) В случае если по объективным причинам, подтвержденным надлежащим образом, экономический оператор не имеет возможности представить истребуемые закупающим органом документы, он вправе продемонстрировать свое экономическое и финансовое положение представлением других документов, которые могут быть признаны закупающим органом доказательными в той мере, в какой они достоверно отражают экономическое и финансовое положение оферента/кандидата.

(4) В случае если закупающий орган требует доказательства экономического и финансового положения, он обязан указать в документации по присуждению и информацию, которую экономические операторы обязаны для этого представить.

(5) Экономическое и финансовое положение oferента/кандидата может быть поддержано, в целях исполнения договора, и другим лицом вне зависимости от характера правоотношений между oferентом/кандидатом и данным лицом.

(6) В случае если oferент/кандидат демонстрирует свое экономическое и финансовое положение, ссылаясь и на поддержку, предоставленную согласно положениям части (5) другим лицом, он обязан доказать оказываемую ему поддержку посредством представления письменного твердого обязательства данного лица в нотариально удостоверенной форме, которым данное лицо подтверждает предоставление oferенту/кандидату соответствующих финансовых ресурсов. Лицо, оказывающее финансовую поддержку, должно отвечать соответствующим критериям отбора и не должно находиться в одной из ситуаций, предусмотренных в части (1) и пунктах а) и с)-g) части (3) статьи 19, обуславливающих исключение из процедуры присуждения.

(7) Если oferент/кандидат полагается на возможности другого лица в том, что касается критериев, относящихся к экономическому и финансовому положению, закупающий орган требует, чтобы oferент/кандидат и это лицо несли солидарную ответственность за исполнение договора.

(8) В тех же условиях, предусмотренных в частях (5)-(7), объединение экономических операторов вправе полагаться на возможности членов объединения или других лиц.

Статья 22. Технические и/или профессиональные возможности

(1) В случае применения процедуры для присуждения договора о государственных закупках товаров в целях проверки технических и/или профессиональных возможностей oferентов/кандидатов закупающий орган вправе затребовать от них, с учетом специфики, количества и сложности товаров, подлежащих поставке, и лишь в той мере, в какой данная информация является необходимой для исполнения договора и недоступна в базах данных органов публичной власти или третьих сторон, следующее:

а) список основных поставок одноименных товаров, выполненных в последние три года, с указанием стоимости, срока поставок, бенефициаров, вне зависимости от того, являются они закупающими органами или частными клиентами. Поставки товаров должны подтверждаться представлением определенных сертификатов/документов, выданных или подписанных бенефициаром – органом или частным клиентом. В случае если бенефициаром является частный клиент и по объективным причинам у экономического оператора нет возможности получить сертификат/подтверждение, доказательство поставок товаров осуществляется посредством декларации

экономического оператора;

b) декларацию относительно технического оборудования и мер, предпринятых в целях обеспечения качества, а также, по необходимости, относительно наличия ресурсов для обучения и исследований;

c) информацию относительно специализированного технического персонала/органа, которым располагает либо обязательством участия которого заручился oferent/кандидат, в частности в целях обеспечения контроля качества;

d) сертификаты или другие документы, выданные уполномоченными органами, подтверждающие соответствие товаров, четко определенное путем ссылки на соответствующие спецификации или стандарты;

e) образцы (в той мере, в какой необходимость их представления оправдана), описания и/или фотографии, достоверность которых может быть доказана в случае, если этого потребует закупающий орган.

(2) В случае применения процедуры для присуждения договора о государственных закупках услуг в целях проверки технических и/или профессиональных возможностей oferentov/кандидатов закупающий орган вправе затребовать от них, с учетом специфики, количества и сложности услуг, подлежащих оказанию, и лишь в той мере, в какой данная информация является необходимой для исполнения договора и недоступна в базах данных органов публичной власти или третьих сторон, следующее:

a) список основных одноименных услуг, оказанных в последние три года, с указанием стоимости, срока оказания, бенефициаров, вне зависимости от того, являются они закупающими органами или частными клиентами. Оказание услуг должно подтверждаться представлением определенных сертификатов/документов, выданных или подписанных бенефициаром – органом или частным клиентом. В случае если бенефициаром является частный клиент и по объективным причинам у экономического оператора нет возможности получить сертификат/подтверждение, доказательство оказания услуг осуществляется посредством декларации экономического оператора;

b) декларацию относительно технического оборудования и мер, предпринятых в целях обеспечения качества, а также, по необходимости, относительно наличия ресурсов для обучения и исследований;

c) информацию относительно специализированного технического персонала/органа, которым располагает либо обязательством участия которого заручился oferent/кандидат, в частности в целях обеспечения контроля

качества;

d) информацию относительно образования, профессиональной подготовки и квалификации руководящего персонала, а также лиц, ответственных за исполнение договора, если они не являются факторами оценки, установленными согласно положениям части (7) статьи 26;

e) декларацию относительно среднегодовой численности наемного персонала и руководящего состава за последние три года;

f) если необходимо, информацию о мерах по защите окружающей среды, которые может предпринять экономический оператор в процессе исполнения договора;

g) информацию относительно инструментов, установок, технического оборудования, которыми будет располагать экономический оператор для надлежащего исполнения соответствующего договора;

h) информацию относительно части договора, которую экономический оператор предположительно намеревается передать на субподряд.

(3) В случае применения процедуры для присуждения договора о государственных закупках работ в целях проверки технических и/или профессиональных возможностей oferентов/кандидатов закупающий орган вправе затребовать от них, с учетом специфики, количества и сложности работ, подлежащих выполнению, и лишь в той мере, в какой данная информация является необходимой для исполнения договора, следующее:

a) список одноименных работ, выполненных в последние пять лет, с приложением сертификатов о надлежащем выполнении для наиболее важных работ, с по меньшей мере одним договором на одноименные работы, стоимость которого не ниже 75 процентов стоимости будущего договора, либо с совокупной стоимостью всех договоров, исполненных за последний год деятельности, равной или превышающей стоимость будущего договора. Сертификаты о надлежащем выполнении должны указывать бенефициаров, вне зависимости от того, являются они закупающими органами или частными клиентами, стоимость, сроки и место выполнения работ, а также уточнять, выполнены ли они в соответствии с профессиональными нормами в данной области и завершены ли они;

b) информацию относительно специализированного технического персонала/органа, которым располагает либо обязательством участия которого заручился oferент/кандидат, в частности в целях обеспечения контроля качества;

с) информацию относительно образования, профессиональной подготовки и квалификации руководящего персонала, а также лиц, ответственных за выполнение работ, если они не являются факторами оценки, установленными согласно положениям части (7) статьи 26;

d) декларацию относительно среднегодовой численности наемного персонала и руководящего состава за последние три года;

e) если необходимо, информацию о мерах по защите окружающей среды, которые может предпринять экономический оператор в процессе исполнения договора;

f) декларацию относительно инструментов, установок, технического оборудования, которыми будет располагать экономический оператор для надлежащего исполнения договора;

g) информацию относительно части договора, которую экономический оператор предположительно намеревается передать на субподряд.

(4) Критерии классификации одноименных товаров, работ и услуг устанавливаются Правительством.

(5) В случае если закупающий орган требует доказательства технических и/или профессиональных возможностей, он обязан указать в документации по присуждению и информацию, которую экономические операторы обязаны для этого представить.

(6) Технические и/или профессиональные возможности oferента/кандидата могут быть поддержаны, в целях исполнения договора, и другим лицом вне зависимости от характера правоотношений между oferентом/кандидатом и данным лицом.

(7) В случае если oferент/кандидат демонстрирует свои технические и/или профессиональные возможности, ссылаясь и на поддержку, предоставленную согласно положениям части (6) другим лицом, он обязан доказать оказываемую ему поддержку посредством представления письменного твердого обязательства данного лица в нотариально удостоверенной форме, которым данное лицо подтверждает предоставление oferенту/кандидату соответствующих технических и профессиональных ресурсов. Лицо, оказывающее техническую и/или профессиональную поддержку, должно отвечать соответствующим критериям отбора и не должно находиться в одной из ситуаций, предусмотренных в части (1) и пунктах а) и с)-g) части (3) статьи 19, обуславливающих исключение из процедуры присуждения

(8) В том что касается профессиональных возможностей, oferent/кандидат вправе прибегнуть к поддержке других лиц лишь в случае, если последние осуществляют деятельность или услуги, для выполнения которых требуются соответствующие профессиональные возможности.

Статья 23. Стандарты обеспечения качества

(1) В случае истребования представления сертификатов, выданных независимыми организациями, подтверждающих соблюдение экономическим оператором определенных стандартов по обеспечению качества, закупающий орган должен сравнить их с системами обеспечения качества, основанными на сериях соответствующих европейских стандартов, сертифицированных организациями, соответствующими сериям европейских стандартов по сертификации, или с подходящими международными стандартами, изданными аккредитованными органами.

(2) В соответствии с принципом взаимного признания закупающий орган обязан признать равноценные сертификаты, выданные организациями, зарегистрированными в государствах – членах Европейского Союза. В случае если экономический оператор не располагает сертификатом качества в форме, затребованной закупающим органом, последний обязан принять любые другие сертификаты, представленные соответствующим экономическим оператором, в той мере, в какой они подтверждают обеспечение соответствующего уровня качества.

Статья 24. Стандарты защиты окружающей среды

(1) В случае истребования представления сертификатов, выданных независимыми организациями, подтверждающих соблюдение экономическим оператором определенных стандартов по защите окружающей среды, закупающий орган должен сравнить их:

a) либо с Европейской системой экологического менеджмента и аудита (EMAS);

b) либо со стандартами экологического менеджмента, основанными на сериях европейских или международных стандартов в данной области, сертифицированных организациями, соответствующими законодательству Европейского Союза либо европейским или международным стандартам по сертификации.

(2) В соответствии с принципом взаимного признания закупающий орган обязан признать равноценные сертификаты, выданные организациями, зарегистрированными в государствах – членах Европейского Союза. В случае если экономический оператор не располагает экологическим сертификатом в

форме, затребованной закупающим органом, последний обязан принять любые другие сертификаты, представленные соответствующим экономическим оператором, в той мере, в какой они подтверждают обеспечение соответствующего уровня защиты окружающей среды.

Статья 25. Запретный список экономических операторов

(1) Запретный список экономических операторов представляет собой официальный документ и составляется Агентством государственных закупок в целях трехлетнего ограничения участия экономических операторов в процедурах государственной закупки, предусмотренных настоящим законом.

(2) Составление, актуализация и ведение в электронном формате Запретного списка экономических операторов осуществляются Агентством государственных закупок в соответствии с положением, утверждаемым Правительством.

Статья 26. Критерии присуждения договора о государственных закупках

(1) Без ущерба для законодательных или административных положений, относящихся к стоимости определенных товаров или оплате определенных услуг, закупающий орган присуждает договор о государственных закупках/рамочное соглашение оференту, подавшему наиболее выгодную с экономической точки зрения оферту

(2) Для целей положений части (1) закупающий орган определяет наиболее выгодную с экономической точки зрения оферту на основе критерия присуждения и факторов оценки, предусмотренных в документации по присуждению.

(3) Для определения наиболее выгодной с экономической точки зрения оферты в соответствии с положениями части (2) закупающий орган вправе применить один из следующих критериев присуждения:

- a) самая низкая цена;
- b) наименьшие затраты;
- c) оптимальное соотношение «цена/качество»;
- d) оптимальное соотношение «затраты/качество».

(4) Для целей пункта b) части (3) наименьшие затраты определяются исходя из соображений рентабельности с использованием таких факторов, как расчет затрат на жизненный цикл.

(5) Для целей пункта с) части (3) критерий оптимального соотношения «цена/качество» включает, как правило, элемент цены или стоимости. Если закупаящий орган инициирует процедуру государственной закупки с фиксированным бюджетом, где элемент цены или стоимости представляет собой фиксированную цену или стоимость, факторы оценки относятся только к качественным аспектам товаров, работ или услуг, составляющих предмет закупки.

(6) Для целей пунктов с) и d) части (3) оптимальное соотношение «цена/качество» или «затраты/качество» определяется на основе факторов оценки, включающих качественные, экологические и/или социальные аспекты, связанные с предметом договора о государственных закупках/рамочного соглашения.

(7) Предусмотренные в части (6) факторы оценки включают:

a) качество, включая технические достоинства, эстетические и функциональные характеристики, доступность, концепцию проектирования, отвечающего всем видам использования, социальные, экологические и инновационные характеристики, а также торговлю и ее условия;

b) организацию, квалификацию и опыт персонала, назначенного для исполнения договора, если качество назначенного персонала может оказать существенное влияние на качественный уровень исполнения договора;

c) послепродажное обслуживание, техническую помощь и условия поставки, такие как дата поставки, процесс поставки и срок поставки или завершения.

(8) Предусмотренные в части (6) факторы оценки прямо связаны с предметом договора о государственных закупках/рамочного соглашения, если они относятся к товарам, работам или услугам, подлежащим поставке/выполнению/оказанию на основе договора о государственных закупках/рамочного соглашения, в любом отношении и на любой стадии их жизненного цикла, даже если эти факторы не являются частью существенной характеристики соответствующих товаров, работ или услуг.

(9) Для целей положений части (8) закупаящий орган вправе учитывать факторы оценки, связанные с:

a) конкретным процессом производства, предоставления или торговли этими товарами, работами или услугами;

b) конкретным процессом, связанным с другой стадией жизненного цикла товаров, работ или услуг.

(10) Закупающий орган указывает в документации по присуждению удельный вес, который он придает каждому фактору оценки, а также алгоритм расчета или конкретную методологию подсчета баллов, которые применяются для определения наиболее выгодной с экономической точки зрения оферты, за исключением случая, когда наиболее выгодная с экономической точки зрения оферта определяется применением критерия самой низкой цены.

(11) Предусмотренные в части (10) удельные веса могут быть выражены с установлением стоимостных интервалов.

(12) В случае применения критериев присуждения, предусмотренных в пунктах с) и d) части (3), минимальный удельный вес элемента цены в рамках критерия присуждения договора о государственных закупках/рамочного соглашения составляет:

a) в случае договоров о государственных закупках товаров – 60 процентов;

b) в случае договоров о государственных закупках работ – 80 процентов;

c) в случае договоров о государственных закупках услуг – 40 процентов.

(13) В случае применения критериев присуждения, предусмотренных в пунктах с) и d) части (3), выигравшей признается оферта, набравшая наибольшее количество баллов при применении системы факторов оценки, которым установлены удельные веса.

(14) Если установление удельного веса невозможно по объективным причинам,купающий орган указывает факторы оценки в порядке убывания важности.

(15) Закупающий орган не вправе использовать факторы оценки, ведущие к неограниченной свободе оценки.

(16) Для целей части (15) факторы оценки, используемыекупающим органом, должны обеспечить возможность реальной конкуренции между экономическими операторами и сопровождаться положениями, которые позволяют эффективно проверять информацию, предоставленную оферентами, в целях применения факторов оценки.

(17) Если полагает необходимым,купающий орган проверяет точность информации и доказательств, предоставленных оферентами, обеспечивая при этом соблюдение принципов равного подхода, беспристрастности и недискриминации в отношении всех оферентов.

(18) Если две оферты или более оказываются эквивалентными,купающий орган применяет дополнительный критерий присуждения, о чем четко

указывается в объявлении на участие.

Статья 27. Расчет затрат на жизненный цикл

(1) Расчет затрат на протяжении жизненного цикла покрывает, насколько это уместно, все или часть следующих затрат на протяжении жизненного цикла товара, услуги или работы:

а) затраты, понесенные закупающим органом или иными пользователями, такие как затраты, связанные с приобретением, стоимость использования, такая как потребление энергии и других ресурсов, эксплуатационные расходы, затраты на завершение жизненного цикла, такие как затраты на сбор и рециркуляцию;

б) затраты, вызванные внешними последствиями для окружающей среды в связи с товаром, услугой или работой на протяжении их жизненного цикла, при условии, что их денежная стоимость может быть определена и проверена. Эти затраты могут включать затраты, связанные с выбросами парниковых газов и другими вредными выбросами, а также иные затраты по смягчению последствий изменения климата.

(2) Если закупающий орган оценивает затраты по методу затрат на протяжении жизненного цикла, он указывает в документации по присуждению данные, которые должны быть предоставлены оферентами, а также метод, который закупающий орган будет использовать для определения затрат на протяжении жизненного цикла на основании соответствующих данных.

(3) Метод, используемый закупающим органом для оценки затрат, вызванных внешними последствиями для окружающей среды, предусмотренных в пункте б) части (1), должен соответствовать в совокупности следующим условиям:

а) основываться на недискриминационных и поддающихся объективной проверке критериях; в частности, если он не установлен для регулярного или постоянного применения, этот метод не может неоправданно создавать преимущества некоторым экономическим операторам или ставить их в невыгодное положение;

б) доступен всем заинтересованным сторонам;

в) запрашиваемые данные предоставляются разумными усилиями экономических операторов, проявляющих обычную осмотрительность, включая экономических операторов из других стран, являющихся стороной Соглашения по правительственным закупкам Всемирной торговой организации или других международных соглашений, обязывающих Республику Молдова.

Глава V. ГЛАСНОСТЬ И ТРАНСПАРЕНТНОСТЬ

Статья 28. Объявление о намерении

(1) Закупающий орган обязан опубликовать в Бюллетене государственных закупок объявление о намерении в отношении предстоящих государственных закупок. Закупающий орган обязан включить в объявление по меньшей мере информацию, предусмотренную в приложении 3, и, если необходимо, другую информацию, признаваемую им полезной.

(2) В случае государственных закупок, предусмотренных в части (3) статьи 2, объявление о намерении должно быть опубликовано и в Официальном журнале Европейского Союза.

(3) Объявление о намерении публикуется отдельно по каждой процедуре закупки в срок не более 30 дней со дня утверждения собственного бюджета соответствующего покупающего органа.

(4) Для договоров с оценочной стоимостью товаров и услуг менее 800000 леев, а работ – менее 2000000 леев опубликование объявления о намерении не является обязательным.

(5) Опубликование объявления о намерении не обязывает покупающий орган осуществить соответствующую государственную закупку.

Статья 29. Объявление на участие

(1) Закупающий орган обязан опубликовать в Бюллетене государственных закупок и на веб-странице Агентства государственных закупок объявление на участие во всех случаях, предусмотренных настоящим законом, соответственно применяемой процедуре закупки.

(2) В случае государственных закупок, в которых стоимость договора, подлежащего присуждению, оцененная согласно положениям статьи 4, равна или больше пределов, предусмотренных в части (3) статьи 2, объявление на участие передается в электронном формате для опубликования и в Официальном журнале Европейского Союза.

(3) Объявление на участие должно быть опубликовано на государственном языке и, по необходимости, на одном из языков международного общения. В частности, по каждой государственной закупке, оценочная стоимость которой равна или больше пределов, предусмотренных в части (3) статьи 2, покупающий орган публикует общее объявление в Бюллетене государственных закупок на одном из официальных языков Всемирной торговой организации (английский,

французский, испанский), которое должно включать по меньшей мере следующую информацию:

а) предмет государственной закупки;

б) предельную дату подачи ofert или, по необходимости, любую предельную дату подачи заявок на участие в закупке;

с) адрес и порядок получения доступа к документации по присуждению.

(4) При составлении и подготовке объявления на участие используются утвержденные для этой цели стандартные формы, позволяющие обеспечить гласность государственных закупок. Закупающий орган обязан включить в объявление по меньшей мере информацию, предусмотренную в приложении 3, и, если необходимо, другую информацию, признаваемую им полезной, с использованием стандартных форм, принятых Европейской Комиссией.

(5) В целях обеспечения максимальной транспарентности государственных закупоккупающий орган вправе опубликовать объявление на участие и в других средствах массовой информации – национальных или международных, но только после опубликования соответствующего объявления в Бюллетене государственных закупок и на веб-странице Агентства государственных закупок. Объявление, опубликованное и в других местных, национальных или международных средствах массовой информации, должно содержать ссылку на Бюллетень государственных закупок, в котором опубликовано объявление, и не содержать иных сведений помимо опубликованных в указанном бюллетене.

(6) Объявление на участие публикуется в сроки, обеспечивающие всем заинтересованным экономическим операторам без какой бы то ни было дискриминации реальные возможности участия в процедурах присуждения договора о государственных закупках.

(7) Если после опубликования объявления на участие, но до истечения предельного срока подачи ofert возникает необходимость в исправлении такового, исправленное объявление публикуется в тех же средствах массовой информации и имеет ту же силу, что и первоначальное объявление. В таком случаекупающий орган продлевает срок подачи ofert, с тем чтобы потенциальные oferенты могли внести соответствующие изменения. В случае если, вне зависимости от причин этого, техническое задание и дополнительные документы или информация, хотя и истребованные в надлежащие сроки, не были предоставлены вообще или не предоставлены полностью в сроки, установленные настоящим законом, либо в случае, когда офeрты не могут быть сформулированы иначе как с выездом на место или после изучения на месте

прилагаемых к техническому заданию документов, закупающий орган продлевает срок подачи оферт, с тем чтобы все заинтересованные экономические операторы могли получить доступ ко всей необходимой для составления оферт информации.

Статья 30. Объявление о присуждении

(1) Закупающий орган обязан передать для опубликования в Бюллетене государственных закупок объявление о присуждении не позднее 30 дней с даты направления закупающим органом информации:

а) о завершении процедуры государственной закупки – открытые торги, ограниченные торги, конкурентный диалог, переговоры с или без предварительного опубликования объявления на участие, запрос ценовых оферт – присуждением договора о государственных закупках или заключением рамочного соглашения;

б) о завершении конкурса решений определением конкурента-победителя;

с) о присуждении договора о государственных закупках посредством динамичной системы закупок.

(2) При присуждении договоров о государственных закупках, заключенных на основе рамочного соглашения или посредством динамичной системы закупок, объявления о присуждении группируются ежеквартально. В этом случае закупающий орган обязан передать для опубликования объявления о присуждении в течение 30 дней по окончании квартала.

(3) В случае государственных закупок, указанных в части (3) статьи 2, объявление о присуждении публикуется закупающим органом и в Официальном журнале Европейского Союза.

(4) Объявление о присуждении должно содержать по меньшей мере информацию, предусмотренную в приложении 3, и, если необходимо, другую информацию, признаваемую закупающим органом полезной, с использованием стандартных форм

(5) Если сообщение информации о присуждении договора о государственных закупках/рамочного соглашения касается коммерческой или государственной тайны в соответствии с положениями Закона о коммерческой тайне № 171/1994 или Закона о государственной тайне № 245/2008 либо может нанести ущерб лояльной конкуренции между экономическими операторами в соответствии с положениями Закона о конкуренции № 183/2012, опубликование этой информации не является обязательным.

Статья 31. Информирование и присуждение договоров о государственных закупках

(1) Закупающий орган обязан информировать экономических операторов, вовлеченных в процедуру присуждения, о решениях относительно результатов отбора, результатов процедуры присуждения договора о государственных закупках или заключения рамочного соглашения, приема в динамичную систему закупок, результатов конкурса решений либо, по необходимости, аннулирования процедуры присуждения и возможного инициирования новой процедуры в письменной форме и в кратчайшие сроки, но не позднее трех рабочих дней после вынесения данных решений.

(2) Сообщение, посредством которого осуществляется информирование, предусмотренное в части (1), передается посредством электронных средств по адресам, указанным oferentami в их offerтах. В любом случае данный факт регистрируется.

(3) В случае если покупающий орган не передает сообщение о результатах применения процедуры и по факсу или посредством электронных средств, сроки, предусмотренные в части (1) статьи 32, продлеваются на пять дней.

(4) В рамках сообщения, предусмотренного в части (1), покупающий орган обязан проинформировать победившего oferента/победивших oferентов или выбранного кандидата/выбранных кандидатов об акцепте/принятии представленных offerты/offerт, кандидатуры/кандидатур.

(5) В рамках сообщения, предусмотренного в части (1), покупающий орган обязан проинформировать oferентов/кандидатов, offerта которых отклонена/не признана выигравшей или кандидатуры которых отвергнуты, о причинах, на основании которых принято такое решение, в следующем порядке:

а) каждому отвергнутому кандидату – конкретные причины, на основании которых вынесено решение об отклонении его кандидатуры;

б) относительно каждой отклоненной offerты – конкретные причины, на основании которых принято решение об отклонении, с детальным изложением оснований, в соответствии с которыми offerта была признана неприемлемой и/или несоответствующей, в частности, элементов offerты, которые не соответствовали функциональным и качественным требованиям, предусмотренным техническим заданием;

в) каждому oferенту, представившему offerту, приемлемую и соответствующую, то есть допустимую, но не признанную выигравшей, – относительные характеристики и преимущества выигравшей offerты/offerт в

сравнении с его офертой, наименование oferента, которому будет присужден договор о государственных закупках или, по обстоятельствам, наименования oferентов, с которыми будет заключено рамочное соглашение.

(6) В отношении oferента, оферта которого признана выигравшей, в документацию по присуждению может быть включено требование о подписании договора о государственных закупках в 10-дневный срок со дня его передачи на подпись.

(7) Договор о государственных закупках считается заключенным в момент его подписания сторонами и вступает в силу с момента его регистрации в порядке, установленном настоящим законом.

(8) В случае если по истечении срока, предусмотренного в части (6), oferент, получивший сообщение об акцепте оферты, не подписал договор о государственных закупках или не предоставил обеспечение надлежащего исполнения договора, закупающий орган вправе отклонить его оферту и присудить договор следующему oferенту при условии, что его оферта сохраняет силу. При этом закупающий орган вправе отклонить все остальные оферты в соответствии с условиями настоящего закона.

Статья 32. Сроки заключения договоров о государственных закупках

(1) Договоры о государственных закупках, подпадающие под действие настоящего закона, могут заключаться только по истечении следующих сроков ожидания:

а) 11 дней с даты передачи посредством АИС „ГРГЗ” сообщения о результатах применения процедуры присуждения – в случае, когда оценочная стоимость соответствующего договора согласно положениям статьи 4 равна или превышает пределы, предусмотренные в части (3) статьи 2;

б) шести дней с даты передачи посредством АИС „ГРГЗ” сообщения о результатах применения процедуры присуждения – в случае, когда оценочная стоимость соответствующего договора согласно положениям статьи 4 меньше пределов, предусмотренных в части (3) статьи 2.

(2) Договоры о государственных закупках/рамочные соглашения, подпадающие под действие настоящего закона, заключенные до истечения сроков, предусмотренных в части (1), являются недействительными.

(3) Соблюдение сроков, предусмотренных в части (1), является факультативным в следующих случаях:

а) когда договор о государственных закупках присуждается вследствие проведения процедуры переговоров без предварительного опубликования объявления на участие;

б) когда соответствующие договор о государственных закупках/рамочное соглашение подлежат заключению с экономическим оператором, который был единственным оферентом в рамках процедуры присуждения, и не имеется других экономических операторов, вовлеченных в соответствующую процедуру присуждения;

с) когда присуждается договор, вытекающий из рамочного соглашения, или договор вследствие использования динамичной системы закупок.

Глава VI. ОСНОВНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ К ПРОЦЕДУРЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ЗАКУПКИ

Статья 33. Правила сообщения информации

(1) Все сообщения и обмен информацией на основании настоящего закона осуществляются в письменной форме с помощью электронных средств коммуникации или, в порядке исключения, иных средств в соответствии с положениями настоящей статьи.

(2) Способы коммуникации, которые закупающий орган намерен использовать в ходе процедуры присуждения, указываются им в документации по присуждению.

(3) Любой письменный документ подлежит регистрации в момент передачи и, соответственно, получения.

(4) В процессе сообщения закупающий орган не должен дискриминировать ни одного экономического оператора в том, что касается сообщаемой информации, а документация по присуждению предоставляется всем экономическим операторам в одинаковом объеме и идентичного содержания.

(5) При всех операциях сообщения, обмена информацией и ее хранения закупающий орган обеспечивает сохранение целостности данных и защиту конфиденциальности оферт и заявок на участие.

(6) Закупающий орган рассматривает содержание оферт и заявок на участие только по истечении срока, установленного для их подачи.

(7) Закупающий орган не обязан требовать использования электронных средств коммуникации в процессе подачи заявок в следующих ситуациях

a) из-за специализированного характера закупки использование электронных средств коммуникации требует специализированных инструментов, устройств или форматов файлов, которые обычно недоступны или не поддерживаются общедоступными приложениями;

b) приложения, поддерживающие соответствующие форматы файлов для описания оферт, используют форматы файлов, которые не могут обрабатываться каким-либо другим открытым или общедоступным приложением, или составляют предмет режима ограниченных лицензий на права интеллектуальной собственности, а закупающий орган не может сделать их доступными для загрузки или для удаленного использования;

d) документация по присуждению требует представления физических или уменьшенных в масштабе образцов, которые не могут быть переданы с помощью электронных средств.

(8) В том что касается сообщений, для которых не используются электронные средства коммуникации в соответствии с частью (7), сообщение осуществляется посредством почты или иных средств связи или комбинацией почты или иного средства связи и электронных средств.

(9) Для целей части (8) выбранный способ коммуникации должен быть доступным и не ограничивать доступ экономических операторов к процедуре присуждения договоров о государственных закупках.

(10) Если закупающий орган устанавливает, чтобы оферты передавались по почте, oferent по умолчанию вправе подать оферту непосредственно по месту нахождения закупающего органа или по иному указанному им адресу.

(11) Закупающий орган не обязан требовать использования электронных средств коммуникации в процессе подачи заявок в той мере, в какой использование иных средств связи, кроме электронных, необходимо либо вследствие нарушения безопасности электронных средств коммуникации, либо для защиты особо конфиденциальной информации, требующей настолько высокого уровня защиты, что он не может быть обеспечен соответствующим образом посредством использования доступных для экономических операторов электронных инструментов и устройств.

(12) Вербальная коммуникация может использоваться для сообщений, отличных от сообщений, касающихся существенных элементов процедуры государственной закупки, при условии, что содержание вербальной коммуникации достаточно документировано. В этой связи существенные элементы процедуры государственной закупки включают документацию по

присуждению, заявки на участие, подтверждения заинтересованности и оферты. Вербальная коммуникация с оферентами, оказывающая существенное влияние на содержание и оценку оферт, документируется в достаточной мере и с помощью соответствующих средств, таких как письменные или аудиозаписи либо краткое изложение основных элементов сообщения.

(13) Инструменты и устройства, используемые для коммуникации посредством электронных средств, а также их технические характеристики должны быть недискриминационными, общедоступными, совместимыми с информационно-коммуникационными технологиями широкого пользования и не ограничивать доступ экономических операторов к процедуре закупки.

(14) Инструменты и устройства для электронного получения оферт, заявок на участие, а также планов и проектов для конкурса решений должны с помощью соответствующих технических средств и процедур обеспечить, по меньшей мере, следующее:

a) дата и время получения оферт, заявок на участие, планов и проектов могут быть точно определены;

b) разумно обеспечивается, чтобы никто не имел доступа к информации, представленной согласно настоящим требованиям, до указанных сроков;

c) только уполномоченные лица имеют право устанавливать или изменять данные для открытия полученной информации;

d) на разных этапах процедуры закупки или конкурса решений доступ ко всем или к части представленных данных должен разрешаться только уполномоченным лицам

e) только уполномоченные лица разрешают доступ к отправленной информации и только после установленной даты;

f) информация, полученная и открытая в соответствии с настоящими требованиями, должна оставаться доступной только уполномоченным на это лицам;

g) если запреты на доступ или условия, указанные в пунктах b)-f), нарушаются или предпринимаются попытки это сделать, разумно обеспечивается, чтобы нарушения или попытки нарушения легко обнаруживались;

h) информация о спецификациях, необходимых для электронного представления оферт и заявок на участие, в том числе кодирование, предоставляется заинтересованным сторонам;

i) на электронных офертах ставится электронная подпись.

Статья 34. Доступность документации по присуждению в электронном формате

(1) Закупающий орган предоставляет свободный, прямой, полный и бесплатный доступ с помощью электронных средств к документации по присуждению с даты опубликования объявления на участие в соответствии со статьей 29 или с даты, когда отправлено приглашение на участие.

(2) В тексте объявления или приглашения на участие указывается точный интернет-адрес, по которому доступна документация по присуждению.

(3) В изъятие из положений части (1), если свободный, прямой, полный и бесплатный доступ с помощью электронных средств к части документации по присуждению не может быть предоставлен по причине конфиденциальности информации,купающий орган указывает в объявлении или приглашении на участие необходимые меры для обеспечения защиты конфиденциальности информации, а также порядок получения доступа к соответствующим документам.

(4) В случаях, указанных в части (3), срок подачи оферт продлевается на пять дней, за исключением надлежащим образом обоснованных срочных случаев, указанных в части (4) статьи 51, части (11) статьи 53 и частях (7) и (24) статьи 55

Статья 35. Разъяснения

(1) Любой заинтересованный экономический оператор вправе запросить разъяснения по документации по присуждению.

(2) Закупающий орган обязан дать четкий, исчерпывающий и однозначный ответ на любой запрос разъяснения в кратчайший срок, который не должен превышать, как правило, трех рабочих дней с момента получения соответствующего запроса от экономического оператора, за исключением процедуры запроса ценовых оферт, где такой срок не может превышать одного рабочего дня.

(3) Закупающий орган обязан передать каждому экономическому оператору, подавшему заявку на участие, ответы на любой запрос о разъяснении, с приложением соответствующих вопросов, приняв меры по недопущению раскрытия личности запросившего соответствующие разъяснения, а также разместить данные ответы в АИС „ГРГЗ”.

(4) Без ущерба для положений части (2) в той мере, в какой разъяснения были запрошены в разумный срок, ответ закупающего органа на данные запросы должен быть размещен в АИС «ГРГЗ» и передан экономическим операторам, подавшим заявку на участие, не позднее:

a) шести дней до предельной даты подачи ofert – в случае, когда оценочная стоимость договора о государственных закупках равна или превышает пределы, предусмотренные в части (3) статьи 2;

b) четырех дней до предельной даты представления кандидатур – в случае ограниченных торгов или переговоров с предварительным опубликованием объявления на участие;

c) трех дней до предельной даты подачи ofert – в случае, когда оценочная стоимость договора о государственных закупках меньше пределов, предусмотренных в части (3) статьи 2;

d) одного дня до предельной даты подачи ofert – в случае процедуры запроса ценовых ofert.

(5) В случае если экономический оператор не направил запрос разъяснения в разумный срок, поставив таким образом закупающий орган в положение невозможности соблюдения сроков, предусмотренных в части (4), закупающий орган вправе не отвечать на запрос. В случае если закупающий орган принял решение дать ответ на запрос разъяснения, он обязан продлить срок подачи ofert таким образом, чтобы соблюдались сроки, предусмотренные в части (4). В таком случае продление срока подачи ofert не предполагает продление права запроса разъяснений.

(6) Закупающий орган обязан открыть кандидатуры/оферты в день, время и по адресу, которые указаны в объявлении/приглашении на участие, в той мере, в какой он не был обязан продлить срок подачи ofert, за исключением случая, когда срок подачи ofert был продлен вследствие приостановления процедуры присуждения.

Статья 36. Правила относительно сроков подачи и приема заявок на участие и ofert

(1) До истечения предельного срока, установленного закупающим органом, экономический оператор, заинтересованный участвовать в процедуре государственной закупки, обязан подать соответствующую заявку на участие.

(2) Предельный срок подачи и приема заявок на участие и ofert должен быть достаточным для того, чтобы дать возможность как отечественным, так и

иностранным экономическим операторам подготовить и представить оферты до его истечения.

(3) При установлении предельного срока закупающий орган должен учитывать степень сложности предстоящих закупок, предполагаемую область субподрядов и необходимое время для пересылки по почте оферт с территории страны и из-за рубежа.

(4) Закупающий орган ответственен за установление срока подачи и приема заявок на участие и оферт.

Статья 37. Правила описания товаров, работ и услуг

(1) Технические спецификации товаров, работ и услуг, запрашиваемых закупающим органом, должны представлять собой четкое и полное описание предмета закупки, с тем чтобы выполнялись каждое требование и критерий, установленные закупающим органом.

(2) Технические спецификации могут также описывать характеристики, относящиеся к конкретному процессу или способу производства или выполнения работ, поставки товаров или оказания запрашиваемых услуг или к конкретному процессу на любой стадии их жизненного цикла, даже в случае, когда такие факторы не являются частью их существенной характеристики, при условии, что они связаны с предметом договора и соразмерны его стоимости и задачам.

(3) В технических спецификациях может также указываться, требуется ли передача прав интеллектуальной собственности.

(4) Технические спецификации предмета закупки должны соответствовать требованиям закупающего органа в отношении его качества, эффективности, тестирования, безопасности, размеров, символов, терминологии, упаковки, способа транспортировки, маркировки, этикетирования, процессов и методов производства, а также процедур определения его соответствия требованиям документации по присуждению.

(5) При подготовке технических спецификаций, проектов, чертежей, эскизов и описаний закупающий орган дает физическое описание запрашиваемых товаров, работ и услуг лишь при невозможности описания их показателей и/или функциональных характеристик.

(6) Технические спецификации не должны содержать ссылки на конкретную торговую марку или конкретный хозяйствующий субъект, патент, эскиз или вид товаров, работ и услуг, указывать их конкретное происхождение, конкретного производителя или экономического оператора. В случае, когда не имеется

достаточно точного способа описания требований к закупке и такая ссылка неизбежна, характеристики должны включать слова «или эквивалент».

(7) Технические спецификации должны основываться, по обстоятельствам, на национальных и международных стандартах, национальных технических регламентах и нормативах.

(8) Технические спецификации определяются таким образом, чтобы соответствовать, там где возможно, потребностям/требованиям любого пользователя, включая лиц с ограниченными возможностями.

(9) Технические спецификации должны давать каждому oferенту равный доступ к процедуре присуждения и не должны вести к созданию необоснованных препятствий, способных ограничить конкуренцию между экономическими операторами.

(10) Без ущерба для обязательных технических норм на национальном уровне, в той мере, в какой они соответствуют международным нормам, технические спецификации формулируются одним из следующих образцов:

a) с точки зрения показателей или функциональных требований, включая характеристики окружающей среды, при условии, что параметры достаточно точны, чтобы позволить oferентам определить предмет договора, а закупающим органам – присудить договор;

b) путем ссылки на технические спецификации и, в порядке приоритетности, на национальные стандарты, перелагающие европейские стандарты, на национальные/европейские технические оценки, общие технические спецификации, международные стандарты, другие технические справочные системы, разработанные национальными/европейскими организациями по стандартизации, или – в случае отсутствия таковых – на национальные стандарты, национальные технические разрешения или национальные технические спецификации, касающиеся проектирования, расчета и выполнения работ и использования товаров; каждая ссылка должна сопровождаться словами «или эквивалент»;

c) с точки зрения показателей или функциональных требований, предусмотренных в пункте a), путем ссылки на технические спецификации, указанные в пункте b), как средство предположить соответствие этим показателям или функциональным требованиям;

d) путем ссылки на технические спецификации, указанные в пункте b), для определенных характеристик, и ссылки на показатели или функциональные требования, указанные в пункте a), – для других характеристик.

(11) Если закупающий орган использует вариант, предусмотренный в пункте а) части (10), для определения технических спецификаций с точки зрения показателей или функциональных требований, он не должен отклонять оферту товаров, работ или услуг, соответствующих национальному стандарту, перелагающему европейский стандарт, европейскому техническому разрешению, общей технической спецификации, международному стандарту или технической справочной системе, разработанной европейской организацией по стандартизации, если эти спецификации соответствуют показателям или функциональным требованиям, установленным соответствующим органом.

(12) В случае если закупающий орган определяет технические спецификации в техническом задании посредством уточнения требуемых показателей и/или функциональных требований, ни одна оферта не может быть отклонена, если oferent докажет любым адекватным способом, что предлагаемые им товары, работы и услуги обеспечивают выполнение требуемых показателей или функциональных требований, поскольку соответствуют:

- a) национальному/европейскому стандарту
- b) национальному/европейскому техническому разрешению;
- c) общей технической спецификации;
- d) международному стандарту;
- e) другим техническим регламентам, разработанным европейскими организациями по стандартизации.

(13) Адекватным способом доказательства соответствия требуемым техническим спецификациям может быть технический паспорт производителя или отчет об испытаниях/тестировании, изданный признанным органом, таким как независимая испытательная и калибровочная лаборатория или орган по сертификации и инспекции, который обеспечивает соблюдение применимых национальных/европейских стандартов. Закупающий орган обязан признать сертификаты, выданные признанными организациями в любом государстве-члене Европейского Союза.

(14) Закупающий орган вправе предусмотреть в документации по присуждению в той мере, в какой они соответствуют коммунитарному праву, специальные условия исполнения договора, направленные на достижение эффектов социального характера или связанные с защитой окружающей среды и продвижением устойчивого развития.

(15) Если закупающий орган намерен приобрести товары, работы или услуги с определенными экологическими, социальными или иного рода характеристиками, он вправе требовать в технических спецификациях, критериях присуждения или условиях исполнения договора специфической маркировки в доказательство того, что товары, работы или услуги соответствуют запрашиваемым требованиям, если выполняются в совокупности следующие условия:

a) требования маркировки относятся только к критериям, связанным с предметом договора, и подходят для определения характеристик работ, товаров или услуг, являющихся предметом договора

b) требования маркировки основаны на недискриминационных и поддающихся объективной проверке критериях

c) маркировка наносится посредством открытой и прозрачной процедуры, в которой могут участвовать все заинтересованные стороны, включая правительственные органы, потребителей, социальных партнеров, производителей, дистрибьюторов и неправительственные организации;

d) маркировка доступна всем заинтересованным сторонам;

e) требования маркировки устанавливаются третьей стороной, на которую экономический оператор, требующий нанесения маркировки, не может оказать решающего влияния.

(16) Если закупающий орган не требует, чтобы товары, работы или услуги удовлетворяли всем требованиям маркировки, он должен указать, на какие требования маркировки делается ссылка.

(17) Закупающий орган, требующий определенной маркировки, должен принимать все маркировки, подтверждающие, что товары, работы или услуги соответствуют эквивалентным требованиям маркировки.

(18) Если экономический оператор демонстрирует, что не имеет возможности получить определенную маркировку, указанную закупающим органом, или эквивалентную маркировку в установленные сроки по не зависящим от него причинам, закупающий орган принимает иные соответствующие средства доказывания, которые могут включать техническое досье производителя, при условии, что соответствующий экономический оператор демонстрирует, что товары, работы или услуги, которые он должен поставить/выполнить/оказать, отвечают требованиям определенной маркировки или определенным требованиям, указанным закупающим органом.

(19) Если маркировка соответствует условиям, предусмотренным в пунктах b)-e) части (15), но вместе с тем устанавливает требования, не связанные с предметом договора, закупающий орган не требует маркировки как таковой, но определяет технические спецификации со ссылкой на подробные спецификации соответствующей маркировки или, при необходимости, на их части, которые связаны с предметом договора и подходят для определения характеристик предмета договора.

Статья 38. Консультации с рынком

(1) До начала процедуры присуждения договора закупающий орган вправе организовывать консультации с рынком в целях подготовки закупки, с указанием предмета договора о государственных закупках, и для информирования экономических операторов о планах закупки и требованиях в связи с ними, сообщив об этом посредством Бюллетеня государственных закупок, а также любыми иными способами. Срок для дачи разъяснений начинается течь со дня опубликования объявления на участие и документации по присуждению и составляет:

- a) девять дней – в случае, если оценочная стоимость договора о государственных закупках равна или превышает пределы, предусмотренные частью (3) статьи 2;
- b) шесть дней – в случае, если оценочная стоимость договора о государственных закупках ниже пределов, предусмотренных частью (3) статьи 2;
- c) три дня – в случае процедуры запроса ценовых ofert.

(2) В рамках консультаций, предусмотренных в части (1), закупающий орган вправе приглашать независимых экспертов, органы публичной власти или экономических операторов, включая их представительные организации. Закупающий орган может дать разъяснения в отношении документации по присуждению по истечении срока для запроса разъяснений, если для ответа на них предоставляются сроки, установленные в части (4). В случае непредставления в срок запрашиваемых разъяснений по документации по присуждению закупающий орган обязан продлить срок подачи ofert или заявок на участие для экономических операторов с учетом периода задержки ответа.

(3) Закупающий орган вправе использовать или реализовать мнения, предложения или рекомендации, полученные в ходе консультаций, предусмотренных в части (1), для подготовки закупки и для организации и проведения процедуры присуждения, при условии, что использование или реализация этих мнений, предложений или рекомендаций не ведет к искажению

конкуренции и/или нарушению принципов недискриминации и прозрачности.

(4) Порядок, условия и процедура организации и проведения консультаций, предусмотренных в части (1), утверждаются Министерством финансов.

Статья 39. Разделение на лоты

(1) Закупающий орган вправе прибегнуть к присуждению договоров о государственной закупке и рамочных соглашений по отдельным лотам и определять в этом случае размер и предмет лотов при условии внесения этой информации в документацию по присуждению.

(2) Для целей части (1)купающий орган определяет предмет каждого лота на количественной основе, с тем чтобы объем индивидуальных договоров лучше соответствовал возможностям малых и средних предприятий, или на качественной основе, в соответствии с различными вовлеченными ремеслами и специализациями, для лучшей адаптации содержания индивидуальных договоров к специализированным секторам малых и средних предприятий либо в соответствии с различными последующими этапами проекта.

(3) Есликупающий орган не прибегает к присуждению договора по лотам, он обязан обосновать решение не присуждать договор по лотам.

(4) В случае, предусмотренном в части (1),купающий орган указывает в объявлении на участие, могут ли оферты подаваться на один, на несколько или на все лоты

(5) Закупающий орган вправе, даже в случае, когда согласен с подачей оферты на несколько или на все лоты, ограничить количество лотов, которые могут быть присуждены одному оференту.

(6) В ситуации, предусмотренной в части (5),купающий орган указывает в объявлении на участие максимальное количество лотов, которые могут быть присуждены одному оференту.

(7) Закупающий орган обязан указать в документации по присуждению объективные и недискриминационные критерии и правила, которые будут применяться для определения того, какие лоты должны быть присуждены одному оференту, если применение критерия присуждения и факторов оценки будет приводить к присуждению оференту большего количества лотов, чем максимально допустимое количество.

(8) Если одному оференту может быть присвоено несколько лотов,купающий орган вправе принять решение о присуждении договора/договоров путем

объединения нескольких или всех лотов и присуждения их одному oferенту, если указал в объявлении на участие, что оставляет за собой право сделать это и указал лоты или группы лотов, которые могут быть объединены.

(9) Если одному oferенту может быть присвоено несколько лотов, закупающий орган проводит сравнительную оценку oferт, чтобы определить, наберут ли oferты, поданные oferентом для определенной комбинации лотов в целом, больший балл при применении критерия присуждения и факторов оценки, установленных в документации по присуждению, путем соотнесения с соответствующими лотами, по сравнению с общим баллом, полученным oferтами по данным отдельно взятым индивидуальным лотам.

(10) Закупающий орган проводит сравнительную оценку, предусмотренную в части (9), сначала определяя баллы oferтам по каждому лоту в отдельности путем применения критерия присуждения и факторов оценки, установленных в документации по присуждению, а затем сравнивая полученный таким образом общий балл с баллом, присвоенным oferтам, поданным oferентом для соответствующей комбинации лотов в целом.

Статья 40. Документация по присуждению

(1) Закупающий орган обязан устанавливать в документации по присуждению любые требования, критерии, правила и другую необходимую информацию для обеспечения oferенту/кандидату полного, точного и ясного информирования относительно порядка применения процедуры присуждения.

(2) Документация по присуждению готовится и публикуется на государственном языке.

(3) Документация по присуждению может быть подготовлена и на одном из языков международного общения в случае, если:

а) характер запрашиваемых товаров, работ и услуг требует привлечения иностранных экономических операторов, ресурсов, технологий, предоставления иностранных экспертных услуг или вовлечения иностранных конкурентов;

б) оценочная стоимость запрашиваемых товаров, работ и услуг превышает пределы, предусмотренные в части (3) статьи 2.

(4) Oferты представляются на языке, указанном в документации по присуждению. Любой экономический оператор имеет право ссылаться на документацию по присуждению и формулировать требования на языке, на котором он представил oferту.

Статья 41. Изменение документации по присуждению

(1) До истечения срока подачи ofert закупающий орган – по собственной инициативе либо в ответ на запрос экономического оператора о разъяснении согласно статье 35 – вправе внести изменения в документацию по присуждению, продлевая, при необходимости, срок подачи ofert таким образом, чтобы с момента доведения до сведения внесенных изменений до нового срока подачи ofert оставалось не менее 50 процентов первоначально установленного срока. Уведомление о продлении срока подачи ofert с указанием причины, лежащей в основе данного решения, доводится до сведения посредством тех средств информирования, которые использовались при запросе подачи ofert, а также незамедлительно сообщается всем экономическим операторам, подавшим заявку на участие.

(2) В случае проведения совещания с экономическими операторами закупающий орган составляет протокол заседания. Протокол незамедлительно доводится до сведения всех экономических операторов, которые подали заявку на участие, и помещается в АИС «ГРГЗ» с соблюдением положений статьи 35. Протокол является составной частью документации по присуждению и публикуется по тому же интернет-адресу, по которому доступна документация по присуждению.

Статья 42. Подкуп в рамках процедур государственной закупки

(1) Закупающий орган должен отклонить ofertу, если установит, что представивший ее экономический оператор предлагает или соглашается предложить, прямо или косвенно, любому должностному лицу или служащему закупающего органа вознаграждение в любой форме, наем на работу или любую другую услугу в качестве компенсации за определенные действия, решения или применение какой-либо процедуры государственной закупки в пользу данного оператора.

(2) Отклонение офферты и причины отклонения отражаются в отчете о процедуре государственной закупки и незамедлительно сообщаются соответствующему экономическому оператору.

(3) Агентство государственных закупок/закупающий орган и/или экономический оператор незамедлительно уведомляют компетентные органы о любом факте подкупа или попытки подкупа, предпринятых экономическим оператором или представителем закупающего органа.

(4) Договоры о государственных закупках, заключенные с использованием подкупа, подтвержденного окончательным решением судебной инстанции, являются недействительными.

Статья 43. Условия, связанные с налогами, проблемами окружающей среды, охраной труда

(1) Закупающий орган должен указать в техническом задании организации, где oferенты могут получить необходимые сведения об обязательствах в отношении налогов, охраны окружающей среды, о предписаниях по охране и условиям труда в Республике Молдова, которыми следует руководствоваться при осуществлении работ или оказании услуг в процессе исполнения договора.

(2) Закупающий орган, предоставляющий сведения, предусмотренные в части (1), требует от oferентов подтверждения того, что при разработке oferты ими были соблюдены обязательства и предписания по охране и условиям труда, действующие в местах, где будут выполняться работы или оказываться услуги.

Статья 44. Oferта. Альтернативные oferты

(1) Oferent обязан разработать oferту в соответствии с положениями документации по присуждению.

(2) Oferта носит обязательный характер, с точки зрения содержания, в течение всего срока действия, установленногокупающим органом.

(3) Экономический оператор обязан подать oferту по адресу и до предельных даты и времени, предусмотренных в объявлении или приглашении на участие.

(4) Риски, связанные с подачей oferты, включая риск форс-мажорных обстоятельств, несет экономический оператор.

(5) Закупающий орган не несет никакой ответственности, если oferта подана по адресу, отличному от указанного в объявлении/приглашении на участие, или если она подана после истечения установленного срока.

(6) Закупающий орган вправе разрешить или запрашивать от oferентов подачу альтернативных oferт только в том случае, если в объявлении на участие прямо указано, что он разрешает или запрашивает подачу альтернативных oferт.

(7) Есликупающий орган прямо не указал, что он разрешает или запрашивает подачу альтернативных oferт согласно части (6),купающий орган не вправе принимать во внимание альтернативные oferты.

(8) Альтернативные oferты должны быть связаны с предметом договора о государственных закупках/рамочного соглашения.

(9) Закупающий орган, разрешающий или запрашивающий подачу альтернативной oferты, должен указать в документации по присуждению

обязательные минимальные требования, которым оферта должны соответствовать, и любые другие конкретные требования для представления альтернативных оферт, в особенности если альтернативные оферты могут быть поданы только в том случае, если подана оферта, не являющаяся альтернативной.

(10) В ситуации, предусмотренной в части (9), закупающий орган должен удостовериться, что применение установленных критерия присуждения и факторов оценки возможно как в случае альтернативных оферт, удовлетворяющих минимальным требованиям, установленным в соответствии с положениями части (9), так и в случае соответствующих оферт, не являющихся альтернативными

(11) Закупающий орган обязан не принимать во внимание альтернативные оферты, не удовлетворяющие минимальным требованиям, установленным в соответствии с положениями части (9).

(12) В случае процедур присуждения договоров о государственных закупках товаров или услуг закупающий орган, разрешающий или запрашивающий подачу альтернативных оферт, не вправе отклонить такую альтернативную оферту лишь по той причине, что, если бы она были признана выигравшей

а) договор о государственных закупках товаров, для присуждения которого была организована процедура, квалифицируется как договор на оказание услуг; ил

б) договор о государственных закупках услуг, для присуждения которого была организована процедура, квалифицируется как договор на поставку товаров.

Статья 45. Дело о государственной закупке

(1) Закупающий орган обязан завести дело о государственной закупке и хранить его в течение пяти лет со дня инициирования процедуры государственной закупки.

(1-1) Дело о государственной закупке заводится в электронном формате, за исключением случаев, когда процедура присуждения иницируется в соответствии с частями (7) и (11) статьи 33.

(2) Содержание дела о государственной закупке устанавливается положением, утверждаемым Правительством.

(3) Вся связанная с процедурой государственной закупки информация, зарегистрированная в АИС «ГРГЗ», является частью соответствующего дела о государственной закупке.

Глава VII. ПРОЦЕДУРЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ЗАКУПКИ

Часть 1. Виды процедур государственной закупки

Статья 46. Процедуры государственной закупки

(1) Присуждение договора о государственных закупках может осуществляться посредством:

- a) открытых торгов;
- b) ограниченных торгов;
- c) конкурентного диалога;
- d) переговорных процедур;
- e) запроса ценовых ofert;
- f) конкурса решений;
- g) закупок в случае социальных и иных специальных услуг;
- h) инновационного партнерства.

(2) Основными процедурами присуждения договора о государственных закупках являются открытые торги и ограниченные торги. Иные процедуры государственной закупки могут применяться лишь в соответствии с условиями, прямо установленными настоящим законом.

(3) Закупающий орган вправе использовать следующие особые методы и инструменты присуждения договоров о государственных закупках:

- a) рамочное соглашение;
- b) динамичная система закупок;
- c) электронные торги;
- d) электронные каталоги.

Часть 2. Открытые торги

Статья 47. Инициирование открытых торгов

- (1) Процедура открытых торгов включает оферты всех экономических операторов, желающих принять участие в торгах. С целью информирования потенциальных участников закупающий орган заблаговременно публикует объявление на участие в открытых торгах с тем, чтобы желающие могли подготовить свои оферты. Объявление на участие в открытых торгах публикуется в соответствии с частью (1) статьи 29.
- (2) В случае государственных закупок, где стоимость договора, подлежащего присуждению, оцененная согласно положениям статьи 4, ниже пределов, предусмотренных в части (3) статьи 2, период между датой опубликования объявления на участие в Бюллетене государственных закупок и предельной датой подачи оферт должен быть не менее 20 дней.
- (3) В случае государственных закупок, где стоимость договора, подлежащего присуждению, оцененная согласно положениям статьи 4, равна или превышает пределы, предусмотренные в части (3) статьи 2, период между датой опубликования в Бюллетене государственных закупок и между датой передачи объявления на участие для опубликования в Официальном журнале Европейского Союза и предельной датой подачи оферт должен быть не менее 35 дней.
- (4) В случае если закупающий орган опубликовал объявление о намерении относительно договора о государственных закупках, подлежащего присуждению, он вправе уменьшить срок, предусмотренный в части (3), до 20 дней.
- (5) Сокращение срока, предусмотренное в части (4), возможно лишь в случае, когда объявление о намерении содержит всю информацию, которая должна содержаться в объявлении на участие, в той мере, в какой она известна на дату опубликования объявления о намерении, и было передано для опубликования максимум за 12 месяцев и минимум за 35 дней до даты передачи для опубликования объявления на участие.
- (6) В случае если закупающий орган публикует в электронной форме всю документацию по присуждению и предоставляет, начиная с даты опубликования объявления на участие, прямой и неограниченный доступ к данной документации всем экономическим операторам, а также согласен на электронную подачу оферт, он вправе уменьшить срок, предусмотренный в частях (2) и (3), а также сроки, вытекающие из применения положений части (4), на пять дней.
- (7) Сокращение срока, предусмотренное в части (6), возможно лишь в случае, когда объявление на участие содержит интернет-адрес, по которому доступна

документация по присуждению, а закупающий орган согласен на электронную подачу ofert.

(8) Любой заинтересованный экономический оператор вправе запросить и получить документацию по присуждению.

(9) В случае если по техническим причинам документация по присуждению не может быть опубликована в электронной форме, закупающий орган обязан предоставить данную документацию экономическому оператору в кратчайший срок, который не должен превышать двух дней после получения запроса от экономического оператора.

(10) Заинтересованный экономический оператор обязан принять все необходимые меры для того, чтобы соблюдение закупающим органом срока, предусмотренного в части (9), не привело к тому, что экономический оператор получит документацию менее чем за два дня до предельной даты подачи ofert.

Статья 48. Объявление на участие в открытых торгах

Объявление на участие в открытых торгах разрабатывается в соответствии с положениями статьи 29 с указанием информации, предусмотренной в приложении 3.

Статья 49. Условия предоставления документации по присуждению

Закупающий орган обеспечивает свободный, прямой, полный и бесплатный доступ к документации по присуждению любому заинтересованному лицу.

Статья 50. Документация по присуждению

Структура и содержание документации по присуждению устанавливаются стандартной документацией, утверждаемой Министерством финансов.

Часть 3. Ограниченные торги

Статья 51. Инициирование ограниченных торгов

(1) Ограниченные торги проводятся по тем же правилам, что и открытые торги, при условии применения процедуры предварительного отбора, которой предшествует опубликование объявления на участие в предварительном отборе. Процедура ограниченных торгов проводится в два этапа:

а) этап отбора кандидатов, проводимый с применением критериев квалификации и отбора в соответствии с положениями статей 17-25;

b) этап оценки ofert, поданных отобранными кандидатами, с применением критерия присуждения.

Ограниченные торги инициируются посредством опубликования объявления на участие в предварительном отборе в соответствии с частью (1) статьи 29, которым заинтересованные экономические операторы приглашаются к подаче кандидатур.

(2) В случае государственных закупок, где стоимость договора, подлежащего присуждению, оцененная согласно положениям статьи 4, ниже пределов, предусмотренных в части (3) статьи 2, период между датой опубликования объявления на участие в Бюллетене государственных закупок и предельной датой подачи кандидатур должен быть не менее 20 дней.

(3) В случае государственных закупок, где стоимость договора, подлежащего присуждению, оцененная согласно положениям статьи 4, равна или превышает пределы, предусмотренные в части (3) статьи 2, период между датой опубликования объявления на участие в Бюллетене государственных закупок и между датой передачи объявления на участие для опубликования в Официальном журнале Европейского Союза и предельной датой подачи кандидатур должен быть не менее 30 дней.

(4) В случае если по надлежащим образом обоснованным причинам срочности не может быть соблюден срок, предусмотренный в частях (2) и (3), закупающий орган вправе ускорить применение процедуры посредством уменьшения соответствующего срока, но не менее чем до 15 дней до предельной даты подачи кандидатур.

(5) В случае если закупающий орган публикует в электронной форме всю документацию по присуждению, должен быть обеспечен прямой и неограниченный доступ к данной документации всем экономическим операторам со дня опубликования объявления на участие.

(6) Любой экономический оператор вправе подать свою кандидатуру для участия в первом этапе ограниченных торгов.

(7) Закупающий орган вправе ограничить количество кандидатов, которые будут отобраны для подачи ofert, при условии наличия достаточного количества кандидатов. При отборе кандидатов закупающий орган обязан применять объективные и недискриминационные критерии, используя в данных целях только критерии отбора, предусмотренные в объявлении на участие.

(8) Закупающий орган обязан указать в объявлении на участие критерии отбора и применяемые правила, минимальное количество кандидатов, которое он

намеревается отобрать и, если необходимо, их максимальное количество.

(9) Минимальное количество кандидатов, указанное в объявлении на участие согласно части (8), должно быть достаточным для обеспечения реальной конкуренции и в любом случае не может быть менее пяти.

(10) Количество кандидатов, отобранных на первом этапе ограниченных торгов, должно быть по меньшей мере равно минимальному количеству, указанному в объявлении на участие.

(11) В случае если количество кандидатов, соответствующих критериям отбора, меньше указанного в объявлении на участие минимального количества согласно части (9), закупающий орган вправе выбирать между продолжением процедуры присуждения только с тем кандидатом/теми кандидатами, которые отвечают запрашиваемым требованиям, или аннулированием процедуры в установленном в статье 71 порядке.

(12) Порядок осуществления государственной закупки посредством ограниченных торгов устанавливается положением, утверждаемым Правительством.

Статья 52. Процедура предварительного отбора

(1) С целью выявления квалифицированных экономических операторов закупающий орган проводит до представления оферт процедуру предварительного отбора с применением положений статей 17-25.

(2) В случае проведения процедуры предварительного отбора закупающий орган обеспечивает свободный, прямой, полный и бесплатный доступ к документам предварительного отбора.

(3) Документы по предварительному отбору включают:

а) инструкции по подготовке и подаче заявок на предварительный отбор;

б) краткое изложение основных условий договора, который должен быть заключен в результате процедур государственной закупки;

в) перечень документов, которые должны быть представлены экономическим оператором в подтверждение своих квалификационных данных

г) сведения о порядке, месте и сроке подачи заявок на предварительный отбор с указанием предельных даты и времени подачи;

е) любые другие требования, касающиеся подготовки и подачи заявок на предварительный отбор и его процедуры, которые устанавливаются закупающим органом в соответствии с настоящим законом, другими законодательными и нормативными актами и стандартной документацией.

(4) Закупающий орган обязан ответить на любой запрос экономического оператора, касающийся документов по предварительному отбору, с соблюдением сроков, указанных в статье 35. Ответ на любой запрос направляется всем экономическим операторам, которым закупающий орган предоставил документы по предварительному отбору, без указания источника запроса.

(5) Критерии предварительного отбора излагаются в документах по предварительному отбору. При оценке квалификационных данных каждого экономического оператора, подавшего заявку на предварительный отбор, применяются только эти критерии.

(6) После завершения предварительного отбора закупающий орган незамедлительно уведомляет каждого экономического оператора, подавшего заявку на предварительный отбор, о результатах отбора и предоставляет любому представителю общественности, по запросу, список всех экономических операторов, прошедших предварительный отбор. Только прошедшие предварительный отбор экономические операторы участвуют в дальнейшем в процедуре государственной закупки.

(7) Информирование кандидатов осуществляется в соответствии со статьей 31.

Статья 53. Передача приглашения на участие

(1) Закупающий орган обязан передать приглашение на участие во втором этапе ограниченных торгов одновременно всем отобраным кандидатам.

(2) Запрещается приглашение на второй этап ограниченных торгов экономического оператора, не подавшего свою кандидатуру на первом этапе или не отвечающего критериям отбора.

(3) Приглашение на участие во втором этапе должно содержать по меньшей мере следующую информацию:

- а) ссылки на опубликованное объявление на участие;
- б) предельные дату и время подачи оферт;
- с) адрес для подачи оферт;

d) язык или языки, на которых должна быть представлена оферта;

e) адрес, дату и время открытия оферт;

f) если необходимо, уточнения относительно дополнительных документов, которые должны быть представлены экономическими операторами в целях проверки деклараций или дополнения документов, представленных на первом этапе в подтверждение технических и/или профессиональных возможностей и экономического и финансового положения.

(4) В случае если документация по присуждению доступна посредством электронных средств, закупающий орган обязан включить информацию о способе доступа к соответствующей документации и в приглашение на участие.

(5) В случае если опубликование документации по присуждению в электронной форме невозможно по техническим причинам, закупающий орган обязан передать приглашение на участие всем отобраным кандидатам с приложением к нему экземпляра документации по присуждению.

(6) В случае если оценочная стоимость договора о государственных закупках равна или превышает стоимость, предусмотренную в части (3) статьи 2, закупающий орган обязан передать приглашение на участие по меньшей мере за 30 дней до предельной даты подачи оферт.

(7) В случае если закупающий орган опубликовал объявление о намерении относительно договора о государственных закупках, подлежащего присуждению, он вправе уменьшить срок, предусмотренный в части (6), до 10 дней.

(8) Сокращение срока, предусмотренное в части (7), возможно лишь в случае, когда объявление о намерении содержит всю информацию, которая должна содержаться в объявлении на участие, в той мере, в какой она известна на дату опубликования объявления о намерении, и было передано для опубликования максимум за 12 месяцев и минимум за 35 дней до даты передачи для опубликования объявления на участие

(9) В случае если закупающий орган публикует в электронной форме всю документацию по присуждению и предоставляет, начиная с даты опубликования объявления на участие, прямой и неограниченный доступ к данной документации всем экономическим операторам, а также согласен на электронную подачу оферт, он вправе уменьшить срок, предусмотренный в частях (6) и (12), на пять дней.

(10) Сокращение срока, предусмотренное в части (9), возможно лишь в случае, когда объявление на участие содержит интернет-адрес, по которому доступна документация по присуждению, а закупающий орган согласен на электронную подачу ofert.

(11) В случае если по надлежащим образом обоснованным причинам срочности не могут быть соблюдены сроки, предусмотренные в частях (6) и (12), а также сроки, вытекающие из применения положений части (9), закупающий орган вправе ускорить применение процедуры посредством уменьшения соответствующих сроков, но не менее чем до 10 дней

(12) В случае если оценочная стоимость договора о государственных закупках меньше стоимости, предусмотренной в части (3) статьи 2, закупающий орган обязан передать приглашение на участие по меньшей мере за 20 дней до предельной даты подачи ofert.

Часть 4. Иные процедуры государственной закупки

Статья 54. Конкурентный диалог

(1) Закупающий орган вправе применить процедуру конкурентного диалога в следующих случаях:

1) в отношении товаров, работ или услуг, соответствующих по меньшей мере одному из следующих критериев:

a) потребности закупающего органа не могут быть удовлетворены без адаптации уже имеющихся решений;

b) они включают решения по проектированию или инновационные решения;

c) договор не может быть присужден без предварительных переговоров по причине особых обстоятельств, связанных с характером, сложностью или юридической и финансовой структурой, или по причине связанных с ними рисков;

d) технические спецификации не могут быть определены с достаточной точностью закупающим органом со ссылкой на стандарт, европейскую техническую оценку, общую техническую спецификацию или техническое руководство;

2) в отношении товаров, работ или услуг, для которых в соответствии с процедурой открытых или ограниченных торгов поданы несоответствующие или неприемлемые oferty. В таких случаях закупающий орган вправе отказаться от

опубликования объявления на участие, если он включает в процедуру всех oferentov, которые соответствуют качественным критериям отбора и которые в ходе предыдущей процедуры открытых или ограниченных торгов подали offerты в соответствии с требованиями процедуры государственной закупки.

(2) В случае если присуждение договора о государственных закупках осуществляется посредством применения процедуры конкурентного диалога, критерием присуждения должна быть оптимальное соотношение „цена/качество”.

(3) Процедура конкурентного диалога проводится в три этапа:

a) этап предварительного отбора кандидатов;

b) этап диалога с допущенными по результатам предварительного отбора кандидатами в целях определения решения/решений, которые способны удовлетворить нужды закупающего органа и на основании которых кандидаты будут разрабатывать и представлять окончательную offerту;

c) этап оценки поданных окончательных offerт.

(4) Конкурентный диалог инициируется посредством опубликования в Бюллетене государственных закупок объявления на участие в соответствии с частью (1) статьи 29, которым заинтересованные экономические операторы приглашаются к подаче кандидатур.

(5) Период между датой опубликования в Бюллетене государственных закупок и, по обстоятельствам, между датой передачи объявления на участие для опубликования в Официальном журнале Европейского Союза и предельной датой подачи кандидатур должен быть не менее:

a) 20 дней – в случае государственных закупок, где стоимость договора, подлежащего присуждению, оцененная согласно положениям статьи 4, ниже пределов, предусмотренных в части (3) статьи 2;

b) 30 дней – в случае государственных закупок, где стоимость договора, подлежащего присуждению, оцененная согласно положениям статьи 4, равна или превышает пределы, предусмотренные в части (3) статьи 2.

(6) Любой экономический оператор вправе подать свою кандидатуру для участия в процедуре конкурентного диалога.

(7) При предварительном отборе кандидатов закупающий орган обязан применять объективные и недискриминационные критерии, используя в данных целях только критерии предварительного отбора, предусмотренные в

объявлении на участие.

(8) Закупающий орган обязан указать в объявлении на участие критерии предварительного отбора и применяемые правила, минимальное количество кандидатов, которое он намеревается отобрать, и, если необходимо, их максимальное количество.

(9) Минимальное количество кандидатов, указанное в объявлении на участие согласно части (8), должно быть достаточным для обеспечения реальной конкуренции и в любом случае не может быть менее трех.

(10) Количество кандидатов, допущенных ко второму этапу конкурентного диалога, должно быть по меньшей мере равно минимальному количеству, указанному в объявлении на участие.

(11) В случае если количество кандидатов, соответствующих критериям отбора, меньше указанного в объявлении на участие минимального количества согласно части (9), закупающий орган вправе выбирать между продолжением процедуры присуждения только с тем кандидатом/теми кандидатами, которые отвечают запрашиваемым требованиям, или аннулированием процедуры в установленном в статье 71 порядке.

(12) Закупающий орган обязан передать приглашение на участие во втором этапе конкурентного диалога одновременно всем допущенным к нему кандидатам. Такое приглашение должно содержать ссылку для электронного доступа к техническому заданию или описательной документации либо к любому дополнительно необходимому документу.

(13) Запрещается приглашение на второй этап конкурентного диалога экономического оператора, не подавшего свою кандидатуру на первом этапе или не отвечающего критериям предварительного отбора.

(14) Помимо информации, предусмотренной в части (12), приглашение на участие должно содержать по меньшей мере следующую информацию:

a) ссылки на опубликованное объявление на участие;

b) адрес, по которому будет проводиться диалог, а также дату и время его начала;

c) язык или языки, на которых будет проводиться диалог;

d) если необходимо, уточнения относительно дополнительных документов, которые должны быть представлены экономическими операторами в целях проверки деклараций или дополнения документов, представленных на первом

этапе в подтверждение технических и/или профессиональных возможностей и экономического и финансового положения.

(15) Закупающий орган обязан передать приглашение на участие с приложением экземпляра документации по присуждению, включающей также описательную документацию.

(16) В случае если документация по присуждению доступна посредством электронных средств,купающий орган обязан включить в приглашение на участие интернет-адрес или информацию о способе доступа к соответствующей документации.

(17) Закупающий орган обязан включить в описательную документацию по меньшей мере описание нужд, задач и проблем закупающего органа, на основании которых будет проводиться диалог в целях определения жизнеспособных решений, а также, если необходимо, вознаграждение, которое будет выдаваться участникам диалога.

(18) Закупающий орган вправе предусмотреть в описательной документации возможность проведения диалога в несколько последовательных этапов в целях уменьшения количества обсуждаемых решений. Последовательное уменьшение количества обсуждаемых решений осуществляется только на основании факторов оценки, установленных в документации по присуждению.

(19) Закупающий орган проводит диалог с каждым допущенным кандидатом в отдельности. В рамках данного диалога обсуждаются варианты относительно технических и финансовых аспектов, порядка решения вопросов, связанных с правовой базой, а также любые другие элементы будущего договора, так чтобы найденные решения отвечали объективным нуждам закупающего органа.

(20) На всем протяжении диалога закупающий орган обязан придерживаться принципа равного отношения ко всем участникам. С этой целью закупающий орган не вправе подавать информацию дискриминационным образом, способным создать одному/нескольким из участников преимущества перед другими.

(21) Закупающий орган обязан не раскрывать без согласия участника предложенное им решение и другую представленную им конфиденциальную информацию.

(22) Закупающий орган проводит диалог до нахождения решения/решений, отвечающих его объективным нуждам.

(23) После объявления этапа диалога закрытым и уведомления об этом участников закупающий орган обязан пригласить отобранных участников к

подаче окончательных ofert, разрабатываемых на основе найденных на данном этапе решения/решений и содержащих все необходимые элементы, посредством которых представляется способ исполнения будущего договора.

(24) Закупающий орган обязан передать приглашение на подачу окончательных ofert за достаточное количество дней до предельной даты подачи ofert, так чтобы каждый отобранный участник имел в своем распоряжении разумный срок для разработки окончательной oferty.

(25) Срок, предоставленный для разработки окончательной oferty, не должен быть меньше минимального срока, установленного совместно с участниками, отобранными в рамках второго этапа конкурентного диалога, и в любом случае не может быть менее 15 дней.

(26) Приглашение на подачу окончательной oferty должно содержать по меньшей мере следующую информацию:

a) ссылки на опубликованное объявление на участие;

b) предельные дату и время подачи ofert;

c) адрес для подачи ofert;

d) язык или языки, на которых должна быть представлена oferta;

e) адрес, дату и время открытия ofert;

f) разработанное в результате диалога техническое задание

g) если необходимо, уточнения относительно дополнительных документов, которые должны быть представлены экономическими операторами в целях проверки деклараций или дополнения документов, представленных на первом этапе в подтверждение технических и/или профессиональных возможностей и экономического и финансового положения.

(27) На протяжении этапа оценки покупающий орган вправе потребовать пояснения ofert. Оценка ofert осуществляется на основании критериев, предусмотренных в документации по присуждению.

(28) Закупающий орган вправе потребовать от oferента, oferta которого признана offerтой с оптимальным соотношением „цена-качество”, подтверждения определенных элементов offerты или определенных обязательств, взятых им на себя в рамках данной offerты.

(29) В любой из ситуаций, предусмотренных в частях (27) и (28), представленные пояснения, дополнительная информация или подтверждения не должны приводить к изменениям базовых характеристик оферты или решений, на основании которых направлено приглашение на подачу окончательных оферт, – изменениям, которые могут привести к искажению конкуренции или созданию дополнительных преимуществ перед другими оферентами.

(30) Порядок осуществления государственной закупки посредством конкурентного диалога устанавливается положением, утверждаемым Правительством.

Статья 55. Переговоры с предварительным опубликованием объявления на участие

(1) Закупающий орган вправе применить процедуру переговоров с предварительным опубликованием объявления на участие в следующих случаях:

1) в отношении товаров, работ или услуг, соответствующих по меньшей мере одному из следующих критериев:

a) потребностикупающего органа не могут быть удовлетворены без адаптации уже имеющихся решений;

b) они включают решения по проектированию или инновационные решения;

c) договор не может быть присужден без предварительных переговоров по причине особых обстоятельств, связанных с характером, сложностью или юридической и финансовой структурой, или по причине связанных с ними рисков;

d) технические спецификации не могут быть определены с достаточной точностьюкупающим органом со ссылкой на стандарт, европейскую техническую оценку, общую техническую спецификацию или техническое руководство;

2) в отношении товаров, работ или услуг, для которых в соответствии с процедурой открытых или ограниченных торгов поданы несоответствующие или неприемлемые оферты. В таких случаяхкупающий орган вправе отказаться от опубликования объявления на участие, если он включает в процедуру всех оферентов, которые соответствуют качественным критериям отбора и которые в ходе предыдущей процедуры открытых или ограниченных торгов подали оферты в соответствии с требованиями процедуры государственной закупки

(2) Применение переговорной процедуры согласно положениям части (1) возможно только после аннулирования первоначальной процедуры открытых торгов, ограниченных торгов, запроса ценовых ofert или конкурентного диалога.

(3) В случаях, указанных в части (1), для определения наиболее выгодной oferty закупающий орган ведет переговоры с oferентами по представленным ими офортам для приведения их в соответствие с требованиями, указанными в объявлении на участие, техническом задании и в возможных дополнительных документах.

(4) В случае, предусмотренном в пункте 2) части (1), закупающий орган вправе принять решение об организации завершающего этапа в виде электронных торгов. Закупающий орган обязан объявить об этом в объявлении на участие и в описательной документации

(5) Переговоры с предварительным опубликованием объявления на участие инициируются посредством опубликования в соответствии с частью (1) статьи 29 объявления на участие, которым заинтересованные экономические операторы приглашаются к подаче кандидатур.

(6) Период между датой опубликования в Бюллетене государственных закупок и, по обстоятельствам, датой передачи объявления на участие для опубликования в Официальном журнале Европейского Союза и предельной датой подачи кандидатур должен быть не менее:

а) 20 дней – в случае государственных закупок, где стоимость договора, подлежащего присуждению, оцененная согласно положениям статьи 4, ниже пределов, предусмотренных в части (3) статьи 2

б) 30 дней – в случае государственных закупок, где стоимость договора, подлежащего присуждению, оцененная согласно положениям статьи 4, равна или превышает пределы, предусмотренные в части (3) статьи 2.

(7) В случае если по надлежащим образом обоснованным причинам срочности не может быть соблюдено количество дней, предусмотренное в части (6), закупающий орган вправе сократить соответствующий период, но не менее чем до 15 дней.

(8) Любой экономический оператор вправе запросить и получить экземпляры описательной документации/документации по присуждению.

(9) Закупающий орган обязан предоставить экономическому оператору описательную документацию посредством ее опубликования онлайн вместе с

объявлением на участие.

(10) В описательной документации/документации по присуждению закупающий орган определяет предмет закупки путем предоставления описания своих потребностей и характеристик товаров, работ или услуг, подлежащих закупке, и устанавливает критерии присуждения договора. Закупающий орган также указывает элементы описания, определяющие минимальные требования, которым должны удовлетворять все оферты. Минимальные требования и критерии присуждения не являются предметом переговоров

(11) Любой экономический оператор вправе подать свою кандидатуру для участия в процедуре переговоров с предварительным опубликованием объявления на участие.

(12) При предварительном отборе кандидатов закупающий орган обязан применять объективные и недискриминационные критерии, используя в данных целях только критерии предварительного отбора, предусмотренные в объявлении на участие.

(13) Закупающий орган обязан указать в объявлении на участие критерии предварительного отбора и применяемые правила, минимальное количество кандидатов, которое он намеревается отобрать и, если необходимо, их максимальное количество.

(14) Минимальное количество кандидатов, указанное в объявлении на участие согласно части (13), должно быть достаточным для обеспечения реальной конкуренции и в любом случае не может быть менее трех.

(15) Количество отобранных кандидатов должно быть по меньшей мере равно минимальному количеству, указанному в объявлении на участие.

(16) В случае если количество кандидатов, соответствующих критериям отбора, меньше указанного в объявлении на участие минимального количества согласно части (14), закупающий орган вправе выбирать между продолжением процедуры присуждения только с тем кандидатом/теми кандидатами, которые отвечают запрашиваемым требованиям, или аннулированием процедуры в установленном в статье 71 порядке.

(17) Закупающий орган обязан передать приглашение на участие во втором этапе процедуры переговоров с предварительным опубликованием объявления на участие одновременно всем допущенным к нему кандидатам. Такое приглашение должно содержать ссылку для электронного доступа к техническому заданию или описательной документации либо к любому дополнительно необходимому документу.

(18) Только экономические операторы, приглашенные закупаящим органом после оценки им представленной информации, вправе подать первичную оферту, которая послужит основой для последующих переговоров.

(19) Период между датой передачи приглашения на участие и предельной датой подачи первичных оферт должен составлять не менее:

а) 20 дней – в случае государственных закупок, где стоимость договора, подлежащего присуждению, оцененная согласно положениям статьи 4, ниже пределов, предусмотренных в части (3) статьи 2;

б) 30 дней – в случае государственных закупок, где стоимость договора, подлежащего присуждению, оцененная согласно положениям статьи 4, равна или превышает пределы, предусмотренные в части (3) статьи 2;

(20) В случае если закупаящий орган опубликовал объявление о намерении относительно договора о государственных закупках, подлежащего присуждению, он вправе уменьшить сроки, предусмотренные в части (19), до 10 дней.

(21) Сокращение срока, предусмотренное в части (20), возможно лишь в случае, когда объявление о намерении содержит всю информацию, которая должна содержаться в объявлении на участие, в той мере, в какой она известна на дату опубликования объявления о намерении, и было передано для опубликования максимум за 12 месяцев и минимум за 35 дней до даты передачи для опубликования объявления на участие.

(22) В случае если закупаящий орган публикует в электронной форме всю описательную документацию/документацию по присуждению и предоставляет, начиная с даты опубликования объявления на участие, прямой и неограниченный доступ к данной документации всем экономическим операторам, а также согласен на электронную подачу оферт, он вправе уменьшить сроки, предусмотренные в части (19), на пять дней.

(23) Сокращение срока, предусмотренное в части (22), возможно лишь в случае, когда приглашение на участие содержит интернет-адрес, по которому доступна описательная документация/документация по присуждению, и закупаящий орган согласен на электронную подачу оферт.

(24) В случае если по надлежащим образом обоснованным причинам срочности не могут быть соблюдены сроки, предусмотренные в части (19), а также сроки, вытекающие из применения положений части (22), закупаящий орган вправе ускорить применение процедуры посредством уменьшения соответствующих сроков, но не менее чем до 10 дней.

(25) Запрещается приглашение на второй этап переговорной процедуры экономического оператора, не подавшего свою кандидатуру на первом этапе или не отвечающего критериям предварительного отбора.

(26) Помимо информации, предусмотренной в части (17), приглашение на участие должно содержать по меньшей мере следующую информацию:

a) ссылки на опубликованное объявление на участие;

b) адрес, по которому будут проводиться переговоры, а также дату и время их начала;

c) язык или языки, на которых будут проводиться переговоры;

d) если необходимо, уточнения относительно дополнительных документов, которые должны быть представлены экономическими операторами в целях проверки деклараций или дополнения документов, представленных на первом этапе в подтверждение технических и/или профессиональных возможностей и экономического и финансового положения;

e) детальную и полную информацию относительно критерия присуждения, применяемого для определения выигравшей оферты, согласно положениям статьи 26.

(27) Любой отобранный кандидат вправе запросить разъяснения по описательной документации.

(28) Закупающий орган обязан в кратчайший срок дать четкий, полный и однозначный ответ на любой запрос разъяснения согласно положениям статьи 35.

(29) Закупающий орган обязан направить ответы вместе с соответствующими вопросами всем отобранным кандидатам, принимая меры по нераскрытию личности кандидата, запросившего соответствующие разъяснения.

(30) Закупающий орган проводит переговоры с каждым предварительно отобранным кандидатом в отдельности. В рамках переговоров определяются все технические, финансовые и юридические аспекты будущего договора.

(31) На всем протяжении переговоровкупающий орган обязан придерживаться принципа равного отношения ко всем участникам. С этой цельюкупающий орган не вправе подавать информацию дискриминационным образом, способным создать одному/нескольким из участников преимущества перед другими.

(32) Закупающий орган обязан не раскрывать без согласия кандидата предложенную им оферту и другую представленную им конфиденциальную информацию.

(33) Закупающий орган вправе предусмотреть в описательной документации возможность проведения переговоров в несколько этапов в целях уменьшения количества предложений оферт, участвующих в переговорах. Последовательное уменьшение количества предложений оферт осуществляется только на основании факторов оценки, установленных в документации по присуждению.

(34) Закупающий орган проводит переговоры до определения и установления выигравшей оферты – в случае если ее присуждение возможно. Есликупающий орган намерен завершить переговоры, он уведомляет об этом оставшихся оферентов и устанавливает общий срок для подачи возможных окончательных оферт (новых или пересмотренных). Закупающий орган проверяет, отвечают ли окончательные оферты минимальным требованиям, оценивает окончательные оферты на основании критериев присуждения и присуждает договор о государственных закупках.

(35) Порядок осуществления государственной закупки посредством переговоров с предварительным опубликованием объявления на участие устанавливается положением, утверждаемым Правительством.

Статья 56. Переговоры без предварительного опубликования объявления на участие

(1) В случае договоров о государственных закупках товаров, работ и услугкупающий орган может использовать процедуру переговоров без предварительного опубликования объявления на участие, если:

а) не было подано ни одной оферты или ни одной адекватной оферты либо ни одной кандидатуры в результате процедуры открытых или ограниченных торгов за период, в течение которого первоначальные условия договора не претерпели существенных изменений, а отсутствие конкуренции не является результатом искусственного ограничения параметров закупки;

б) в связи с настоятельной необходимостью, по причине максимальной срочности вследствие непредвиденных для данногокупающего органа обстоятельств не могут быть соблюдены сроки для процедуры открытых торгов или переговоров с предварительным опубликованием объявления на участие. Ситуации, которыми обосновывается максимальная срочность, не должны быть вызваныкупающим органом. Закупающий орган не вправе устанавливать срок действия договора с превышением времени, необходимого для разрешения

срочности ситуации, которая привела к применению процедуры переговоров без предварительного опубликования объявления на участие;

с) по техническим причинам или причинам, связанным с творческой деятельностью либо относящимся к защите исключительных прав, необходимыми товарами, работами и услугами располагает единственный экономический оператор и альтернативы не существует

(2) Для целей пункта а) части (1) oferta считается неадекватной, если она не относится к договору и явно неспособна удовлетворить, без существенных изменений, потребности и требования закупающего органа, указанные в документации по присуждению.

(3) В случае договоров о государственных закупках товаров закупающий орган производит закупки посредством переговоров без предварительного опубликования объявления на участие, если:

а) данные товары произведены только в целях осуществления исследований, разработок или экспериментальных работ. Данное положение не распространяется на количественную продукцию, произведенную с целью определения коммерческой жизнеспособности продукта или покрытия расходов на исследования и разработки

б) договор о государственных закупках относится к дополнительным поставкам, осуществляемым первоначальным поставщиком и предназначенным для частичной замены имущества или установок текущего пользования либо для увеличения имеющегося имущества или установок, если замена поставщика обязала бы закупающий орган приобрести технический материал с отличными характеристиками, что привело бы к несовместимости или к непропорциональным техническим трудностям эксплуатации и содержания. Срок действия таких, а также возобновленных договоров, по общему правилу, не может составлять более трех лет

с) подлежащие приобретению товары котируются и закупаются на сырьевой бирже;

д) договор о государственных закупках относится к приобретению товаров на очень выгодных условиях у поставщика, полностью прекращающего коммерческую деятельность, либо у управляющего процессом несостоятельности, либо с использованием процедуры плана или аналогичной процедуры на основе национального законодательства

(4) В случае договоров о государственных закупках услуг закупающий орган производит закупки посредством переговоров без предварительного

опубликования объявления на участие, если такой договор присужден в результате конкурса решений и в соответствии с применяемыми правилами должен быть присужден победителю или одному из победителей конкурса решений. В последнем случае все победители конкурса должны быть приглашены к участию в переговорах.

(5) В случае договоров о государственных закупках работ и услуг закупающий орган производит закупки посредством переговоров без предварительного опубликования объявления на участие для новых работ или услуг, заключающихся в повторении одноименных работ или услуг, доверенных теми же закупающими органами экономическому оператору, выигравшему первичный договор, при условии, что соответствующие работы или услуги соответствуют основному проекту и что последний является предметом первичного договора, присужденного путем процедуры открытых или ограниченных торгов либо запроса ценовых оферт, а объем возможных дополнительных работ или услуг и требования, при которых они будут присуждаться, указаны в основном проекте.

(6) О возможности применения ситуаций, предусмотренных частью (5), объявляется одновременно с направлением приглашений на участие в первом проекте, а закупающие органы учитывают общую оценочную стоимость продолжения работ или услуг. Ситуации, предусмотренные частями (1)-(5), могут быть применены лишь в течение трех лет после заключения первоначального договора

(7) В ситуациях, предусмотренных в пунктах а) и с) части (3), в случае, если это возможно, закупающий орган обязан пригласить на переговоры то количество экономических операторов, которое обеспечит реальную конкуренцию

(8) Порядок осуществления государственной закупки посредством переговоров без предварительного опубликования объявления на участие устанавливается положением, утверждаемым Правительством.

Статья 57. Запрос ценовых оферт

(1) Закупающий орган может путем запроса ценовых оферт присудить договоры о государственных закупках товаров, работ или услуг, представляемых согласно конкретной спецификации, при условии, что оценочная стоимость закупки не превышает 800000 леев для товаров и услуг и 2000000 леев – для работ

(2) Закупающий орган может устанавливать помимо цены другие требования, которые должны учитываться при рассмотрении ценовых оферт. В таком случае в запросе ценовых оферт указывается каждое требование такого рода и его относительная величина

(3) Каждый экономический оператор может представить только одну ценовую оферту без права изменить ее, кроме случаев, предусмотренных частью (8) . По данной оферте междукупающим органом и оферентом не проводится никаких переговоров.

(4) Выигравшей объявляется оферта, которая удовлетворяет всем требованиям согласно критерию присуждения, предусмотренному в объявлении/приглашении на участие.

(5) При закупке товаров или услуг, оценочная стоимость которых превышает указанные в пункте а) части (1) статьи 2 пределы, и закупке работ, оценочная стоимость которых превышает указанные в пункте б) части (1) статьи 2 пределы,купающий орган заблаговременно публикует объявление на участие в Бюллетене государственных закупок..

(6) В случае процедуры запроса ценовых оферт срок подачи оферт составляет для товаров не менее семи дней и для работ и услуг не менее 12 дней со дня опубликования или передачи объявления/приглашения на участие.

(7) Купающий орган может запросить подачу оферт в форме электронных каталогов в случае, если содержание документации по присуждению, в частности технические спецификации, может быть точно установлено.

(8) Присуждению договора о государственных закупках на поставку товаров и услуг путем запроса ценовых оферт предшествуют электронные торги, которые должны основываться на одном из следующих элементов оферты:

а) исключительно на цене, когда договор присуждается только на основе критерия самой низкой цены;

б) на цене или новых стоимостях элементов оферт, указанных в объявлении на участие и в документации по присуждению или в обоих документах.

(9) Порядок осуществления государственной закупки посредством запроса ценовых оферт устанавливается в положении, утверждаемом Правительством.

Статья 58. Конкурс решений

(1) Купающий орган вправе организовать конкурс решений, посредством которого приобретает, особенно в области обустройства территории, городского и ландшафтного планирования, архитектуры или обработки данных, а также в других областях, план или проект, отобранный на конкурсной основе жюри с присуждением или без присуждения премий.

(2) Закупающий орган вправе организовать конкурс решений, как это описано в части (1), в качестве независимой процедуры, в рамках которой участники могут получать премии и/или вознаграждения за участие, либо как часть другой процедуры, ведущей к присуждению договора о государственных закупках услуг.

(3) Закупающий орган обязан уточнить в конкурсной документации любые информацию, требования, правила, критерии и тому подобные сведения, необходимые для обеспечения потенциальных участников конкурса полной и точной информацией о порядке проведения конкурса решений.

(4) Конкурсная документация должна включать по меньшей мере:

a) общую информацию окупающем органе;

b) указания о предельных сроках, которые должны быть соблюдены, и формальностях, которые должны быть выполнены в связи с участием в конкурсе;

c) минимальные квалификационные требования, которыекупающий орган решил предъявить, а также документы, которые должны быть представлены участниками в подтверждение соответствия этим требованиям;

d) совокупность требований, на основе которых участники должны разрабатывать и представлять проект;

e) размеры вознаграждений, подлежащих выплате, – в случае если конкурс организовывается в качестве независимой процедуры;

f) обязательствокупающего органа заключить договор с победителем или с одним из победителей соответствующего конкурса – в случае если конкурс организовывается как часть другой процедуры присуждения договора о государственных закупках услуг;

g) детальную и полную информацию о критерии, применяемом для определения победившего проекта/победивших проектов.

(5) Конкурс решений инициируется посредством опубликования в Бюллетене государственных закупок объявления на участие, которым заинтересованные экономические операторы приглашаются к подаче проектов. Объявление должно содержать по меньшей мере информацию, предусмотренную в приложении 3.

(6) Промежуток времени между датой опубликования объявления на участие и предельной датой подачи проектов должен быть таким, чтобы экономические операторы обладали разумным сроком для их разработки, но не менее 20 дней.

(7) Без ущерба для положений частей (5) и (6) закупающий орган обязан передать для опубликования объявление на участие и в Официальном журнале Европейского Союза не менее чем за 35 дней до предельной даты подачи проектов, в случае если оценочная стоимость закупки равна или превышает стоимость, предусмотренную в части (3) статьи 2.

(8) Закупающий орган обязан принять все необходимые меры для того, чтобы обмен сообщениями, уведомления и архивация информации выполнялись в порядке, обеспечивающем целостность и конфиденциальность всей представленной участниками информации.

(9) Содержание представленных планов или проектов должно оставаться конфиденциальным по меньшей мере до установленной для их открытия даты; жюри может ознакомиться с содержанием соответствующих планов/проектов лишь после этой даты.

(10) В случае если закупающий орган требует электронной передачи проектов, условия, предусмотренные в статье 33, применяются соответствующим образом.

(11) Закупающий орган вправе провести предварительный отбор участников, используя для этого ясные, объективные, недискриминационные критерии, которые должны быть четко указаны в конкурсной документации.

(12) Количество отобранных конкурентов должно быть достаточным для обеспечения реальной конкуренции.

(13) В целях оценки проектов, представленных в рамках конкурса решений, закупающий орган обязан назначить жюри в составе не менее шести членов – физических лиц, которые независимы от участников, имеют профессиональную подготовку и опыт в соответствующей области и известны моральной безупречностью.

(14) В случае если от участников требуется определенная профессиональная квалификация, по меньшей мере треть членов жюри должны обладать данной квалификацией или ее эквивалентом.

(15) Проекты должны представляться анонимно; анонимность сохраняется до момента, когда жюри приняло решение или сформулировало свое мнение.

(16) Жюри обладает автономностью в своих решениях и мнениях.

(17) Жюри обязано оценивать поданные проекты исключительно на основании критериев оценки, указанных в объявлении на участие в конкурсе.

(18) Жюри обязано составить подписываемый всеми его членами отчет, который должен содержать качественную оценку каждого проекта, специальные замечания, а также, если необходимо, список вопросов, подлежащих разрешению.

(19) Жюри вправе пригласить участников для дачи ответов на вопросы, указанные в отчете, предусмотренном в части (18), в целях прояснения любых аспектов относительно предложенного решения/проекта.

(20) Жюри обязано вести полные протоколы обсуждений, проводимых в соответствии с частью (19).

(21) Закупающий орган публикует уведомление о результатах конкурса решений в Бюллетене государственных закупок. Данное объявление должно содержать информацию, предусмотренную в приложении 3.

Статья 59. Закупка социальных и иных специальных услуг

(1) Есликупающий орган присуждает договор о государственных закупках/рамочное соглашение, предметом которого является оказание социальных или иных специальных услуг, предусмотренных в приложении 2, обязательство применить настоящий закон налагается только в отношении договоров, стоимость которых равна или превышает предел, предусмотренный в пункте с) части (1) статьи 2.

(2) Для целей части (1)купающий орган обязан:

а) извещать о намерении приобрести соответствующие услуги либо путем опубликования объявления на участие в соответствии с приложением 3, либо посредством регулярно публикуемого объявления о намерении в соответствии с приложением 3;

б) опубликовать объявление о присуждении договора в соответствии с приложением 3.

(3) В качестве альтернативы публикации индивидуальных объявлений о присуждениикупающий орган вправе группировать объявления о присуждении, предусмотренные в пункте б) части (2), ежеквартально. В таком случаекупающий орган обязан передать для опубликования подобным образом сгруппированные объявления о присуждении в течение 30 дней по окончании квартала.

(4) Положения пункта а) части (2) не применяются, если договор о государственных закупках/рамочное соглашение, предметом которых являются

социальные и иные специальные услуги, предусмотренные в приложении 2, присуждается посредством процедуры переговоров без предварительного опубликования объявления на участие в соответствии с положениями статьи 56.

(5) Критериями присуждения, используемыми при присуждении договоров о государственных закупках/рамочных соглашениях, предметом которых являются социальные и иные специальные услуги, предусмотренные в приложении 2, является оптимальное соотношение «цена/качество» или оптимальное соотношение «затраты/качество» с учетом критериев качества и устойчивости социальных услуг.

(6) Закупающий орган вправе предусмотреть, чтобы участие в процедурах присуждения договоров о государственных закупках, предметом которых являются исключительно медицинские, социальные услуги и услуги в сфере культуры, подпадающие под коды 75121000-0, 75122000-7, 75123000-4, 79622000-0, 79624000-4, 79625000-1, 80110000-8, 80300000-7, 80420000-4, 80430000-7, 80511000-9, 80520000-5, 80590000-6, с 85000000-9 по 85323000-9, 92500000-6, 92600000-7, 98133000-4, 98133110-8 CPV, оставалось за некоторыми экономическими операторами, такими как некоммерческие юридические лица, социальные предприятия и охраняемые предприятия, аккредитованные в качестве поставщиков социальных услуг, публичных поставщиков социальных услуг.

(7) Экономические операторы, за которыми может быть зарезервировано участие в процедурах присуждения, предусмотренных в части (б), должны соответствовать в совокупности следующим условиям:

а) цель, для которой учрежден экономический оператор, состоит в выполнении задач в области оказания публичных услуг, предусмотренных в части (б);

б) полученная экономическим оператором прибыль реинвестируется для выполнения цели, с которой он был создан; если прибыль распределяется или перераспределяется, это должно основываться на соображениях участия сотрудников в доходе от деятельности экономического оператора;

с) организация структур управления или структур, которые владеют экономическим оператором, исполняющим договор, основана на принципе участия работников в структурах, которые владеют экономическим оператором, или требует активного участия работников, пользователей или других заинтересованных сторон;

д) в течение трех последних лет экономическому оператору не присужден на основании настоящей статьи договор на услуги, о которых идет речь,

соответствующим закупающим органом.

(8) Максимальный срок действия договоров о государственных закупках, предусмотренных в части (6), составляет три года.

(9) В содержании предусмотренных в пункте а) части (2) объявлений, опубликованных для присуждения договоров о государственных закупках, предусмотренных в части (6), делается ссылка на настоящую статью

Статья 60. Инновационное партнерство

(1) Закупающий орган вправе применять инновационное партнерство в случаях, когда устанавливает потребность в разработке и последующей закупке инновационных товара, услуги или работы, которая не может быть удовлетворена решениями, уже имеющимися на рынке, при условии, что они соответствуют уровням показателей и максимальным затратам, оговоренным закупающим органом и участниками.

(2) В рамках инновационного партнерства любой экономический оператор вправе подать заявку на участие в ответ на опубликование объявления на участие.

(3) Инновационное партнерство инициируется передачей для опубликования объявления на участие, посредством которого закупающий орган запрашивает от экономических операторов подачу заявки на участие в целях предоставления ими установленных закупающим органом информации и документов для квалификации и отбора.

(4) Период между датой опубликования в Бюллетене государственных закупок или, по обстоятельствам, датой передачи объявления на участие для опубликования в Официальном журнале Европейского Союза и предельной датой подачи заявок на участие должен быть не менее:

а) 20 дней – в случае государственных закупок, где стоимость договора, подлежащего присуждению, оцененная согласно положениям статьи 4, ниже пределов, предусмотренных в части (3) статьи 2;

б) 30 дней – в случае государственных закупок, где стоимость договора, подлежащего присуждению, оцененная согласно положениям статьи 4, равна или превышает пределы, предусмотренные в части (3) статьи 2.

(5) Инновационное партнерство протекает в три этапа:

а) этап подачи заявок на участие и отбора кандидатов с применением критериев квалификации и отбора;

b) этап подачи первичных ofert кандидатами, отобранными в ходе первого этапа, и оценки их соответствия требованиям закупающего органа;

с) этап переговоров по улучшению первичных ofert, подачи финальных ofert и их оценки путем применения критерия присуждения и факторов оценки.

(6) На этапе подачи заявок на участие и отбора кандидатов закупающий орган вправе ограничить количество кандидатов, которые соответствуют критериям квалификации и отбора и которые будут приглашены для подачи первичных ofert, при условии обеспечения минимального количества кандидатов.

(7) Закупающий орган обязан указать в объявлении на участие объективные и недискриминационные критерии отбора и применяемые правила отбора кандидатов, минимальное количество кандидатов, которое он намерен пригласить на второй этап процедуры, и, если необходимо, их максимальное количество.

(8) Минимальное количество кандидатов, указанное в объявлении на участие согласно части (7), должно быть достаточным для обеспечения реальной конкуренции и в любом случае не может быть менее трех.

(9) При отборе кандидатов закупающий орган обязан применять только критерии квалификации и отбора, предусмотренные в объявлении на участие

(10) По завершении этапа подачи заявок на участие и отбора кандидатов закупающий орган передает одновременно всем отобранным кандидатам приглашение на участие во втором этапе. Передаваемое кандидатам приглашение должно содержать ссылку для электронного доступа к техническому заданию, описательной документации либо к любому дополнительно необходимому документу.

(11) Только кандидаты, отобранные закупающим органом по завершении этапа подачи заявок на участие и отбора кандидатов, вправе представлять исследовательские и инновационные проекты, предназначенные для удовлетворения потребностей, определенных закупающим органом.

(12) Помимо информации, предусмотренной в части (10), приглашение на участие должно содержать по меньшей мере следующую информацию:

a) ссылки на опубликованное объявление на участие;

b) предельные дату и время подачи ofert;

с) адрес для подачи ofert;

d) язык или языки, на которых должна быть представлена оферта

e) адрес, дату и время открытия оферт;

f) если необходимо, уточнения относительно дополнительных документов, которые должны быть представлены экономическими операторами в целях проверки деклараций или дополнения документов, представленных на первом этапе в подтверждение технических и/или профессиональных возможностей и экономического и финансового положения;

g) детальную и полную информацию относительно критерия присуждения, применяемого для определения выигравшей оферты, согласно положениям статьи 26

(13) Закупающий орган обязан пригласить на второй этап количество кандидатов, по меньшей мере равное минимальному количеству, указанному в объявлении на участие согласно части (7).

(14) В случае если количество кандидатов, соответствующих критериям квалификации и отбора, меньше указанного в объявлении на участие минимального количества согласно части (7),купающий орган вправе выбирать между продолжением процедуры присуждения только с тем кандидатом/теми кандидатами, которые отвечают запрашиваемым требованиям, или аннулированием процедуры в установленном в статье 71 порядке.

(15) По завершении этапа подачи первичных оферткупающий орган передает одновременно всем кандидатам приглашение на участие в третьем этапе процедуры присуждения

(16) Приглашение на участие в третьем этапе должно содержать по меньшей мере следующую информацию:

a) ссылки на опубликованное объявление на участие;

b) адрес, по которому будут проводиться переговоры, а также дату и время их начала;

c) язык или языки, на которых будут проводиться переговоры;

d) если необходимо, уточнения относительно дополнительных документов, которые должны быть представлены экономическими операторами в целях проверки деклараций и дополнения документов, представленных на первом этапе в подтверждение технических и/или профессиональных возможностей и экономического и финансового положения

(17) В документации по присуждению закупающий орган описывает потребности в отношении инновационного товара, услуги или работы, которые не могут быть удовлетворены закупкой товаров, услуг или работ, уже имеющих на рынке.

(18) При описании элементов, предусмотренных в части (17), закупающий орган определяет связанные с ними минимальные требования, которым должны удовлетворять оферты.

(19) Минимальные требования, определенные закупающим органом согласно части (18), критерий присуждения и факторы оценки не являются предметом переговоров

(20) Информация, предоставленная документацией по присуждению, должна быть достаточно точной, чтобы позволить экономическим операторам определить характер и предмет требуемого решения и на основе этого решить вопрос о подаче заявки на участие или неучастии в процедуре присуждения.

(21) В документации по присуждению закупающий орган определяет правила, применимые к правам интеллектуальной собственности.

(22) Закупающий орган вправе принять решение о создании инновационного партнерства с одним партнером или с несколькими партнерами, проводящими отдельные исследования и разработки.

(23) В случае инновационного партнерства с несколькими партнерами закупающий орган обязан не раскрывать другим партнерам предлагаемые решения или иную конфиденциальную информацию, сообщенную партнером в рамках партнерства, без согласия этого партнера.

(24) Согласие, предусмотренное в части (23), не должно выражаться в общей форме, но должно даваться в отношении каждого намерения сообщить конкретную информацию.

(25) Критерием присуждения, используемым в рамках инновационного партнерства, является оптимальное соотношение «цена/качество» или оптимальное соотношение «затраты/качество».

(26) Инновационное партнерство структурируется в последовательные этапы в соответствии с последовательностью стадий процесса исследования и инноваций, которые могут включать производство товаров, завершение работ или оказание услуг.

(27) В инновационном партнерстве устанавливаются промежуточные цели, которые должны быть достигнуты партнерами, а также выплата

вознаграждения соответствующими траншами.

(28) Исходя из целей, установленных согласно части (27), закупающий орган вправе после каждого этапа принять решение о прекращении инновационного партнерства или, в случае инновационного партнерства с несколькими партнерами, сократить количество партнеров путем прекращения индивидуальных договоров при условии, что закупающий орган указал в документации по присуждению эти возможности, а также условия их применения.

(29) В отношении квалификации и отбора кандидатов закупающий орган определяет, в частности, критерии, связанные с потенциалом кандидатов в области исследований и разработок, разработки инновационных решений и их реализации.

(30) Закупающий орган должен обеспечить, чтобы структура партнерства, в частности, продолжительность и ценность различных его этапов, отражала степень новаторства предлагаемого решения и последовательность исследовательской и инновационной деятельности, необходимой для разработки инновационного решения, еще не имеющегося на рынке.

(31) Оценочная стоимость товаров, работ или услуг не должна быть несоразмерной необходимым для их разработки инвестициям.

(32) Закупающий орган ведет переговоры с оферентами по представленным ими первичным и всем последующим офертам, за исключением финальных, в целях улучшения их содержания

(33) На всем протяжении переговоров закупающий орган обязан придерживаться принципа равного подхода ко всем оферентам и не подавать информацию дискриминационным образом, способным создать одному/нескольким из оферентов преимущества перед другими.

(34) Закупающий орган информирует в письменной форме всех оферентов, оферты которых не отклонены согласно частям (38) и (39), в отношении любых изменений технических спецификаций или документации по присуждению, кроме положений о минимальных требованиях, установленных закупающим органом согласно части (18) и не подлежащих изменению.

(35) После изменений, предусмотренных в части (34), закупающий орган должен предоставить достаточное время, чтобы оференты могли внести изменения в оферты и, при необходимости, повторно представить измененные варианты.

(36) Закупающий орган обязан не раскрывать другим участникам конфиденциальную информацию, сообщенную oferентом или кандидатом, участвующим в переговорах, без его письменного согласия.

(37) Согласие, предусмотренное в части (36), не должно выражаться в общей форме, но должно даваться в отношении каждого намерения сообщить конкретную информацию.

(38) Закупающий орган вправе проводить переговоры последовательными турами с целью снижения количества oferт, подлежащих обсуждению.

(39) Снижение количества oferт согласно части (38) осуществляется только на основании факторов оценки, установленных в объявлении на участие или в документации по присуждению

(40) Применение варианта, предусмотренного в части (38), должно быть указанокупающим органом в объявлении на участие или в документации по присуждению

(41) Закупающие органы используют инновационное партнерство для присуждения договора о государственных закупках в соответствии с настоящим законом и согласно порядку, установленному в положении, утверждаемом Правительством.

Часть 5. Специальные способы присуждения договоров о государственных закупках

Статья 61. Рамочное соглашение

(1) Рамочное соглашение представляет собой соглашение, заключенное между одним или несколькимикупающими органами и одним или несколькими экономическими операторами с целью установления условий договоров, которые будут присуждаться определенный период времени, в частности в отношении цен и, при необходимости, предусмотренных объемов.

(2) Для целей заключения рамочного соглашениякупающий орган соблюдает требования настоящего закона на всех этапах до присуждения договоров, основанных на соответствующем рамочном соглашении.

(3) Договоры, основанные на рамочном соглашении, присуждаются в соответствии с требованиями настоящего закона и положением, утверждаемым Правительством.

(4) Закупающий орган обязан заключить рамочное соглашение посредством применения процедуры открытых торгов или ограниченных торгов.

(5) В изъятие из положений части (4)купающий орган вправе применить иные процедуры для заключения рамочного соглашения лишь в особых обстоятельствах, предусмотренных настоящим законом.

(6) Закупающий орган не вправе использовать рамочные соглашения неправомерно или ненадлежаще, так что предотвращается, ограничивается или искажается конкуренция.

(7) Закупающий орган не вправе устанавливать срок для рамочного соглашения, превышающий четыре года, иначе как в исключительных случаях, которые он может оправдать, в частности, особым предметом договоров, подлежащих присуждению на основе соответствующего рамочного соглашения.

(8) Договоры, присуждаемые на основе рамочного соглашения, не могут заключаться иначе как междукупающим органом/купающими органами и экономическим оператором/экономическими операторами, являющимися сторонами соответствующего рамочного соглашения.

(9) При заключении договора о государственных закупках на основе положений рамочного соглашениякупающий орган не вправе предусматривать или принимать изменения элементов/условий, установленных первоначально соответствующим рамочным соглашением.

(10) В случае есликупающий орган заключает рамочное соглашение с единственным экономическим оператором, данное соглашение должно предусматривать по меньшей мере следующее:

а) обязательства, взятые на себя экономическим оператором посредством технического предложения;

б) цену за единицу, которую экономический оператор предусмотрел в финансовом предложении и на основании которой будет определяться стоимость каждого договора, присуждаемого в дальнейшем.

(11) Закупающий орган обязан присуждать следующие из рамочного соглашения договоры о государственных закупках только с соблюдением технических и финансовых условий, установленных в соответствующем рамочном соглашении.

(12) Каждый раз, когда намеревается присудить договор о государственных закупках, следующий из рамочного соглашения,купающий орган обязан письменно консультироваться с экономическим оператором, требуя от него, при

необходимости, дополнения оферты.

(13) В случае если закупающий орган заключает рамочное соглашение с несколькими экономическими операторами, их число не может быть менее трех в той мере, в какой имеется достаточное количество экономических операторов, которые соответствуют критериям квалификации и отбора и представили допустимые оферты.

(14) В случае если количество кандидатов, соответствующих критериям квалификации и отбора, меньше указанного в объявлении на участие минимального количества согласно части (13), закупающий орган вправе выбирать между продолжением процедуры присуждения только с тем кандидатом/теми кандидатами, которые отвечают запрашиваемым требованиям, или аннулированием процедуры в установленном в статье 71 порядке.

(15) В случае если рамочное соглашение заключено с несколькими экономическими операторами, оно реализуется одним из следующих способов:

а) без возобновления конкуренции, в соответствии с предусмотренными в рамочном соглашении положениями и условиями, если оно устанавливает все положения и условия, регулирующие поставку товаров, выполнение работ и оказание услуг, составляющих его предмет, а также объективные условия для определения того, кто из экономических операторов-сторон рамочного соглашения предоставит товары, выполнит работы или окажет услуги;

б) с возобновлением конкуренции между экономическими операторами-сторонами рамочного соглашения, если рамочное соглашение не устанавливает все положения и условия, регулирующие поставку товаров, выполнение работ и оказание услуг, составляющих его предмет;

с) частично без возобновления конкуренции между экономическими операторами в соответствии с пунктом а) и частично с возобновлением конкуренции в соответствии с пунктом б), если только такая возможность предусмотрена в документации по присуждению, если рамочное соглашение устанавливает все положения и условия, регулирующие поставку товаров, выполнение работ и оказание услуг, составляющих его предмет.

(16) Положения пункта а) части (15) применяются, если закупающий орган прямо указал в документации по присуждению объективные критерии для определения того, кто из экономических операторов-сторон рамочного соглашения предоставит товары, выполнит работы или окажет услуги.

(17) Положения пункта с) части (15) применяются, если закупающий орган прямо указал в документации по присуждению объективные критерии для

определения того, будут ли определенные товары, работы или услуги, составляющие предмет рамочного соглашения, приобретаться с возобновлением конкуренции или непосредственно, без возобновления конкуренции, в соответствии с положениями и условиями, предусмотренными в рамочном соглашении, а также предусмотренные в рамочном соглашении положения и условия, могущие быть предметом возобновления конкуренции.

(18) Положения пункта с) части (15) применяются соответствующим образом к любому лоту рамочного соглашения, для которого установлены все положения и условия, регулирующие поставку товаров, выполнение работ и оказание услуг, составляющих предмет соответствующего лота, независимо от того, установлены или нет все положения и условия, регулирующие поставку товаров, выполнение работ и оказание услуг, составляющих предмет других лотов.

(19) В случаях, предусмотренных в пунктах b) и с) части (15), закупающий орган возобновляет конкуренцию на тех же положениях и условиях, которые применяются для присуждения рамочного соглашения, уточненных, где необходимо, и дополненных, при необходимости, другими положениями и условиями, предусмотренными в документации по присуждению, в соответствии со следующими процедурными правилами:

a) по каждому договору, который должен быть присужден, закупающий орган письменно консультируется с подписавшими соответствующее рамочное соглашение экономическими операторами, способными исполнить договор;

b) закупающий орган устанавливает достаточный срок для представления оферт, при этом он обязан учитывать такие аспекты, как сложность предмета и необходимое для передачи оферт время;

c) оферты представляются в письменной форме посредством АИС «ГРГЗ», а их содержание остается конфиденциальным до истечения срока, предусмотренного для открытия оферт;

d) закупающий орган присуждает каждый договор оференту, представившему наиболее выгодную оферту согласно критерию присуждения, предусмотренному в документации по присуждению, на основе которой заключено рамочное соглашение.

Статья 62. Динамичная система закупок

(1) Закупающий орган вправе использовать динамичную систему закупок для текущих закупок, характеристики которых общеизвестны на рынке и удовлетворяют потребностям закупающего органа

(2) Динамичная система закупок организуется и работает как полностью электронный процесс и открыта в течение всего срока ее действия для любого экономического оператора, который соответствует критериям квалификации и отбора.

(3) Динамичная система закупок может быть разделена по категориям товаров, работ или услуг, объективно определяющимся на основе характеристик закупок, которые должны быть выполнены в соответствующей категории; эти характеристики могут включать ссылки на максимально допустимый размер последующих конкретных договоров или на определенную географическую зону, где будут исполняться последующие конкретные договоры.

(4) Для осуществления закупки в рамках динамичной системы закупок закупающий орган применяет правила ограниченных торгов, а также конкретные правила, предусмотренные в настоящей статье.

(5) Все кандидаты, соответствующие критериям квалификации и отбора, допускаются в систему, и закупающий орган не вправе ограничивать количество допускаемых в систему кандидатов.

(6) Если закупающий орган разделит систему в соответствии с частью (3) по категориям товаров, работ или услуг, он определяет применимые критерии квалификации и отбора для каждой категории.

(7) Закупающий орган обязан соблюдать следующие сроки:

а) минимальный срок для подачи заявок на участие – 30 дней с даты передачи для опубликования объявления на участие:

б) минимальный срок для подачи оферт – 10 дней с даты передачи приглашения на подачу оферт.

(8) После передачи приглашения на участие во втором этапе процедуры для первой конкретной закупки в рамках динамичной системы закупок не предусматривается никаких других сроков для подачи заявок на участие.

(9) Все коммуникации в рамках динамичной системы закупок осуществляются исключительно с помощью электронных средств в соответствии с положениями настоящего закона.

(10) При присуждении договоров в рамках динамичной системы закупок закупающий орган обязан:

а) опубликовать объявление на участие, в котором ясно указывается, что для присуждения договора/договоров о государственных закупках используется

динамичная система закупок;

b) указать в документации по присуждению по меньшей мере характер и примерное количество предполагаемых закупок, а также всю необходимую информацию о динамичной системе закупок, в том числе о том, как она работает, используемом электронном оборудовании и способах и технических спецификациях подключения;

c) указать любое разделение по категориям товаров, работ или услуг и характеристики, которые их определяют;

d) предоставлять в течение всего срока действия динамичной системы закупок, начиная с момента опубликования объявления на участие и до закрытия системы, неограниченный, прямой и полный доступ к содержанию документации по присуждению.

(11) После запуска динамичной системы закупок и в течение всего срока ее действия закупающий орган обязан предоставить любому заинтересованному экономическому оператору возможность подать заявку на участие с целью получения допуска в систему.

(12) После получения заявки на участие закупающий орган оценивает соответствие кандидата установленным критериям квалификации и отбора

(13) Закупающий орган обязан завершить оценку, предусмотренную в части (12), в течение 10 рабочих дней с даты получения заявки на участие

(14) Срок, предусмотренный в части (13), может быть продлен до 15 рабочих дней в отдельных случаях, если это оправдано, в частности, необходимостью изучения дополнительных документов или проверки иным образом соответствия критериям квалификации и отбора.

(15) В изъятие из положений частей (13) и (14), до тех пор, пока не передано для опубликования объявление на участие в первой конкретной закупке в рамках динамичной системы закупок, закупающий орган может продлить период оценки с условием, что никаких приглашений на участие во втором этапе процедуры в продленный таким образом период оценки направляться не будет.

(16) Закупающий орган указывает в документации по присуждению срок продления, который намерен применить.

(17) Незамедлительно после завершения оценки, предусмотренной в части (12), закупающий орган информирует экономических операторов о допуске в динамичную систему закупок или, по обстоятельствам, отклонении заявки на

участие в соответствии с положениями статьи 31.

(18) Закупающий орган направляет по приглашению на участие всем участникам, допущенным в динамичную систему закупок, для целей подачи ofert по каждой конкретной закупке в рамках системы.

(19) Если динамичная система закупок разделена по категориям товаров, работ или услуг,купающий орган направляет по приглашению на участие всем участникам, которые допущены в динамичную систему закупок, в категории, соответствующей конкретной закупке, для подачи ofert по каждой конкретной закупке в рамках соответствующей категории.

(20) Закупающий орган присуждает договор о государственных закупках oferенту, который представил наиболее выгодную офeрту, определенную путем применения критерия присуждения и факторов оценки, установленных в объявлении на участие, опубликованном по случаю запуска динамичной системы закупок.

(21) При необходимости критерий присуждения и факторы оценки, предусмотренные в части (20), могут быть описаны в приглашении на участие, предусмотренном в частях (18) и (19).

(22) Закупающий орган вправе в любое время в течение срока действия динамичной системы закупок потребовать от допущенных участников подачи обновленной и актуализированной декларации под собственную ответственность согласно положениям частей (1)-(6) статьи 20 в течение пяти рабочих дней с даты направления запроса.

(23) Положения частей (8)-(13) статьи 20 применяются на протяжении всего срока действия динамичной системы закупок.

(24) Закупающий орган указывает срок действия динамичной системы закупок в объявлении на участие.

Статья 63. Электронные торги

(1) Электронные торги представляют собой итеративный процесс с участием электронных средств представления по убывающей новых цен и новых стоимостей определенных элементов офeрт, появляющихся после первоначальной полной оценки офeрт, позволяющий классифицировать их с помощью автоматизированных методов оценки. Определенные договоры о государственных закупках работ или услуг, предметом которых является интеллектуальный труд, такой как проектирование работ, не могут быть предметом электронных торгов.

(2) Закупающий орган вправе использовать электронные торги в следующих случаях:

а) в качестве завершающего этапа открытых торгов, ограниченных торгов, переговоров с предварительным опубликованием объявления на участие либо запроса ценовых ofert, предшествующего присуждению договора о государственных закупках, и только при наличии в техническом задании четко определенных технических спецификаций;

б) при возобновлении конкуренции между экономическими операторами, подписавшими рамочное соглашение

с) в связи с представлением твердых ofert с целью присуждения договора о государственных закупках с применением динамичной системы закупок.

(3) Закупающий орган обязан сообщить о решении использовать электронные торги в объявлении на участие и в документации по присуждению.

(4) Закупающий орган не вправе использовать электронные торги неправомерно или ненадлежаще, так что:

а) предотвращается, ограничивается или искажается конкуренция;

б) изменяется предмет договора о государственных закупках, предусмотренный в объявлении на участие и в документации по присуждению.

(5) В случае если намеревается использовать электронные торги,купающий орган обязан включить в состав информации и указаний, предусмотренных в части (1) статьи 40, также следующие специфические уточнения:

а) элементы оферт, которые станут предметом итеративного процесса представления оферт, при условии, что данные элементы поддаются количественной оценке и могут быть выражены в цифрах или процентах;

б) возможные пределы значений, до которых элементы, предусмотренные в пункте а), могут быть улучшены, как следует из спецификаций, характеризующих предмет договора;

с) данные, которые должны быть предоставлены оферентам в ходе электронных торгов, и момент предоставления доступа к этим данным;

д) релевантные данные о процессе электронных торгов;

е) условия допуска оферентов к участию в торгах, в частности минимальный шаг аукциона, который при необходимости запрашивается для торга новых оферт;

f) релевантные данные об используемом электронном оборудовании, технических условиях и конкретных способах подключения.

(6) До начала электронных торгов закупающий орган обязан произвести первоначальную полную оценку ofert в соответствии с установленным критерием присуждения.

(7) Закупающий орган обязан пригласить всех oferентов, подавших соответствующие oferty, к представлению новых цен и/или, по обстоятельствам, новых стоимостей элементов oferty. Приглашение передается электронным путем одновременно всем указанным oferентам.

(8) В приглашении должны быть уточнены дата и время начала электронных торгов, а также любая информация, необходимая для индивидуального подключения к используемому электронному оборудованию.

(9) Закупающий орган не вправе начать электронные торги ранее двух рабочих дней после даты передачи приглашений.

(10) Приглашение должно содержать информацию относительно:

a) результатов полной оценки oferty, представленной oferентом-получателем приглашения;

b) математической формулы, используемой в электронных торгах для автоматического определения окончательной классификации на основе представленных oferентами новых цен и/или новых значений. За исключением случая, когда наиболее выгодная с экономической точки зрения oferta определяется лишь на основе критерия самой низкой цены, соответствующая формула должна включать удельный вес всех критериев, установленных для определения наиболее выгодной с экономической точки зрения oferty, согласно уточнениям в объявлении на участие или в документации по присуждению.

(11) Электронные торги основываются на одном из следующих элементов ofert:

a) исключительно на цене, если договор присуждается только на основе критерия самой низкой цены;

b) на цене и/или на новых стоимостях элементов ofert, указанных в документации по присуждению, если договор присуждается на основании оптимального соотношения «цена/качество» или oferty с наименьшими затратами с использованием при этом подхода, основанного на эффективности затрат

(12) Электронные торги проводятся в несколько последовательных раундов.

(13) В ходе каждого раунда электронных торгов закупающий орган обязан постоянно сообщать всем oferентам по меньшей мере информацию, которая необходима им для определения своей позиции в классификации в любой момент. Закупающий орган вправе сообщать и иную информацию:

- a) о числе участников в соответствующем раунде электронных торгов;
- b) о новых ценах и стоимостях, представленных другими oferентами в соответствующем раунде торгов, если только в документации по присуждению предусмотрена такая возможность.

(14) В ходе проведения раундов электронных торгов закупающий орган не вправе раскрывать личность oferентов.

(15) Электронные торги завершаются одной из следующих ситуаций или комбинацией таковых:

- a) в заранее установленный конкретный момент, доведенный до сведения oferентов в приглашении на участие;
- b) после определенного количества раундов торгов, график которых точно установлен предварительно и доведен до сведения oferентов в приглашении на участие;
- c) в момент, когда больше не принимаются новые цены и/или стоимости, отвечающие требованиям установленного минимального шага аукциона. В этом случае в приглашении на участие должен быть установлен предельный срок, исчисляемый от получения последней oferты до завершения электронных торгов.

(16) Закупающий орган обязан присудить договор о государственных закупках в соответствии со статьей 72 на основании результата, полученного по завершении электронных торгов.

Статья 64. Электронный каталог

(1) Если законодательные положения требуют использования электронных средств коммуникации, закупающий орган вправе требовать, чтобы oferты представлялись в форме электронного каталога или включали электронный каталог.

(2) Министерство финансов утверждает категории закупок, в отношении которых закупающий орган обязан использовать электронные каталоги.

(3) Оферты, представленные в форме электронных каталогов, могут сопровождаться другими документами, которые их дополняют.

(4) Электронные каталоги разрабатываются oferентами/кандидатами с целью участия в конкретной процедуре государственной закупки в соответствии с техническими спецификациями и форматом, установленным закупающим органом.

(5) Электронные каталоги должны соответствовать требованиям, предъявляемым к электронным инструментам коммуникации, а также любым дополнительным требованиям, установленным закупающим органом в соответствии с положениями настоящего закона.

(6) Если оферты принимаются или должны быть представлены в форме электронных каталогов, закупающий орган:

a) указывает это в объявлении на участие;

b) указывает в документации по присуждению всю необходимую информацию о формате, используемом электронном оборудовании и способах и технических спецификациях подключения для каталога.

(7) В случае если на основании оферты, представленной в форме электронных каталогов, заключено рамочное соглашение с несколькими экономическими операторами, закупающий орган может предусмотреть, что возобновление конкуренции для присуждения последующих договоров происходит на основе актуализированных каталогов.

(8) В случае, предусмотренном в части (7), закупающий орган использует один из следующих методов:

a) приглашает oferентов повторно представить электронные каталоги, адаптированные к требованиям данного договора

b) информирует oferентов, что намерен собирать из уже представленных электронных каталогов информацию, необходимую для составления оферт, адаптированных к требованиям данного договора, при условии, чтобы использование этого метода было объявлено в документации по присуждению, лежащей в основе заключения рамочного соглашения.

(9) Если закупающий орган возобновляет конкуренцию для присуждения последующих договоров во исполнение рамочного соглашения в соответствии с положениями пункта b) части (8), он уведомляет oferентов о дате и времени, когда он намерен собирать информацию, необходимую для составления оферт,

адаптированных к требованиям данного договора, и дает oferентам возможность отказаться от такого сбора информации.

(10) Закупающий орган должен предусмотреть соответствующий период времени между уведомлением, предусмотренным в части (9), и фактическим сбором информации.

(11) До присуждения договора покупающий орган представляет информацию, собранную в соответствии с положениями части (9), соответствующему oferенту, чтобы дать ему возможность оспорить ее или подтвердить, что составленная таким образом oferta не содержит существенных ошибок.

(12) Закупающий орган вправе присуждать договоры о государственных закупках на основе динамичной системы закупок, запрашивая представление ofert на конкретный договор в форме электронного каталога.

(13) Закупающий орган вправе присуждать договоры о государственных закупках на основе динамичной системы закупок в соответствии с пунктом b) части (8) и частями (9)-(11) при условии, что заявка на участие в динамичной системе закупок сопровождается электронным каталогом, соответствующим техническим спецификациям и формату, установленным покупающим органом.

(14) Электронный каталог, предусмотренный в части (13), дополняется кандидатами впоследствии, когда им сообщают о намерении покупающего органа составить ofertas на основе процедуры, предусмотренной в пункте b) части (8).

Глава VIII. ПРОВЕДЕНИЕ ПРОЦЕДУРЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ЗАКУПКИ

Статья 65. Условия представления ofert

(1) Закупающий орган устанавливает место, предельные дату и время подачи ofert согласно положениям настоящего закона.

(2) В случае если покупающий орган дает разъяснения по документации по присуждению или проводит совещание с экономическими операторами, срок подачи ofert может быть продлен, с тем чтобы предоставить экономическим операторам достаточное время для учета разъяснений или положений протокола совещания.

(3) Уведомление о продлении срока подачи ofert с указанием причины данного решения доводится до сведения с помощью того же средства связи, которое было использовано при запросе подачи ofert, и незамедлительно сообщается всем экономическим операторам, подавшим заявку на участие или ofertу.

(4) Представление оферты предполагает подачу единым пакетом технического предложения, финансового предложения, ЕЕДЗ и, по необходимости, обеспечения оферты.

(5) Оферта, в письменной форме и подписанная, представляется в соответствии с предусмотренными в документации по присуждению требованиями посредством АИС «ГРГЗ», за исключением случаев, предусмотренных частями (7) и (11) статьи 33. Закупающий орган в обязательном порядке выдает экономическому оператору расписку с указанием даты и времени получения оферты либо, в случае если оферта подана посредством электронных средств, подтверждает ее получение.

(5-1) При представлении оферты с использованием электронных средств коммуникации экономический оператор прилагает и передает в электронном формате копии документов на бумажном носителе без проставления электронной подписи на каждой копии в отдельности в той мере, в какой нормативными актами не предусмотрено иное.

(6) При подаче оферт экономический оператор уплачивает сбор.

(7) Порядок уплаты сбора, указанного в части (6), а также ее размер устанавливаются Правительством.

(8) АИС «ГРГЗ» не принимает оферты по истечении срока подачи оферт.

Статья 66. Открытие оферт

(1) Открытие оферт и их последующее рассмотрение, оценка и сопоставление входят в компетенцию и обязанность закупающего органа.

(2) Оферты открываются в срок, указанный в документации по присуждению в качестве предельной даты подачи оферт, или в срок, указанный как предельная дата продленного срока, вне зависимости от количества оферентов, в соответствии с процедурами, установленными в документации по присуждению. Оференты или их представители вправе присутствовать при открытии оферт, кроме случаев, когда оферты поданы посредством АИС «ГРГЗ».

(3) Наименование и контактные данные каждого оферента, чья оферта открывается, квалификационные документы и стоимость оферты обнародуются при открытии.

Статья 67. Срок действия оферты, изменение и отзыв оферты

(1) Оферта действительна в течение срока, указанного в документации по присуждению.

(2) До истечения срока действия оферты закупающий орган может предложить oferенту продлить этот срок. Оферент вправе:

а) отклонить предложение, не теряя права на отзыв обеспечения своей оферты;

б) принять предложение, продлив срок действия обеспечения своей оферты или предоставив новое обеспечение оферты на продленный срок. Оферент, не продливший срок действия обеспечения оферты или не предоставивший нового обеспечения оферты, считается отказавшимся от продления срока действия оферты.

(3) В случае если в документации по присуждению не предусмотрено иное, оферент вправе изменить оферту или отозвать ее до истечения срока подачи оферт, не теряя права на отзыв обеспечения оферты. Такое изменение или уведомление об отзыве оферты является действительным, если получено закупающим органом до истечения срока подачи оферт.

Статья 68. Обеспечение оферты и обеспечение надлежащего исполнения договора

(1) При закупке товаров, услуг и работ экономический оператор предоставляет одновременно с офертой ее обеспечение

(2) Документация по присуждению может предусматривать требования закупающего органа в отношении приемлемости эмитента обеспечения оферты или подтверждающей стороны, при наличии таковой, формы и условий обеспечения оферты. Закупающий орган не может отклонить оферту на том основании, что ее обеспечение предоставлено иностранным эмитентом, если это не противоречит законодательству, при условии, что обеспечение оферты и эмитент отвечают требованиям, установленным в документации по присуждению.

(3) До представления оферты экономический оператор может обратиться к закупающему органу за подтверждением приемлемости эмитента обеспечения оферты или подтверждающей стороны. Закупающий орган должен незамедлительно ответить на такой запрос. Данное подтверждение не может служить для закупающего органа препятствием к отклонению обеспечения оферты, если эмитент или подтверждающая сторона оказались несостоятельными.

(4) Закупающий орган предусматривает в документации по присуждению требования к эмитенту, форму, размер и другие основные условия обеспечения оферты, а также требования к экономическому оператору, предоставляющему обеспечение оферты, в случае:

- a) отзыва или изменения оферты по истечении срока подачи оферт;
- b) неподписания оферентом, выигравшим торги, договора о государственных закупках;
- c) непредоставления обеспечения надлежащего исполнения договора после того, как оферта акцептована, или невыполнения какого-либо условия, указанного в документации по присуждению, до подписания договора о государственных закупках.

(5) При закупке товаров и услуг оценочной стоимостью менее 800000 леев и работ оценочной стоимостью менее 2000000 леев закупающий орган вправе не требовать от экономического оператора обеспечения оферты. Если же закупающий орган требует такое обеспечение, применяются положения настоящей статьи.

(6) Размер обеспечения оферты не должен превышать 2 процентов стоимости оферты, без налога на добавленную стоимость.

(7) Закупающий орган не вправе требовать выплаты обеспечения оферты и незамедлительно возвращает документ об обеспечении оферты после наступления одного из следующих событий:

- a) истечение срока действия обеспечения оферты;
- b) заключение договора о государственных закупках и предоставление обеспечения надлежащего исполнения этого договора, если такое обеспечение предусмотрено в документации по присуждению;
- c) приостановление процедуры торгов без заключения договора о государственных закупках;
- d) отзыв оферты до истечения срока подачи оферт, если только в документации по присуждению не предусмотрена недопустимость такого отзыва

(8) При закупке товаров, работ и услуг закупающий орган должен потребовать от оферента при заключении договора предоставления обеспечения его надлежащего исполнения. Обеспечение надлежащего исполнения возвращается закупающим органом в момент полного исполнения договора о государственных закупках.

(9) Закупающий орган устанавливает в документации по присуждению требования к эмитенту, форму, размер и другие основные условия обеспечения надлежащего исполнения договора

(10) До предоставления обеспечения надлежащего исполнения договора oferent может обратиться к закупающему органу за подтверждением приемлемости предложенного эмитента обеспечения или подтверждающей стороны. Закупающий орган должен незамедлительно ответить на такой запрос.

(11) При закупке товаров и услуг оценочной стоимостью менее 800000 леев и работ оценочной стоимостью менее 2000000 леев закупающий орган вправе не требовать от oferentов обеспечения надлежащего исполнения договора. Если же закупающий орган требует такое обеспечение, применяются положения настоящей статьи.

(12) Размер обеспечения надлежащего исполнения договора не должен превышать 15 процентов сметной стоимости договора о государственных закупках. В случае ограничения торговой надбавки нормативным актом размер обеспечения надлежащего исполнения договора не должен превышать установленный данным нормативным актом предел.

Статья 69. Рассмотрение, оценка и сопоставление оферт

(1) Рассмотрение, оценка и сопоставление оферт осуществляются без участия oferentов и других неуполномоченных лиц.

(2) Закупающий орган определяет выигравшую оферт/оферты, используя критерий присуждения и факторы оценки, предусмотренные в документации по присуждению.

(3) На этапе рассмотрения, оценки и сопоставления оферт закупающий орган вправе запрашивать от oferента лишь письменные пояснения по его оферте, если представленные информация и документы неполны, или, при необходимости, подтверждающие документы, относящиеся к ЕЕДЗ.

(4) Закупающий орган не допускает изменения оферты, в том числе ее цены, направленного на то, чтобы сделать оферт отвечающей требованиям, которым она первоначально не соответствовала.

(5) Закупающий орган вправе признать оферт соответствующей, если в ней содержатся лишь несущественные отступления от положений документации по присуждению, ошибки или недочеты, не поддающиеся устранению без ущерба для существа оферты. Любые отступления подобного рода выражаются, по возможности, в количественной форме и учитываются при оценке и сопоставлении оферт.

(6) Закупающий орган не акцептует оферт, если:

- a) oferent не соответствует критериям квалификации и отбора;
- b) оферта не отвечает требованиям, изложенным в документации по присуждению
- c) финансовое предложение не содержит фиксированной цены
- d) оферта имеет аномально заниженную цену согласно статье 70;
- e) выявлены акты коррупции, акты, смежные с актами коррупции, или коррупционные деяния, подтвержденные окончательным решением судебной инстанции.

(7) Для оценки оферт в разных валютах их стоимость пересчитывается в национальную валюту или, если это предусмотрено законодательством или документацией по присуждению, в иную валюту по курсу, определенному в документации по присуждению.

(8) До завершения оценки закупающий орган не должен раскрывать оферентам или иным лицам, не участвующим официально в процедуре присуждения, информацию о рассмотрении, оценке и сопоставлении оферт.

(9) Оценка оферт завершается с принятием решения о присуждении договора о государственных закупках/рамочного соглашения или аннулировании процедуры присуждения.

(10) Решение о присуждении договора о государственных закупках/рамочного соглашения или аннулировании процедуры присуждения направляется Агентству государственных услуг не позднее даты информирования о результатах процедуры присуждения, предусмотренной в части (1) статьи 31.

(11) После принятия решения о присуждении, но до вступления в силу договора о государственных закупках/рамочного соглашения закупающий орган вправе при наличии веских оснований аннулировать решение о присуждении с возобновлением при этом процедуры оценки. Вескими основаниями считаются случаи, когда после принятия решения о присуждении устанавливаются ситуации, указанные в пунктах a), b) и e) части (6).

Статья 70. Оферта с аномально заниженной ценой

(1) Офертой с аномально заниженной ценой считается предложение продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг по цене значительно заниженной в сопоставлении с офертами других оферентов либо в отношении товаров, работ или услуг, подлежащих поставке, выполнению или оказанию, в ситуации, когда оференту не удастся подтвердить наличие у него доступа к особым технологиям

или более выгодным рыночным условиям, которые позволили бы ему предложить столь заниженную цену оферты.

(2) В случае государственной закупки работ оферта с аномально заниженной ценой представляет значительно заниженную цену в сопоставлении с офертами других оферентов либо в отношении работ, подлежащих выполнению, если предложенная цена составляет менее 85 процентов стоимости работ, рассчитанной закупающим органом в установленном порядке.

(3) Закупающий орган обязан обеспечить экономическому оператору возможность обосновать аномально заниженную цену. В случае оферты с ценой, кажущейся аномально заниженной в сравнении с той, по которой были рассчитаны поставка, выполнение или оказание, закупающий орган обязан потребовать у оферента в письменной форме и до принятия решения об отклонении данной оферты детали и уточнения, которые полагает существенными для оферты, а также проверить ответы, обосновывающие данную цену.

(4) Закупающий орган обязан принять во внимание доказательства, представленные оферентом, в частности относящиеся к:

а) экономическому обоснованию способа формирования цены, связанного с процессом производства товаров, методами выполнения работ или оказываемыми услугами;

б) утвержденным техническим решениям и/или любым исключительно благоприятным условиям, которыми пользуется оферент для поставки товаров, выполнения работ или оказания услуг;

в) оригинальности оферты с точки зрения соответствия всем требованиям, предусмотренным в техническом задании;

г) соблюдению положений по охране и условиям труда, применимых при выполнении работ, оказании услуг или поставке товаров;

д) вероятности того, что оферент получает государственную помощь.

(5) Если закупающий орган установит, что аномально заниженная цена оферты объясняется тем, что оферент пользуется государственной помощью, соответствующая оферта должна быть отклонена по данному основанию, если только в результате затребованных пояснений оферент не докажет в установленный закупающим органом разумный срок (не менее трех дней), что государственная помощь предоставлена законно.

Статья 71. Аннулирование процедуры государственной закупки

(1) Закупающий орган по собственной инициативе аннулирует процедуру присуждения договора о государственных закупках, если только принимает это решение до даты передачи сообщения о результатах применения процедуры государственной закупки, в следующих случаях

а) не было подано ни единой оферты;

б) количество оферентов/кандидатов, удовлетворяющих критериям квалификации и отбора, ниже предусмотренного для каждой процедуры минимума, акупающий орган не выбрал в соответствии с конкретными положениями продолжение процедуры присуждения;

с) ни один из оферентов не соответствует квалификационным требованиям, предусмотренным в документации по присуждению;

д) поданы только оферты, которые:

– являются неадекватными, неприемлемыми или несоответствующими

– представлены после предельной даты подачи оферт

– не были разработаны и представлены в соответствии с требованиями, предусмотренными в документации по присуждению;

– содержат в финансовом предложении цены, не являющиеся результатом свободной конкуренции и недостаточно обоснованные;

– содержат предложения по договорным условиям, явно невыгодные длякупающего органа;

– превышают на 30 процентов оценочную стоимость закупки, рассчитанную в соответствии с настоящим законом;

– имеют стоимость, превышающую предел, предусмотренный настоящим законом для проводимой процедуры государственной закупки;

– своей стоимостью, включенной в финансовое предложение, превышают объем средств, выделенных для исполнения договора о государственных закупках;

е) выявлены акты коррупции, акты, смежные с актами коррупции, или коррупционные деяния, подтвержденные окончательным решением судебной инстанции;

f) поданные оферты, хотя и могут приниматься во внимание, не могут быть сопоставлены по причине неединообразного подхода к техническим и/или финансовым решениям;

g) имеются серьезные отступления от законодательных положений, влияющие на результат процедуры присуждения или делающие невозможным заключение договора. Под серьезными отступлениями от законодательных положений понимается то, что в процессе анализа, оценки и/или завершения процедуры присуждения обнаружилось ошибки или недочеты, а закупающий орган не может принять корректирующие меры без того, чтобы это не повлекло нарушение принципов, предусмотренных в статье 7.

(2) После даты передачи сообщения о результатах применения процедуры государственной закупки аннулирование процедуры в предусмотренных частью (1) случаях осуществляется лишь Национальным агентством по разрешению споров, включая случай представления оферты после предельной даты подачи оферт, если непредставление оферты в срок вызвано действиями или бездействием закупающего органа.

(3) Решение об аннулировании процедуры государственной закупки не влечет какого бы то ни было обязательства закупающего органа или Национального агентства по разрешению споров перед участниками соответствующей процедуры, за исключением возврата обеспечения оферты и возврата обеспечения надлежащего исполнения договора.

(4) Закупающий орган обязан сообщить в письменной форме всем участникам процедуры государственной закупки в срок не более трех дней с даты аннулирования процедуры как о прекращении обязательств, созданных подачей оферт, так и о причинах аннулирования.

Глава IX. ДОГОВОР О ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПКАХ. ОТЧЕТ О ПРОЦЕДУРЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ЗАКУПКИ. КОНФЛИКТ ИНТЕРЕСОВ

Статья 72. Принципы присуждения договора о государственных закупках

Присуждение договора о государственных закупках осуществляется на основе следующих принципов:

a) соблюдение закона, правопорядка, добропорядочности и профессиональной этики;

b) выбор наиболее выгодной оферты;

с) обеспечение охраны окружающей среды и поддержка социальных программ в процессе исполнения договора.

Статья 73. Особые условия исполнения договора о государственных закупках

Особые условия исполнения договора о государственных закупках должны быть предусмотрены в объявлении/приглашении на участие или в техническом задании. Они могут быть направлены, в частности, на содействие профессиональной подготовке на рабочем месте, трудоустройство безработных, молодежи и лиц, испытывающих трудности с интеграцией, снижение уровня безработицы, профессиональную подготовку безработных и молодежи, охрану окружающей среды, улучшение условий и безопасности труда, развитие сельской местности и профессиональную подготовку работников сельского хозяйства, защиту и поддержку малых и средних предприятий, в том числе в течение периода исполнения договора и на условиях субподряда

Статья 74. Договор о государственных закупках

(1) Договор о государственных закупках заключается с соблюдением процедур государственной закупки, предусмотренных настоящим законом, на всю выделенную для закупки на год сумму, на основе плана закупки и в пределах утвержденных ассигнований.

(2) Уведомление победившего oferента и заключение договора о государственных закупках осуществляются в соответствии со статьей 31.

(3) Oferенты информируются об условиях заключения договора о государственных закупках в момент запроса oferта.

(4) Запрещается в момент заключения договора о государственных закупках изменение каких-либо элементов выигравшей oferты, предъявление победившему oferенту новых требований или привлечение любого другого oferента вместо oferента, представившего наиболее выгодную oferту.

(5) Срок исполнения договора о государственных закупках устанавливается в документации по присуждению, а затем вносится в договор с учетом разумных нужд закупающего органа. Данный срок рассчитывается с учетом сложности предполагаемой закупки, объема ожидаемого субподряда и реального времени, необходимого для производства, хранения и транспортировки товаров от пунктов поставки или для оказания услуг.

(6) Условия исполнения договора о государственных закупках не должны содержать положений, носящих, прямо или косвенно, дискриминационный

характер.

(7) Договор о государственных закупках и/или рамочное соглашение заключаются междукупающим органом и оферентом/оферентами, чья оферта признана выигравшей.

(8) Договор о государственных закупках/рамочное соглашение, для которого финансовые средства выделяются из государственного/местного бюджета, регистрируется в обязательном порядке в одном из территориальных казначейств Министерства финансов и вступает в силу с даты регистрации или с иной указанной в нем последующей даты после регистрации в одном из территориальных казначейств Министерства финансов.

(9) Договор о государственных закупках/рамочное соглашение, по которому распоряжение финансовыми средствами не осуществляется через казначейскую систему, вступает в силу с даты подписания или с иной указанной в нем последующей даты при условии истечения времени ожидания, предусмотренного в статье 31.

Статья 75. Субподряд

(1) В документации по присуждениюкупающий орган требует от оферента, чтобы он указал в своей оферте, какую часть договора он намерен передать на субподряд третьим лицам, а также предполагаемых субподрядчиков. Режим несовместимости, установленный в части (6) статьи 16, применяется также к субподрядчикам.

(2) В случае договоров закупки работ и в отношении услуг, которые должны быть оказаны на объекте, находящемся под прямым контролемкупающего органа, после присуждения договора и не позднее начала его исполнениякупающий орган требует от оферента указать имена, контактные данные и законных представителей его субподрядчиков, участвующих в таких работах или услугах, в той мере, в какой это известно на соответствующий момент времени.

(3) Оферент обязан уведомлятькупающий орган о любых изменениях информации, предусмотренной в части (2), в период действия договора, а также предоставлять ему информацию о любых новых субподрядчиках, которые будут впоследствии привлекаться к соответствующим работам или услугам.

(4) Закупающие органы вправе распространить действие обязательств, предусмотренных в части (2), на

а) договоры закупки товаров, договоры закупки услуг, отличных от услуг, которые должны быть оказаны на объектах, находящихся под прямым контролем закупающего органа, или на поставщиков, участвующих в договорах закупки работ или услуг;

б) субподрядчиков субподрядчиков оферента или иные уровни цепочки субподряда.

(5) Закупающий орган проверяет наличие оснований для исключения субподрядчиков в соответствии со статьей 19. В таких случаях закупающий орган требует, чтобы оферент заменил субподрядчика, в отношении которого проверка выявила наличие обязательных оснований для исключения

(6) В случае необходимости в целях применения части (5) запрашиваемая информация должна сопровождаться декларациями под собственную ответственность субподрядчиков.

(7) Закупающий орган вправе потребовать от субподрядчиков, представленных после присуждения договора, предоставления справок и иных подтверждающих документов вместо декларации под собственную ответственность.

(8) Закупающий орган вправе осуществлять прямые платежи субподрядчикам по выполненной ими части/частям договора о государственных закупках за товары, поставленные, работы, выполненные, или услуги, оказанные оференту по договору между оферентом и субподрядчиком, если характер договора это допускает.

(9) Для целей части (8) субподрядчики должны выразить во время заключения договора о государственных закупках или, по обстоятельствам, во время их включения в договор о государственных закупках возможность прямой оплаты закупающим органом.

(10) Закупающий орган осуществляет прямые платежи согласованным субподрядчикам лишь тогда, когда их работа подтверждена документами, утвержденными закупающим органом, оферентом и субподрядчиком или же закупающим органом и субподрядчиком, если оферент необоснованно блокирует подтверждение выполнения обязательств, взятых на себя субподрядчиком.(11) Если субподрядчик выбирает возможность прямой оплаты, закупающий орган обязан определить в договоре о государственных закупках обязательные договорные условия, предусматривающие уступку права требования оплаты субподрядчику/субподрядчикам по части/частям его/их договора в момент, когда подтверждено выполнение обязательств, взятых на себя по договору субподряда, в соответствии с положениями части (10).

(12) Закупающий орган обязан требовать при заключении договора о государственных закупках или при включении новых субподрядчиков представления договоров, заключенных между oferentом и субподрядчиком/субподрядчиками, указанными в оферте или объявленными позднее, так чтобы возлагающаяся на них деятельность, а также связанные с их услугами суммы были указаны в договоре о государственных закупках.

(13) Договоры, представленные согласно части (12), должны соответствовать оферте и составлять приложение к договору о государственных закупках.

(14) Положения частей (8)-(13) не умаляют ответственность основного контрагента в отношении порядка исполнения будущего договора о государственных закупках/рамочного соглашения.

(15) В рамках процедур государственной закупки социально значимых товаров, установленных Правительством, лекарств и медицинских изделий экономические операторы и покупающие органы не вправе передавать на субподряд третьим экономическим операторам, физическим и юридическим лицам, зарегистрированным, с местонахождением или осуществляющим основную экономическую деятельность в юрисдикциях или автономных регионах, не отвечающих международным стандартам прозрачности, а также юридическим лицам, в составе которых фигурируют прямо или косвенно одно либо несколько лиц (учредители, участники, акционеры, администраторы, выгодоприобретающие собственники), зарегистрированных, с местонахождением или осуществляющих основную экономическую деятельность в подобных юрисдикциях или автономных регионах. Методика определения юрисдикций, не отвечающих международным стандартам прозрачности, а также перечень соответствующих юрисдикций в целях настоящего закона утверждаются Правительством по предложению Службы по предупреждению и борьбе с отмыванием денег после консультаций с Национальным банком Молдовы и Национальной комиссией по финансовому рынку.

Статья 76. Запрет дробления или расширения государственных закупок

(1) Закупающий орган не вправе дробить закупку путем заключения отдельных договоров о государственных закупках с целью применения процедуры государственной закупки, иной нежели та, которая использовалась бы в соответствии с настоящим законом, если бы закупка не дробилась. Исключение составляет закупка сезонных товаров и услуг, требующая заключения отдельных договоров на разные периоды времени. Для закупок товаров, работ и услуг, срок реализации которых составляет более одного года, договор может заключаться на всю закупку, однако его исполнение должно обеспечиваться в

пределах годовых ассигнований, предусмотренных для этих целей и уточняемых ежегодно в договоре.

(2) Закупающий орган не вправе увеличивать объемы товаров, работ и услуг, установленные заключенными договорами о государственных закупках, во избежание осуществления новых закупок, кроме случаев, предусмотренных настоящим законом.

(3) Запрещаются уступка требования (задолженности), а также изменение любого элемента заключенного договора о государственных закупках или включение в него новых элементов, если это может повлечь изменение условий оферты, послуживших основанием для ее выбора, и увеличение ее стоимости, за исключением предусмотренных настоящей статьей случаев.

(4) В случае договоров о государственных закупках непрерывного исполнения, заключенных на срок более одного года, разрешается периодический пересмотр стоимости договора согласно установленной Правительством процедуре с учетом изменения цен на компоненты себестоимости товаров, работ или услуг, являющихся предметом договора.

(5) Экономический оператор обязан неукоснительно исполнять условия заключенного договора о государственных закупках, соблюдая требования в отношении качества и установленной цены. Невыполнение или ненадлежащее выполнение договорных обязательств влечет ответственность экономического оператора в соответствии с законодательством и условиями договора о государственных закупках.

(6) К руководителю закупающего органа, не применившему или не принявшему мер по применению санкций к экономическому оператору, не выполнившему или выполнившему ненадлежащим образом условия договора о государственных закупках, органы, наделенные контрольными функциями, применяют санкции в соответствии с законодательством.

(7) Договоры о государственных закупках/рамочные соглашения могут быть изменены без организации новой процедуры государственной закупки в следующих случаях:

1) когда в совокупности выполняются следующие условия:

а) необходимо приобрести у первоначального контрагента дополнительные товары, работы или услуги, которые не были включены в первичный договор, но в которых возникла острая необходимость для его исполнения;

б) изменение контрагента невозможно;

с) любое увеличение цены договора, представляющее собой стоимость дополнительных товаров/работ/услуг, не превышает 15 процентов стоимости первичного договора;

2) когда в совокупности выполняются следующие условия:

а) необходимость внесения изменений вызвана обстоятельствами, которые добросовестный закупающий орган не мог предвидеть;

б) изменение не меняет общего характера договора;

с) рост цены не превышает 15 процентов стоимости первичного договора о государственных закупках/рамочного соглашения;

3) если контрагент, с которым закупающий орган первоначально заключил договор о государственных закупках/рамочное соглашение, заменяется другим контрагентом в одной из следующих ситуаций:

а) права и обязанности первоначального контрагента, вытекающие из договора о государственных закупках/рамочного соглашения, передаются в порядке универсального правопреемства или правопреемства в процессе реорганизации, включая слияние или разделение, другому экономическому оператору, который отвечает изначально установленным критериям квалификации и отбора, при условии, что это изменение не влечет иных существенных изменений договора о государственных закупках/рамочного соглашения и не направлено на обход применения процедур присуждения, предусмотренных настоящим законом;

б) при досрочном прекращении договора о государственных закупках/рамочного соглашения основной контрагент уступает закупающему органу договоры, заключенные с субподрядчиками, на основе ясного, четкого и недвусмысленного положения о пересмотре или опционной оговорки, сделанной закупающим органом в документации по присуждению

4) если изменения, независимо от их стоимости, не являются существенными.

(8) Для целей положений пункта 1) части (7) изменение контрагента невозможно, если в совокупности выполняются следующие условия:

а) изменение контрагента невозможно по экономическим или техническим причинам, таким как требования взаимозаменяемости или совместимости с имеющимся оборудованием, услугами или установками, приобретенными в рамках первичной процедуры закупки;

б) изменение контрагента принесет закупающему органу значительные трудности или существенный рост затрат.

(9) Если стоимость договора увеличивается в результате нескольких последовательных изменений согласно пунктам 1) и 2) части (7), совокупная стоимость изменений договора не должна превышать 15 процентов стоимости первичного договора.

(10) Закупающий орган не вправе вносить последовательные изменения в договор о государственных закупках/рамочное соглашение согласно пунктам 1) и 2) части (7) в целях обойти применение процедур закупки, предусмотренных настоящим законом.

(11) Закупающий орган, изменяющий договор о государственных закупках/рамочное соглашение в случаях, предусмотренных в пунктах 1) и 2) части (7), обязан опубликовать объявление в Бюллетене государственных закупок и, при необходимости, в Официальном журнале Европейского Союза согласно приложению 3 к настоящему закону.

(12) Изменение договора о государственных закупках/рамочного соглашения в течение срока его действия считается существенным в смысле пункта 4) части (7), если наличествует по меньшей мере одно из следующих условий:

a) изменение вводит условия, которые, если бы они были включены в первичную процедуру закупок, позволили бы отобрать кандидатов, отличных от тех, которые первоначально были отобраны, или принять оферту, отличную от той, которая первоначально была принята, либо привлекли бы других участников к процедуре присуждения;

b) изменение меняет экономический баланс договора о государственных закупках/рамочного соглашения в пользу контрагента таким образом, который не был предусмотрен в первичном договоре о государственных закупках/рамочном соглашении;

c) изменение существенно расширяет предмет договора о государственных закупках/рамочного соглашения;

d) новый контрагент заменяет первоначального контрагента в случаях, отличных от предусмотренных в пункте 3) части (7).

(13) Изменение договора о государственных закупках/рамочного соглашения в условиях, предусмотренных в части (12), не должно влиять на общий характер договора о государственных закупках/рамочного соглашения.

(14) В ситуации, предусмотренной в части (13), если осуществляется несколько последовательных изменений, стоимость изменений определяется на основе совокупной чистой стоимости последовательных изменений.

(15) Для расчета цены, указанной в пунктах 1) и 2) части (7), используется актуализированная цена договора о государственных закупках/рамочного соглашения, представляющая собой скорректированную стоимость, если договор о государственных закупках включает положение об индексации

(16) Для целей настоящей статьи под общим характером договора понимаются основные задачи, преследуемые закупающим органом при реализации первичной закупки, основной предмет договора и основные права и обязанности, предусмотренные в договоре, в том числе основные требования к качеству и показателям.

(17) Для изменений договора о государственных закупках/рамочного соглашения в течение срока его действия, предполагаемых иначе чем в случаях и на условиях, предусмотренных настоящей статьей, организуются новые процедуры государственной закупки в соответствии с положениями настоящего закона.

Статья 77. Особые условия прекращения договора о государственных закупках

(1) Без ущерба для законодательной базы о прекращении договоров или для положений настоящего закона о недействительности договора о государственных закупках закупающий орган вправе в одностороннем порядке расторгнуть договор о государственных закупках в период его действия в одной из следующих ситуаций:

а) в момент присуждения договора контрагент находился в одной из ситуаций, обуславливающих его исключение из процедуры присуждения согласно статье 19;

б) договор стал предметом существенных изменений, требующих новой процедуры государственной закупки в соответствии со статьей 76;

в) договор не должен был быть присужден соответствующему контрагенту ввиду серьезного нарушения обязательств, вытекающих из настоящего закона и/или международных договоров, стороной которых является Республика Молдова, установленного решением национальной или, по обстоятельствам, международной судебной инстанции.

(2) Закупающий орган вносит право одностороннего расторжения, предусмотренное в части (1), в договорные условия, включенные в документацию по присуждению

(3) Агентство по государственным закупкам/закупающий орган расторгает договор о государственных закупках, если экономической оператор нарушает режим несовместимости, предусмотренный в части (б) статьи 16, после заключения договора. Нарушение режима несовместимости экономическим оператором освобождает Агентство по государственным закупкам иликупающий орган от обязанности выплачивать любые возмещения.

Статья 78. Отчет о процедуре государственной закупки

(1) Отчет о процедуре государственной закупки, а также отчет об аннулировании процедуры государственной закупки составляютсякупающим органом и публикуются в Бюллетене государственных закупок не позднее даты заключения договора или даты вынесения решения об аннулировании процедуры государственной закупки. Если процедура государственной закупки содержит более 20 лотов, отчет о ней публикуется в Бюллетене государственных закупок в течение пяти рабочих дней со дня заключения договора или со дня вынесения решения об аннулировании. Отчет должен содержать:

- a) краткое описание товаров, работ и услуг, по которымкупающий орган запросил оферты;
- b) изложение причин выбора соответствующей процедуры государственной закупки – в случае применения процедур, иных нежели открытые торги;
- c) наименования и контактные данные оферентов, а также наименование и контактные данные экономического оператора, с которым заключен договор о государственных закупках, стоимость договора;
- d) квалификационные данные оферентов;
- e) стоимость оферт или основание для ее определения, краткое изложение других существенных условий каждой оферты и договора;
- f) резюме оценки и сопоставления оферт;
- g) в случае отклонения всех оферт – соответствующее решение с изложением обоснования;
- h) имена отвергнутых кандидатов или оферентов и причины отклонения;
- i) причины отклонения в случае отклонения оферты в соответствии с положениями статьи 42;

ж) причины отклонения оферт, признанных офертами с аномально заниженной ценой;

к) краткое изложение запросов о разъяснениях относительно документов по предварительному отбору или документации по присуждению и ответов на них, а также краткое изложение каждого изменения, внесенного в эти документы;

л) основания аннулирования процедуры государственной закупки – в случае ее аннулирования.

(2) Отчет о процедуре государственной закупки является публичным документом. Доступ лиц к данной информации может быть ограничен в соответствии с положениями Закона о коммерческой тайне №171-ХІІІ от 6 июля 1994 года или Закона о государственной тайне № 245-ХVІ от 27 ноября 2008 года только в той мере, в которой данная информация включает, в частности, технические или коммерческие тайны либо содержит конфиденциальные аспекты оферт.

Статья 79. Правила по исключению конфликта интересов

(1) На всем протяжении процесса присуждения договора о государственных закупках закупающий орган /поставщик услуг по закупке обязан принимать все необходимые меры для исключения ситуаций, способных привести к возникновению конфликта интересов и/или искажению конкуренции.

(2) Физическое или юридическое лицо, представившее заключения, предложения или рекомендации закупающему органу на этапе консультаций с рынком или участвовавшее в подготовке документации по присуждению, в том числе в рамках консультационных услуг, вправе в качестве экономического оператора быть оферентом/кандидатом, ассоциированным оферентом или субподрядчиком, но лишь в случае, если его участие в подготовке документации по присуждению не искажает конкуренцию. В этом случае закупающий орган сообщает другим оферентам/кандидатам информацию, которая была передана в контексте участия физического или юридического лица в подготовке документации по присуждению или которая вытекает из такого участия, и устанавливает соответствующие сроки для приема оферт.

(3) Закупающий орган вправе исключить физическое или юридическое лицо, если нет никаких других средств обеспечить соблюдение принципа равного подхода, а последний не продемонстрировал, что его вмешательство в подготовку процедуры закупки не искажает конкуренцию.

(4) Физическое или юридическое лицо, непосредственно участвующее в процессе проверки и оценки кандидатур/оферт, не вправе быть кандидатом,

оферентом, ассоциированным оферентом или субподрядчиком; неисполнение данного положения влечет исключение его из процедуры присуждения.

(5) Член рабочей группы закупающего органа/поставщик услуг по закупке обязан подписать под личную ответственность декларацию о конфиденциальности и беспристрастности, которой обязуется неукоснительно соблюдать положения настоящего закона и подтверждает, что:

а) не является супругом/супругой, родственником или свойственником до третьей степени включительно одного или нескольких работников оферента/оферентов либо одного или более его учредителей;

б) в течение последних трех лет не работал на основе индивидуального трудового договора или иного документа, подтверждающего факт трудовых отношений, с кем-либо из оферентов, не был членом его административного совета или любого иного руководящего или управляющего органа;

с) не владеет акциями или долей участия в подписанном уставном капитале оферентов

(6) В случае если член рабочей группы закупающего органа/поставщик услуг по закупке обнаружит, до или после заседания по открытию оферт, что находится в одной или нескольких из ситуаций, указанных в части (5), он должен незамедлительно потребовать своей замены в составе группы другим человеком.

(7) Рабочая группа осуществляет свою деятельность в соответствии с настоящим законом и положением, утверждаемым Правительством.

Глава X. РАЗРЕШЕНИЕ СПОРОВ И ЮРИДИЧЕСКАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

Статья 80. Организация и функционирование

Национального агентства по разрешению споров

(1) Национальное агентство по разрешению споров – это орган публичной власти, автономный и независимый от других органов публичной власти, физических и юридических лиц, который занимается рассмотрением жалоб, поданных в рамках процедур государственной закупки.

(2) Национальное агентство по разрешению споров является юридическим лицом публичного права, которое финансируется из государственного бюджета в пределах бюджетных ассигнований, утвержденных ежегодным бюджетным законом, и имеет печать с изображением Государственного герба Республики

Молдова.

(3) Национальное агентство по разрешению споров обладает организационной, функциональной, операционной и финансовой независимостью. Бюджет Агентства разрабатывается, утверждается и управляется согласно принципам, правилам и процедурам, установленным Законом о публичных финансах и бюджетно-налоговой ответственности № 181 от 25 июля 2014 года

(4) Национальное агентство по разрешению споров представляет ежегодно до 15 марта Парламенту на пленарном заседании годовой отчет об оценке деятельности, который включает данные и анализы относительно случаев по разрешению жалоб.

(5) По запросу Парламента Национальное агентство по разрешению споров представляет отчеты за период менее одного года. Национальное агентство по разрешению споров может представлять Парламенту также и другие отчеты, которые будут сочтены необходимыми.

(6) Предусмотренный частью (4) отчет публикуется на веб-странице Национального агентства по разрешению споров в течение семи дней с момента его представления в Парламент.

(7) Национальное агентство по разрешению споров является независимым и не может быть подчинено никакому другому органу публичной власти или публичному учреждению, имеет обязательство защищать законные права и интересы всех сторон жалоб, направленных на разрешение, без предпочтений или дискриминации. Решения Национального агентства по разрешению споров могут быть обжалованы в судебную инстанцию.

(8) Национальное агентство по разрешению споров является аполитичным, не поддерживает и не предоставляет помощь ни одной политической партии.

(9) Положение об организации и функционировании Агентства, его структура и предельная численность утверждаются постановлением Парламента.

Статья 81. Персонал Национального агентства по разрешению споров

(1) Национальное агентство по разрешению споров состоит из семи советников по разрешению споров (далее – советники), в том числе генерального директора, имеющих статус лиц, исполняющих ответственные государственные должности.

(2) Советники назначаются Парламентом большинством голосов присутствующих депутатов по предложению парламентской Комиссии по экономике, бюджету и финансам на семилетний срок, без возможности его

возобновления.

(2-1) При установлении оснований для отзыва в связи с ненадлежащим исполнением или неисполнением служебных обязанностей или полномочий либо вследствие оценки деятельности органа как ненадлежащей профильная парламентская комиссия объективно и прозрачно анализирует институциональный менеджмент, принятые органом решения, отчеты о деятельности органа, аудиторские отчеты, жалобы, претензии, петиции, индивидуальные цели деятельности и показатели эффективности оцениваемого лица, другие соответствующие данные и сведения, собранные или представленные комиссии. На основе проведенного анализа профильная парламентская комиссия составляет доклад, в котором оцениваются управленческие навыки и профессиональная компетентность советника, способ исполнения им своих служебных обязанностей и полномочий либо, по обстоятельствам, оценивается эффективность деятельности органа. В процессе рассмотрения оснований для отзыва профильная парламентская комиссия может заслушивать советников и любого работника учреждения, в котором они работают, а также может запрашивать и получать от физических или юридических лиц любую соответствующую информацию. При установлении профильной парламентской комиссией наличия предусмотренных пунктами f) и g) части (11) оснований для отзыва, таковая составляет мотивированный доклад с изложением фактов, обстоятельств и условий, служащих основанием для отзыва, и передает его на пленарное заседание Парламента.

(2-2) На основании доклада Комиссии по экономике, бюджету и финансам Парламент большинством голосов избранных депутатов может отозвать советника. Постановление Парламента об отзыве советника может быть оспорено в судебной инстанции в соответствии с условиями и в сроки, которые предусмотрены Административным кодексом.

(3) Отбор советников осуществляется на основе профессиональных качеств в результате открытого, беспристрастного и прозрачного конкурса, организованного парламентской Комиссией по экономике, бюджету и финансам.

(4) Персонал Национального агентства по разрешению споров состоит также из специализированного персонала, подпадающего под действие Закона о государственной должности и статусе государственного служащего № 158/2008, обслуживающего технического персонала и других работников, нанимаемых по индивидуальному трудовому договору, подпадающих под действие положений трудового законодательства.

(5) На должность советника по разрешению споров может претендовать лицо, отвечающее в совокупности следующим требованиям

a) является гражданином Республики Молдова;

b) обладает полной дееспособностью;

c) обладает дипломом о высшем образовании;

d) имеет трудовой стаж не менее семи лет в области права, экономики или в технической области, а также опыт не менее двух лет в области публичных, секторальных закупок или концессий;

e) владеет румынским языком;

f) не лишено права занимать определенные должности или выполнять определенную деятельность окончательным судебным решением;

g) за последние пять лет не имеет в регистре тестирования профессиональной неподкупности записей относительно отрицательного результата теста на профессиональную неподкупность за нарушение обязанности, предусмотренной пунктом а) части (2) статьи 7 Закона об оценке институциональной неподкупности № 325/2013;

h) не является членом какой-либо политической партии

i) в его отношении не установлен запрет на занятие государственной должности или ответственной государственной должности, вытекающий из констатирующего акта Национального органа по неподкупности.

(6) Советник не вправе:

a) осуществлять коммерческую деятельность, напрямую или через посредников;

b) быть акционером или членом правления, членом административного органа или органа контроля в торговых обществах, в том числе в банках и других кредитных, страховых учреждениях или финансовых обществах, государственных предприятиях или акционерных обществах с государственным капиталом;

c) занимать любую другую государственную или частную вознаграждаемую должность, за исключением связанной с преподавательской и научно-исследовательской деятельностью или литературно-художественным творчеством;

d) выполнять любую другую профессиональную деятельность.

(7) Советник не может принимать участие в разрешении спора при наличии любого потенциального конфликта интересов.

(8) Советник не вправе принимать участие в процедуре по разрешению споров, если он находится в одной из описанных ниже ситуаций, по причине которой принятое решение будет ничтожным:

a) является супругом/супругой, родственником или свойственником до второй степени включительно с любой из сторон либо супруг/супруга, родственник или свойственник советника до второй степени включительно заинтересован в разрешении спора;

b) за последние два года до разрешения спора у советника были деловые или трудовые отношения с одной из сторон;

c) сделал публичные заявления в связи с разрешаемым спором;

d) получил имущество, обещание имущества или другую подобную выгоду от одной из сторон.

(9) Советник обязан:

a) выполнять свои полномочия объективно, соблюдая принципы законности, беспристрастности, независимости, равного обращения, недискриминации в отношении всех экономических операторов и закупающих органов;

b) голосовать «за» или «против». Воздержание от голосования не разрешается, за исключением случая нахождения в заявленном конфликте интересов;

c) сообщать в письменной форме председателю состава по разрешению споров о любой ситуации, могущей повлечь несовместимость с выполняемыми полномочиями;

d) подавать в соответствии с законодательством декларацию об имуществе и личных интересах.

(10) Полномочия советника прекращаются в случае:

a) отставки;

b) отзыва;

c) истечения срока полномочий

d) достижения пенсионного возраста;

е) смерти.

(11) Парламент может отозвать советника в случае:

а) несоответствия требованиям части (5);

б) признания обвинительного приговора окончательным;

с) нарушения обязательств, предусмотренных частями (6)-(9);

д) невозможности осуществления полномочий по состоянию здоровья в течение четырех последовательных месяцев, подтвержденного медицинским обследованием;

е) объявления его согласно закону безвестно отсутствующим;

ф) установления ненадлежащего исполнения или неисполнения своих обязанностей или полномочий;

г) ненадлежащей деятельности, установленной в результате осуществленного в соответствии с законом парламентского контроля.

(12) Генеральный директор Национального агентства по разрешению споров должен направить Парламенту предложение по прекращению или, по обстоятельствам, отзыву полномочий советника сразу после того, как стало известно о наличии одной из ситуаций, предусмотренных в частях (10) и (11).

(13) В случае истечения срока полномочий советник остается в должности до назначения преемника, но не более шести месяцев после истечения срока полномочий.

(14) Прекращение полномочий советника по разрешению споров утверждается Парламентом.

(15) Предложение об отзыве полномочий генерального директора может быть представлено не менее чем пятью депутатами или может быть направлено Парламенту группой из не менее трех советников в случае, когда стало известно о наличии какого-либо обстоятельства, предусмотренного частью (11).

Статья 82. Право на обжалование

(1) Любое лицо, имевшее или имеющее интерес в получении договора о государственных закупках, полагающее, что в рамках процедур государственной закупки каким-либо актом закупающего органа нарушено какое-либо его предусмотренное законом право, вследствие чего ему нанесен или может быть нанесен ущерб, вправе обжаловать данный акт в порядке,

установленном настоящим законом.

(1-1) Оференты считаются заинтересованными, если они не были исключены окончательно. Исключение считается окончательным, если оно было доведено до сведения заинтересованных оферентов и либо признано Национальным агентством по разрешению споров законным, либо более не подлежит обжалованию в Национальном агентстве по разрешению споров. Оференты, которые не были окончательно исключены, считаются заинтересованными в обжаловании решения о повторной оценке оферт, если они обжаловали первоначальное решение о присуждении договора о государственных закупках/об аннулировании процедуры государственных закупок.

(2) В смысле положений части (1) под актом закупающего органа понимается любой административный акт, любое действие или бездействие, которые влекут или могут повлечь правовые последствия в связи с процедурой государственной закупки

(3) Любая ссылка в настоящей главе на применение процедуры государственной закупки включает все случаи, подпадающие под действие настоящего закона.

(4) Разрешение жалоб, связанных с присуждением секторальных договоров, по которым специальное законодательство делает отсылку к настоящему закону, осуществляется согласно настоящей главе.

(5) Экономический оператор обязан добросовестно реализовать право, предусмотренное частью (1).

Статья 83. Подача жалобы

(1) Потерпевший экономический оператор вправе обратиться в Национальное агентство по разрешению споров за аннулированием акта и/или признанием оспариваемого права либо законного интереса, подав жалобу в течение:

а) десяти дней со дня, следующего за днем, когда ему стало известно в соответствии с настоящим законом об акте закупающего органа, который он полагает незаконным, – в случае если стоимость договора, подлежащего присуждению, оцененная согласно положениям статьи 4, равна или превышает пределы, предусмотренные в части (3) статьи 2;

б) пяти дней со дня, следующего за днем, когда ему стало известно в соответствии с настоящим законом об акте закупающего органа, который он полагает незаконным, – в случае если стоимость договора, подлежащего

присуждению, оцененная согласно положениям статьи 4, меньше пределов, предусмотренных в части (3) статьи 2.

(2) Подача жалобы, относящейся к актам закупающего органа, которые изданы или имеют место до открытия оферт, осуществляется с соблюдением сроков, предусмотренных в части (1) настоящей статьи, но не позднее предельной даты подачи оферт, установленной закупающим органом, и с соблюдением положений статьи 35.

(3) В случае если жалоба, предусмотренная в части (1), относится к документам, опубликованным в электронной форме, датой ознакомления с ними считается дата их опубликования.

(4) Жалоба подается в письменной форме, на румынском языке и должна содержать:

- a) имя, адрес или место проживания подателя жалобы либо – для юридических лиц – полное наименование экономического оператора, имя и фамилию его представителя, копию документа, подтверждающего полномочия, юридический адрес и контактные данные;
- b) наименование закупающего органа, юридический адрес и контактные данные
- c) указание предмета договора о государственных закупках и применяемую процедуру присуждения;
- d) существо и основание жалобы с указанием прав и законных интересов подателя жалобы, нарушенных в рамках процедуры государственной закупки;
- e) перечень прилагаемых к жалобе документов;
- f) подпись подателя жалобы – физического лица или представителя юридического лица.

(5) Податель жалобы должен приложить к жалобе копию обжалуемого акта, если таковой издан, а также копии документов, предусмотренных в части (4), при наличии таковых.

(6) В случае если Национальное агентство по разрешению споров устанавливает, что жалоба не содержит всех данных, предусмотренных в части (4), оно требует от подателя жалобы дополнить ее в трехдневный срок после извещения, которым данная ситуация доводится до его сведения. В случае невыполнения подателем жалобы требования Национального агентства по разрешению споров жалоба отклоняется. Также отклоняется жалоба, поданная с несоблюдением сроков, предусмотренных в частях (1) и (2).

Статья 84. Порядок рассмотрения жалоб

- (1) Национальное агентство по разрешению споров рассматривает жалобы относительно процедур государственной закупки согласно положению о его организации и функционировании.
- (2) Во исполнение своих функций Национальное агентство по разрешению споров принимает решения.
- (3) Процедура рассмотрения жалоб осуществляется с соблюдением принципов законности, доступности, быстроты, состязательности и права на защиту.
- (4) Для целей разрешения жалобы Национальное агентство по разрешению споров вправе испросить мнение закупающего органа по ее поводу.
- (5) В течение одного рабочего дня после получения запроса, указанного в части (4), закупающий орган обязан уведомить об этом других участников процедуры присуждения. К уведомлению должна прилагаться копия соответствующей жалобы.
- (5-1) До представления мнения или до проведения открытого заседания по рассмотрению жалобы закупающий орган вправе утвердить корректирующие меры, которые он считает необходимыми для устранения заявленных подателем жалобы недостатков, информируя об этом участников процедуры закупки, включая Национальное агентство по разрешению споров, о принятых корректирующих мерах с обязательным опубликованием их в АИС «ГРГЗ» не позднее одного дня после их принятия.
- (5-2) В случае процедур, не инициированных через АИС «ГРГЗ», принятые согласно части (51) меры доводятся до сведения подателя жалобы и других участвующих в процедуре экономических операторов не позднее одного дня после их принятия посредством любых соответствующих и общедоступных средств коммуникации.
- (5-3) Если податель жалобы считает принятые меры достаточными для корректировки заявленных незаконными актов, он направляет в Национальное агентство по разрешению жалоб заявление об отказе от жалобы. В этом случае Национальное агентство по разрешению споров распоряжается о прекращении процедуры разрешения жалобы.
- (6) Все уведомления или сообщения о процедурных актах осуществляются с подтверждением получения.

(7) Жалобы, поданные в рамках одной процедуры присуждения, могут объединяться Национальным агентством по разрешению споров в целях вынесения единого решения.

(8) До момента разрешения жалобы Национальным агентством по разрешению споров участники одной процедуры присуждения могут присоединиться к жалобе, подав свои жалобы, которые должны содержать все элементы, предусмотренные в части (4) статьи 83.

(9) Закупающий орган обязан направить Национальному агентству по разрешению споров свое мнение по жалобе в течение не более пяти рабочих дней с даты получения такого запроса, с приложением любых других подтверждающих документов, а также дело о государственной закупке, за исключением объявлений, опубликованных в АИС «ГРГЗ», и документации по присуждению, когда она доступна и поддается скачиванию в Интернете. Отсутствие мнения заказчика не препятствует разрешению жалобы.

(10) Закупающий орган в срок, предусмотренный в части (9), уведомляет о своем мнении также подателя жалобы.

Статья 85. Порядок разрешения жалоб

(1) В целях разрешения жалобы Национальное агентство по разрешению споров вправе требовать объяснений сторон, оценивать доказательства и запрашивать любые другие данные/документы в той мере, в какой они относятся к предмету жалобы. Национальное агентство по разрешению споров вправе также запрашивать любые данные, необходимые для разрешения жалобы, от других физических и юридических лиц.

(2) Применение положений части (1) не должно повлечь превышения срока для разрешения жалобы, предусмотренного в части (17).

(3) Закупающий орган обязан ответить на любой запрос Национального агентства по разрешению споров и передать ему любые другие документы помимо указанных в части (9) статьи 84, имеющие значение для разрешения жалобы, в срок, не превышающий пяти рабочих дней с даты получения запроса.

(4) Национальное агентство по разрешению споров может назначить независимого эксперта для прояснения некоторых технических или финансовых аспектов. Срок производства экспертизы должен вписываться в срок, предусмотренный для разрешения жалобы Национальным агентством по разрешению споров. Стоимость экспертизы оплачивается стороной, которая ее запрашивает.

(5) Советники осуществляют свою деятельность составами по три члена. Для надлежащего функционирования составов в каждый из них направляются из соответствующих подразделений Национального агентства по разрешению споров не менее чем по одному юристу и консультанту, ответственному за делопроизводство

(6) Структура составов, включая председателей, утверждается приказом генерального директора Агентства на определенный период. Та же структура состава, включая председателя, может быть сохранена на максимум два последовательных периода.

(7) Председатели составов руководят заседаниями и регистрируют их в протоколе, подписанном всеми членами.

(8) Заседания составов являются правомочными, если на них присутствуют все члены.

(9) Решения в рамках составов принимаются большинством голосов членов. Члены, проголосовавшие «против», могут зарегистрировать отдельное мнение в протоколе соответствующего заседания. Никто не вправе влиять на решения или противоречить решениям составов по разрешению споров, каждый советник вправе голосовать по своему личному убеждению, исходя из положений законодательства.

(10) Делопроизводство составов обеспечивается ответственным подразделением в соответствии с положением о функционировании Национального агентства по разрешению споров.

(11) Переписка по процедуре разрешения жалобы осуществляется только в письменной форме.

(12) Стороны могут быть представлены адвокатом и могут подавать по ходу процедуры письменные заключения. Стороны вправе также представлять устные заключения Национальному агентству по разрешению споров, без того чтобы этим нарушались сроки, предусмотренные в части (17).

(13) Разрешение жалоб осуществляется в письменном производстве, за исключением случаев, когда состав по разрешению споров считает необходимым провести открытое заседание. Открытое заседание для рассмотрения жалобы проводится также и по требованию, указанному в жалобе или адресованному любой другой стороной процедуры разрешения жалобы, одновременно с представлением мнения, в срок, установленный частью (9) статьи 84, или по требованию представителей гражданского общества, выдвинутому в срок, не превышающий пяти рабочих дней со дня регистрации жалобы. Если Агентство

принимает решение о проведении заседания или удовлетворяет соответствующее требование, оно обеспечивает опубликование на своей веб-странице информации о дате и месте проведения заседания за три рабочих дня до даты их проведения.

(13-1) Является недопустимым представление новых доводов для обжалования и/или формулирование новых требований на основании письменных или устных заключений либо уточнений к жалобе по истечении установленного законом для их подачи срока.

(14) В обоснованных случаях и для предотвращения неминуемого ущерба Национальное агентство по разрешению споров до разрешения жалобы по существу может в течение трех дней, в том числе на основании заявления заинтересованной стороны, принять решение о приостановлении процедуры государственной закупки.

(15) В смысле положений части (14) Национальное агентство по разрешению споров рассматривает заявление о приостановлении, принимая во внимание последствия данной меры для всех категорий интересов, которые могут быть затронуты, включая общественные.

(16) Решение, предусмотренное в части (14), может быть обжаловано в компетентную судебную инстанцию отдельно в течение пяти дней после его сообщения.

(17) Национальное агентство по разрешению споров обязано разрешить жалобу по существу в течение 20 рабочих дней со дня ее получения, а в случае возникновения обстоятельств, препятствующих рассмотрению жалобы по существу, согласно части (1) статьи 86 высказаться по ней в 10-дневный срок. В обоснованных случаях срок разрешения жалобы может быть продлен единожды на 10 дней.

(18) Закупающий орган не вправе заключать договор о государственных закупках до вынесения окончательного решения по жалобе Национальным агентством по разрешению споров.

Статья 86. Решения, выносимые Национальным агентством по разрешению споров

(1) Национальное агентство по разрешению споров высказывается сначала по случаям возврата жалобы, а установив их обоснованность, не приступает к рассмотрению жалобы по существу.

(2) В процессе рассмотрения жалобы Национальное агентство по разрешению споров:

- a) удовлетворяет жалобу полностью или частично;
- b) отклоняет жалобу.

(3) Национальное агентство по разрешению споров рассматривает обжалуемый акт с точки зрения законности и обоснованности и может вынести решение, которым отменяет его в части или полностью, обязав закупающий орган издать другой акт либо распорядившись о другой необходимой мере для корректировки актов, влияющих на процедуру присуждения. В случае если Национальное агентство по разрешению споров выносит решение об изменении/устранении каких-либо технических спецификаций в техническом задании либо в других документах, изданных в связи с процедурой присуждения, закупающий орган вправе аннулировать процедуру присуждения в соответствии со статьей 71.

(4) В случае если Национальное агентство по разрешению споров удовлетворяет жалобу и выносит решение о применении меры по корректировке обжалуемого акта, оно устанавливает и срок для выполнения указанной меры, не превышающий срок обжалования решения Национального агентства по разрешению споров.

(5) В зависимости от вынесенного решения Национальное агентство по разрешению споров принимает решение о продолжении либо аннулировании процедуры государственной закупки, в том числе об аннулировании заключенного договора о государственных закупках. В случае решения об аннулировании последнее осуществляется согласно статье 71.

(6) Национальное агентство по разрешению споров вправе на любой стадии процесса разрешения жалобы принять к сведению заявление подателя жалобы об отказе от нее

(7) Национальное агентство по разрешению споров не вправе принять решение о присуждении договора определенному экономическому оператору.

(8) Решение Национального агентства по разрешению споров, в том числе обоснование решения, должно быть доведено до сведения сторон в письменной форме в течение трех дней со дня его вынесения. Решение публикуется на веб-странице Национального агентства по разрешению споров в тот же срок.

(9) Закупающий орган обязан сообщать Национальному агентству по разрешению споров о корректирующих мерах, принятых во исполнение решения, которым корректирующие меры были постановлены.

(10) Решение, которым Национальное агентство по разрешению споров аннулирует, полностью или в части, обжалуемый акт, обязательно для закупающего органа.

(11) Решение Национального агентства по разрешению споров обязательно для сторон. Договор о государственных закупках, заключенный с несоблюдением решения Национального агентства по разрешению споров, является ничтожным.

(12) Решение Национального агентства по разрешению споров о разрешении жалобы может быть обжаловано в компетентную судебную инстанцию без возможности приведения иных оснований против актов закупающего органа, кроме содержащихся в жалобе, поданной в Национальное агентство по разрешению споров.

Статья 87. Споры

Дела и заявления по поводу исполнения, недействительности, аннулирования, расторжения, в том числе обратной силой или в одностороннем порядке, договоров о государственных закупках разрешаются компетентной судебной инстанцией.

Статья 88. Разрешение споров

(1) В обоснованных случаях и для предотвращения неминуемого ущерба компетентная судебная инстанция до разрешения жалобы по существу может, в том числе на основании заявления заинтересованной стороны, принять решение о приостановлении исполнения договора о государственных закупках.

(2) Судебная инстанция констатирует недействительность договора о государственных закупках в следующих случаях:

а) закупающий орган присудил договор без соблюдения обязанности опубликовать объявление или приглашение на участие согласно положениям настоящего закона;

б) нарушены положения статьи 32, если данное нарушение лишило заинтересованного экономического оператора возможности подать жалобу до заключения договора, – в случае когда данное нарушение имело место одновременно с нарушением других положений в сфере государственных закупок, если последнее нарушение сказалось на шансах заинтересованного экономического оператора получить договор;

с) закупающим органом не соблюдены положения части (19) статьи 61 или частей (13)-(17) статьи 62.

(3) В изъятие из положений части (2), в случае если судебная инстанция после анализа всех существенных аспектов приходит к выводу, что императивные причины общего характера требуют сохранения последствий договора о государственных закупках, она выносит решение о применении следующих альтернативных санкций:

а) ограничение действия договора путем сокращения срока его исполнения; и/или

б) наложение на закупающий орган штрафа, составляющего от 2 до 15 процентов стоимости договора; при этом размер штрафа обратно пропорционален возможности ограничить действие договора согласно положениям пункта а).

(4) При применении альтернативных санкций, предусмотренных в части (3), судебная инстанция принимает во внимание их эффективность, пропорциональность и сдерживающий эффект.

(5) Экономические интересы, связанные со свойством договора о государственных закупках производить последствия, могут приниматься во внимание в качестве императивной причины лишь если, при исключительных обстоятельствах, отсутствие последствий привело бы к несоразмерным последствиям. Экономические интересы, находящиеся в прямой связи с соответствующим договором, такие как расходы из-за задержки исполнения договора, расходы по иницированию новой процедуры присуждения договора, расходы по смене экономического оператора, который будет исполнять договор, или расходы, связанные с правовыми обязательствами, вытекающими из отсутствия последствий договора, не являются императивными причинами общего характера.

(6) Во всех случаях, когда санкция недействительности, предусмотренная в части (2), не может иметь обратной силы, поскольку отмена уже исполненных договорных обязательств невозможна, судебная инстанция применяет также санкцию, предусмотренную в пункте б) части (3).

(7) В случае нарушения положений статьи 32, не являющегося предметом пункта б) части (2) настоящей статьи, судебная инстанция может после анализа всех существенных аспектов принять решение, констатировать ли недействительность договора или достаточно применения альтернативных санкций, предусмотренных в части (3) настоящей статьи.

(8) Положения пункта а) части (2) не применяются, если закупающий орган, решив, что подпадает под одну из предусмотренных настоящим законом ситуаций, в которой он вправе не передавать для опубликования объявление/приглашение на участие, выполнил следующее:

а) для обеспечения транспарентности добровольно опубликовал в Бюллетене государственных закупок, АИЗ «ГРГЗ» и/или Официальном журнале Европейского Союза объявление, которым выразил свое намерение заключить договор о государственных закупках;

б) заключил договор с соблюдением, по собственной инициативе, положений части (1) статьи 32; в этом случае течение срока начинается с момента опубликования объявления, предусмотренного в пункте а) настоящей части.

(9) Положения пункта с) части (2) не применяются, если закупающий орган, посчитав, что положения части (19) статьи 61 или, по необходимости, частей (13)-(17) статьи 62 соблюдены, выполнил следующее:

а) сообщил вовлеченным оферентам свое решение о присуждении договора о государственных закупках с соблюдением положений частей (1), (4) и (5) статьи 31, с учетом положений части (3) статьи 78; и

б) заключил договор с соблюдением, по собственной инициативе, положений части (1) статьи 32 и части (4) статьи 31; в этом случае течение срока начинается с момента передачи сообщения, предусмотренного в пункте а) настоящей части.

(10) Констатация недействительности договора о государственных закупках в соответствии с частью (2) может быть востребована также посредством отдельного заявления в следующие сроки:

а) не более 30 дней со дня, следующего за днем:

– опубликования объявления о присуждении договора в соответствии с положениями статьи 30, при условии что соответствующее объявление содержит обоснование решения закупающего органа о присуждении договора без предварительного опубликования объявления на участие в Бюллетене государственных закупок или, по необходимости, в Официальном журнале Европейского Союза; или

– информирования закупающим органом заинтересованных оферентов и кандидатов о заключении договора, при условии что информирование будет сопровождаться резюме соответствующих причин, предусмотренных в статье 31. Данный вариант применяется и в случаях, предусмотренных в пункте с) части

(3) статьи 32;

b) не более шести месяцев со дня, следующего за днем заключения договора о государственных закупках – в случаях, когда не были соблюдены положения пункта а).

(11) В той мере, в какой экономический оператор не использовал свое право на обжалование, компетентные органы вправе обратиться в судебную инстанцию за констатацией ничтожности договора о государственных закупках по следующим причинам:

a) закупающий орган присудил договор без соблюдения обязанности опубликовать объявление/приглашение на участие согласно положениям настоящего закона;

b) нарушены положения части (1) статьи 32 и части (3) статьи 31;

c) закупающим органом не соблюдены положения части (19) статьи 61 или частей (13)-(17) статьи 62;

d) договор о государственных закупках заключен с несоблюдением минимальных требований, предусмотренных закупающим органом в техническом задании, либо, хотя данные требования и соблюдены, договор заключен на менее благоприятных условиях, чем предусмотренные в техническом и/или финансовом предложениях, которые содержались в выигравшей оферте;

e) при наличии у закупающего органа намерения получить определенные поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг, что вписало бы соответствующий договор в категорию договоров о государственных закупках, закупающий орган заключает другой вид договора или не заключает никакого договора, не соблюдая процедуры присуждения, предусмотренные настоящим законом;

f) договор о государственных закупках заключен с несоблюдением положений части (6) статьи 79

g) не соблюдены критерии квалификации и отбора и/или факторы оценки, предусмотренные в объявлении/приглашении на участие;

h) изменение договора привело к снижению преимуществ и, по обстоятельствам, факторов оценки, которые принимались во внимание при признании оферты победившей.

(12) В случае обращения, предусмотренного в части (11), судебная инстанция до разрешения жалобы по существу может принять решение о приостановлении исполнения договора о государственных закупках.

Глава XI. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ И ПЕРЕХОДНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

Статья 89. Вступление в силу

(1) Настоящий закон вступает в силу по истечении девяти месяцев со дня опубликования.

(2) Положения части (2) статьи 28, части (2) статьи 29, части (3) статьи 30, части (7) статьи 58, части (11) статьи 76 вступают в силу с 1 января 2019 года.

(3) Договоры о государственных закупках и процедуры их присуждения, находящиеся на день вступления в силу настоящего закона соответственно в процессе исполнения и осуществления, доводятся до завершения в соответствии с законодательными положениями, действовавшими на день их инициирования.

(4) Положения, предусмотренные частью (6) статьи 13, частью (1) статьи 32, частями (3) и (4) статьи 35, частью (2) статьи 41, пунктом с) части (19) статьи 61, частью (5) статьи 65, в части, относящейся к использованию АИС «ГРГЗ» и электронных средств коммуникации в процедурах государственных закупок медикаментов и медицинских приборов, осуществляемых центральным закупочным органом, вступают в силу с 1 января 2021 года.

Статья 90. Утрата силы

Со дня вступления в силу настоящего закона Закон о государственных закупках № 96-XVI от 13 апреля 2007 года, с последующими изменениями и дополнениями, признается утратившим силу.

Статья 91. Организация исполнения

Правительству в девятимесячный срок со дня опубликования настоящего закона

– представить Парламенту предложения по приведению законодательства в соответствие с настоящим законом

– привести свои нормативные акты в соответствие с настоящим законом

– обеспечить разработку и утверждение нормативных актов, предусмотренных настоящим законом.

Закон действующий. Актуальность проверена 03.09.2021