

# Закон О концессиях работ и концессиях услуг

Настоящий закон частично перелагает Директиву 2014/23/ЕС Европейского Парламента и Совета от 26 февраля 2014 года о присуждении концессионных договоров, опубликованную в Официальном журнале Европейского Союза L 94 от 28 марта 2014 года, с последними изменениями, внесенными Делегированным регламентом Комиссии (ЕС) № 2017/2366 от 18 декабря 2017 года.

Парламент принимает настоящий органический закон.

## Глава I. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

### Статья 1. Правовое регулирование

(1) Настоящий закон регулирует порядок присуждения концессии работ и концессии услуг, применимый правовой режим, а также специфические аспекты, связанные с присуждением соответствующих концессий и их реализацией.

(2) Если международные договоры, стороной которых является Республика Молдова, устанавливают иные нормы, чем предусмотренные настоящим законом, применяются положения международного договора.

### Статья 2. Цель и принципы

(1) Целью настоящего закона являются:

a) создание основной нормативной базы для присуждения и реализации концессии работ и концессии услугкупающими органами публичного управления;

b) обеспечение неподкупности и прозрачности процедуры присуждения концессии работ и концессии услуг;

c) использование публичных ресурсов на условиях эффективности, экономичности и результативности;

d) поощрение конкуренции между экономическими операторами.

*[Ст.2 ч.(1), пкт.d) в редакции ЗП193 от 14.07.23, MO282-286/02.08.23 ст.486; в силу с 02.08.23]*

(2) Присуждение концессии работ и концессии услуг основывается на следующих принципах:

- a) недискриминации – обеспечение доступа к конкурсу на присуждение концессии всем экономическим операторам независимо от того, зарегистрированы ли они в Республике Молдова или за ее пределами, обязалась ли Республика Молдова сделать это путем подписания международных договоров;
- b) единого подхода – применение критериев отбора и критериев присуждения концессии таким образом, чтобы любой экономический оператор имел равные шансы в конкурсе на присуждение концессии;
- c) взаимного признания – признание по умолчанию документов и сертификатов, выданных органами другого государства, если соответствующего признания требуют международные договоры, стороной которых является Республика Молдова;
- d) прозрачности – предоставление заинтересованным лицам и общественности всей информации, касающейся применения процедуры присуждения концессии, с соблюдением положений статьи 22;
- e) законности – соблюдение национального законодательства и международных договоров, стороной которых является Республика Молдова;
- f) прогнозируемости – документация по присуждению должна четко регулировать процедуру присуждения концессии;
- g) пропорциональности – соблюдение баланса между установленными требованиями к квалификации, критериями присуждения концессии, характером и степенью сложности предмета договора таким образом, чтобы меры, принятые в рамках процедуры присуждения концессии, соответствовали преследуемым целям и не выходили за рамки необходимого для их достижения;
- h) принятия на себя ответственности – обязательство закупающих органов, экономических операторов и концессионеров нести юридическую ответственность в случае нарушения принятых в рамках концессии обязательств.

### **Статья 3. Основные понятия**

В целях настоящего закона определяются следующие понятия:

закупающий орган – орган публичной власти; юридическое лицо публичного права; объединение соответствующих органов/лиц, члены которого назначают из своего числа посредством гражданско-правовой сделки юридическое лицо, представляющее их в качестве единого закупающего органа в отношениях с

любым экономическим оператором;

имущество, связанное с работами и услугами, составляющими объект концессии, – движимое и недвижимое имущество, находящееся в публичной собственности государства или административно-территориальных единиц, в том числе полностью или частично исключенное из гражданского оборота в соответствии с законодательством, которое предоставленокупающими органами в распоряжение концессионера при условии его необходимости для выполнения работ и/или оказания услуг;

техническое задание – письменный документ, в котором подробно представлены технические условия выполнения работ, требования к качеству материалов, применяемые стандарты и технические регламенты, и который представляет собой совокупность требований, на основании которых разрабатывается техническое предложение оферента;

общий оборот концессионера – оборот, произведенный в течение всего срока действия концессионного договора, без налога на добавленную стоимость;

концессионер – экономический оператор, которому присуждена концессия с одновременным переводом на него операционного риска концессионного договора в соответствии со статьей 6;

концессия – концессионный договор о работах или концессионный договор об услугах;

условия концессии – общие условия реализации концессии и процедурные условия, утвержденные Правительством или полномочными органами местного публичного управления, которые, в частности, относятся к критериям приемлемости, критериям присуждения, к минимальному или максимальному сроку концессии, к инвестиционным или иным обязательствам, и которые должны быть включены в документацию по присуждению;

концессионный договор о работах – возмездный договор, заключенный в письменной форме, в соответствии с которым один или несколькокупающих органов доверяют одному или нескольким экономическим операторам выполнение работ, а также эксплуатацию имущества, связанного с работами, составляющими объект концессии, и в соответствии с которым встречное исполнение работ представлено либо исключительно правом на эксплуатацию работ, составляющих объект концессии, либо этим правом наряду с оплатой;

концессионный договор об услугах – возмездный договор, заключенный в письменной форме, в соответствии с которым один или несколькокупающих органов доверяют одному или нескольким экономическим операторам оказание

услуг и управление услугами, иными, нежели выполнение работ, предусмотренных понятием «концессионный договор о работах», а также эксплуатацию имущества, связанного с услугами, составляющими объект концессии, и в соответствии с которым встречное исполнение за оказание услуг представлено либо исключительно правом на эксплуатацию услуг, составляющих объект концессии, либо этим правом наряду с оплатой;

смешанный концессионный договор – договор, предметом которого является как концессия работ, так и концессия услуг, содержащий элементы, к которым применяются положения настоящего закона, а также другие элементы, к которым применяются положения иных нормативных актов, за исключением Закона о государственных закупках № 131/2015;

инвестиционные расходы – расходы по осуществлению инвестиций в течение всего срока концессии;

расходы, связанные с выполнением работ и/или оказанием услуг, – расходы, понесенные концессионером в связи с операционной деятельностью и техническим обслуживанием работ или услуг;

документация по присуждению – пакет документов, содержащий требования, критерии, правила и другую необходимую информацию, обеспечивающую экономическому оператору полное, правильное и внятное информирование о требованиях закупающего органа, элементах концессии, предмете концессионного договора и порядке проведения процедуры присуждения концессии, содержащий также технические условия или описательный документ, предлагаемые договорные условия, формат и порядок представления оферентами документов, информацию об основных обязанностях оферентов, технико-экономическое обоснование и др.;

выполнение работ – процесс, состоящий либо в выполнении работ, либо в проектировании и выполнении работ и реализации любыми средствами требований, установленных закупающим органом, оказывающим существенное влияние на тип или проектирование работ;

оферент – экономический оператор, подавший оферту в рамках процедуры присуждения концессии;

оферта – юридический акт, которым экономический оператор выражает свое намерение с юридической точки зрения стать стороной концессионного договора и который содержит финансовое и техническое предложения, а также, в соответствии с документацией по присуждению, условия заключения концессионного договора;

экономический оператор – любое физическое или юридическое лицо частного права, в том числе иностранное; группа или объединение таких лиц, в том числе временное, за исключением юридических лиц, зарегистрированных в юрисдикциях, не применяющих международных стандартов прозрачности;

лицо, принимающее решения, – руководитель закупающего органа, член органов, принимающих решение в закупающем органе, который имеет отношение к процедуре присуждения концессии, а также любое иное лицо в составе закупающего органа, способное повлиять на содержание документов, относящихся к концессии, и/или на проведение процедуры присуждения концессии;

процедура присуждения концессии – свод правил по организации и осуществлению публичного конкурса и конкурентного диалога с целью присуждения концессии;

дни – календарные дни, за исключением случаев, когда прямо предусмотрено иное.

#### **Статья 4. Сфера применения**

(1) Настоящий закон применяется к концессиям сроком не менее пяти, но не более 35 лет, оценочная стоимость которых без налога на добавленную стоимость равна или превышает следующие стоимостные пределы:

а) 10 000 000 леев – для концессионных договоров о работах;

б) 5 000 000 леев – для концессионных договоров об услугах.

(2) Концессии, срок действия которых составляет меньше пяти лет и стоимость которых без налога на добавленную стоимость меньше стоимостных пределов, предусмотренных частью (1), присуждаются с соблюдением положений части (8) статьи 14.

(3) Настоящий закон не распространяется на услуги общего значения, не имеющие экономического характера и не предполагающие их оплату пользователем, а также на услуги, являющиеся исключительной прерогативой государства, соответственно, полиции, юстиции и системы государственного социального страхования, а также на другие услуги, которые могут квалифицироваться как услуги, не имеющие экономического характера.

(4) Настоящий закон не применяется к концессионным договорам, присуждаемым закупающим органом в соответствии с правилами, установленными международной организацией или международным

финансовым учреждением в сфере закупок, в случае, если концессионные договоры полностью финансируются соответствующей организацией или учреждением.

(5) В случае концессионных договоров, оценочная стоимость которых без налога на добавленную стоимость более чем на 50 процентов софинансируется международной организацией и/или международным финансовым учреждением, стороны договариваются о применимых процедурах присуждения.

(6) Настоящий закон не применяется к концессиям в области обороны и безопасности государства, если процедура присуждения и реализации концессии содержит информацию, отнесенную к государственной тайне, в соответствии с Законом о государственной тайне № 245/2008.

(7) Настоящий закон не применяется к концессиям услуг гражданской обороны, гражданской защиты и предотвращения опасности, оказываемых лицами, не преследующими имущественной цели, за исключением услуг транспортировки пациентов машиной скорой помощи.

(8) Настоящий закон не применяется к концессиям, объект которых непосредственно подвергается конкуренции.

(9) В контексте части (8) работы или услуги непосредственно подлежат конкуренции в случае существования альтернативных работ или услуг, которые считаются заменяемыми с точки зрения спроса или предложения, а также в случаях фактического или потенциального существования не менее двух исполнителей/поставщиков соответствующих работ/услуг.

(10) В случае если не может быть установлена подверженность объекта договора напрямую конкуренции, запрашивается точка зрения Совета по конкуренции, который обязан ее представить.

## **Статья 5. Компетенция органов публичного управления**

(1) К компетенции Правительства относятся:

а) утверждение программных документов развития концессии и нормативных актов, связанных с исполнением настоящего закона, утверждение образцов документов присуждения (заявлений, ofert, информационных сообщений и т.д.) и процедур присуждения концессий, обеспечивающих их внедрение;

б) утверждение списка работ и услуг, предлагаемых к концессии органами центрального публичного управления, списка работ и услуг национального значения, а также утверждение задач концессии, имущества, связанного с

работами и услугами, составляющими объект концессии, общих требований к выбору концессионера и условий концессии;

с) назначение закупающего органа, наделенного правом заключения договора с концессионером и контроля за исполнением концессионного договора, в случае концессии, инициированной Правительством или органами центрального публичного управления;

д) утверждение по предложению Службы по предупреждению и борьбе с отмыванием денег после консультаций с Национальным банком Молдовы и Национальной комиссией по финансовому рынку методики определения юрисдикций, не отвечающих международным стандартам прозрачности, а также перечня соответствующих юрисдикций в целях настоящего закона;

е) утверждение проектов концессионных договоров органов центрального публичного управления в форме, согласованной государственным и частным партнерами, а также любых изменений условий этих договоров с обеспечением защиты коммерческой тайны.

(2) К компетенции Министерства экономики относятся:

а) разработка программных документов о концессиях и предложений о внесении изменений и дополнений в нормативные акты о концессиях;

б) разработка и представление Правительству для утверждения проектов нормативных актов, необходимых для исполнения настоящего закона.

(3) К компетенции Агентства публичной собственности (далее – *Агентство*) относятся:

а) обобщение предложений о работах и услугах, подлежащих концессии, и представление их Правительству для включения в списки работ и услуг, предлагаемых к концессии органами центрального публичного управления, и в списки работ и услуг национального общественного значения;

б) дача заключений на технико-экономические обоснования;

с) составление на основе технико-экономических обоснований и представление на утверждение Правительству проектов нормативных актов об утверждении имущества, связанного с работами и услугами, составляющими объект концессии, общих требований к выбору концессионера и условий концессии;

д) консультирование органов центрального публичного управления при определении работ и услуг, составляющих объект концессии, задач концессии, при установлении общих требований к выбору концессионера и условий

концессии на основе технико-экономических обоснований;

е) опубликование на официальной веб-странице Агентства информационных сообщений и документов, относящихся к концессии работ и/или услуг национального общественного значения;

ф) ведение учета переданной в концессию публичной собственности, а также концессионных договоров;

г) инициирование концессионных проектов и мониторинг концессионных договоров, подписанных Агентством.

(4) К компетенции органов центрального публичного управления и юридических лиц публичного права, наделенных функциями закупающего органа, относятся:

а) определение подлежащих концессии работ и услуг и представление Агентству предложений о включении их в список работ и услуг, предлагаемых к концессии;

б) инициирование и мониторинг концессионных проектов с ежегодным представлением Агентству информации о реализации концессии;

с) создание комиссии по присуждению концессии;

д) разработка, согласование проектов концессионных договоров и их представление на утверждение Правительству;

д1) подписание утвержденных Правительством в соответствии с настоящим законом и необходимыми для его выполнения нормативными актами концессионных договоров и представление их копий Агентству для ведения учета;

е) обеспечение разработки технико-экономических обоснований и представление их Агентству для дачи заключений;

ф) обеспечение разработки документации по присуждению.

(5) К компетенции муниципального, районного или местного совета (правомочных органов местного публичного управления) относятся:

а) утверждение списка предлагаемых к концессии работ и услуг местного общественного значения, задач концессии местного значения, имущества, связанного с работами и услугами, составляющими объект концессии, общих требований к выбору концессионера и условий концессии;

б) создание комиссии по присуждению концессии.



(6) К компетенции примара/председателя района (исполнительные органы местного публичного управления) относятся:

а) определение подлежащих концессии работ и услуг местного общественного значения с представлением их списка на утверждение правомочным органам местного публичного управления;

б) разработка на основе технико-экономических обоснований и представление на утверждение правомочным органам местного публичного управления общих требований к выбору концессионера, условий концессии и списка имущества, связанного с работами и услугами, составляющими объект концессии;

с) инициирование, осуществление и мониторинг процедуры присуждения концессии;

д) ведение учета имущества, связанного с работами и услугами, составляющими объект концессии, являющегося публичной собственностью административно-территориальной единицы, переданного по концессионному договору;

е) разработка, обсуждение условий и подписание концессионных договоров, представление Агентству их копий для ведения учета;

ф) мониторинг концессионных проектов, в которых орган местного публичного управления является закупающим органом, с ежегодным представлением Агентству информации о реализации концессии;

г) обеспечение разработки технико-экономических обоснований и представление их Агентству для дачи заключений;

h) обеспечение разработки документации по присуждению.

(7) Положения частей (5) и (6) применяются соответствующим образом и к органам публичного управления автономного территориального образования с особым статусом.

(8) К компетенции Национального агентства по разрешению споров относится рассмотрение споров в отношении присуждения концессий.

## **Статья 6. Операционный риск**

(1) Присуждение концессии всегда влечет перевод на концессионера операционного риска, связанного с соответствующим выполнением работ и/или оказанием услуг.

(2) Операционный риск – это риск, порождаемый событиями, не находящимися под контролем сторон концессионного договора, и/или рыночными колебаниями. В таких случаях концессионеру не гарантируется компенсация осуществленных инвестиций и расходов, связанных с выполнением работ и/или оказанием услуг, составляющих предмет концессионного договора.

(3) Операционный риск в значении части (2) может состоять:

а) либо в риске спроса – риске, связанном с фактическим спросом на работы или услуги, составляющие объект концессии;

б) либо в риске предложения – риске, связанном с поставкой работ или услуг, составляющих объект концессии, в частности, в риске, что поставка услуг не будет соответствовать рыночному спросу;

с) либо в обоих рисках – риске спроса и риске предложения.

## **Статья 7. Компенсация**

(1) Компенсация за концессию устанавливается в натуральном, денежном выражении или смешанной форме в виде разовых или периодических платежей в течение всего срока концессионного договора или представляет собой стоимость инвестиций, необходимых для осуществления улучшений объекта концессии и имущества, связанного с работами и услугами, составляющими объект концессии.

(2) Компенсация устанавливается за эксплуатацию всех объектов концессии в совокупности или за каждый объект в отдельности.

(3) Минимальный размер компенсации за каждый концессионный проект в отдельности устанавливается Правительством для проектов национального общественного значения, и правомочными органами местного публичного управления – для проектов местного общественного значения.

(4) Размер, форма компенсации, порядок и сроки осуществления платежей устанавливаются концессионным договором с учетом положений статьи 351 Закона о частно-государственном партнерстве № 179/2008.

## **Статья 8. Право собственности**

(1) Закупающий орган на основании концессионного договора уступает концессионеру свои права владения и пользования объектом концессии и имуществом, связанным с работами и услугами, составляющими объект концессии, оставляя за собой право распоряжения ими.

(2) Продукт и прибыль (доход), полученные концессионером в результате эксплуатации объекта концессии и имущества, связанного с работами и услугами, составляющими объект концессии, являются его собственностью, если концессионным договором не предусмотрено иное.

(3) Улучшения, внесенные концессионером в объект концессии, являются публичной собственностью государства или, по обстоятельствам, административно-территориальной единицы. По истечении срока концессионного договора или при его расторжении объект концессии, имущество, связанное с работами и услугами, составляющими объект концессии, и внесенные улучшения передаются в собственность государства или, по обстоятельствам, административно-территориальной единицы.

(4) По соглашению сторон улучшения, внесенные в объект концессии и в имущество, связанное с работами и услугами, составляющими объект концессии, остаются в собственности концессионера, если они могут быть отделены от данного объекта и имущества без нанесения им ущерба, при условии, что это предусмотрено в концессионном договоре.

## **Статья 9. Расчет оценочной стоимости концессии**

(1) Стоимость концессии – это общий оборот концессионера без налога на добавленную стоимость, произведенный в течение срока действия концессионного договора в результате выполнения работ и/или оказания услуг, составляющих объект концессии, а также в результате эксплуатации имущества, связанного с работами и услугами, составляющими объект концессии.

(2) Стоимость концессии оценивается закупающим органом до инициирования процедуры присуждения концессии и действительна на момент инициирования таковой посредством принятия мер для опубликования объявления о концессии.

(3) Закупающий орган рассчитывает оценочную стоимость концессии, используя объективный метод, который должен быть указан в технико-экономическом обосновании, принимая во внимание в совокупности:

- а) платежи или иные финансовые выгоды в любой форме, осуществляемые закупающим органом или иным публичным субъектом в пользу концессионера;
- б) стоимость грантов или других финансовых выгод в любой форме, получаемых от третьих лиц для реализации концессии;
- в) доход от продажи любых активов, являющихся частью концессии, с соблюдением законоположений о правовом режиме имущества, являющегося

публичной собственностью;

d) стоимость имущества и услуг, переданных в распоряжение концессионера закупающим органом при условии, что они необходимы для выполнения работ и/или оказания услуг;

e) доходы от выплат гонораров и штрафов пользователями работ и/или услуг, иные чем собранные от имени закупающего органа;

f) стоимость любой формы или варианта продления срока концессии.

(4) Закупающий орган не вправе пользоваться определенным методом расчета оценочной стоимости концессии с целью неприменения процедур, предусмотренных статьей 17.

(5) Закупающий орган не вправе разделять концессию таким образом, чтобы в результате не применялись процедуры, предусмотренные настоящим законом.

(6) В случае если предусмотренная работа или услуга влечет присуждение концессионных договоров отдельным лотам, оценочная стоимость концессий определяется с учетом общей оценочной стоимости всех лотов.

(7) В случае если общая оценочная стоимость всех лотов равна или превышает стоимостные пределы, установленные частью (1) статьи 4, процедуры присуждения концессии, предусмотренные настоящим законом, применяются для присуждения каждого лота.

## **Статья 10. Срок концессии**

(1) Срок концессии ограничивается во избежание искажения конкуренции. Закупающий орган определяет срок концессии на основе запрашиваемых работ и/или услуг с учетом того, что максимальный срок составляет 35 лет.

(2) Для концессий с оцененным сроком более пяти лет максимальный срок концессии не может превышать оцененное время, необходимое концессионеру для получения минимального дохода, позволяющего ему возместить стоимость произведенных инвестиций, выполненных работ и/или оказанных услуг, а также для получения разумной прибыли.

## **Статья 11. Правила присуждения смешанных концессионных договоров**

(1) Концессионные договоры, предметом которых является как концессия работ, так и концессия услуг, присуждаются в соответствии с положениями настоящего закона, применимыми к типу концессии, соответствующему задаче договора.

(2) Если закупающий орган в соответствии с требованиями части (1) выбирает присуждение договоров отдельным частям концессии, правовой режим, применимый к каждому из договоров, определяется с учетом предмета отдельного концессионного договора.

(3) В случае смешанных концессионных договоров, предметом которых являются как элементы, к которым применяются положения настоящего закона, так и другие элементы, к которым применяются положения иных нормативных актов, но части договора объективно неотделимы, договор присуждается в соответствии с нормативным актом, применимым к основному предмету концессионного договора.

## **Глава II. ЭТАП, ПРЕДШЕСТВУЮЩИЙ РЕШЕНИЮ ОБ ИНИЦИИРОВАНИИ КОНЦЕССИИ**

### **Статья 12. Разработка концессионных предложений**

(1) Подготовка концессионных предложений включает составление списков предлагаемых к концессии работ и услуг, разработку технико-экономического обоснования, содержащего исследование целесообразности концессии, а также установление условий концессии.

(2) Органы центрального публичного управления готовят концессионные предложения и представляют их в установленном порядке на утверждение Правительству. Исполнительные органы местного публичного управления готовят концессионные предложения и представляют их на рассмотрение правомочным органам местного публичного управления, которые в 20-дневный срок после представления предложений принимают соответствующее решение.

(3) На основе утвержденных списков закупающие органы разрабатывают технико-экономическое обоснования, готовят списки имущества, связанного с работами и услугами, составляющими объект концессии, устанавливают общие требования к отбору концессионера и условия концессии и представляют их на утверждение Правительству или, по обстоятельствам, правомочным органам местного публичного управления.

### **Статья 13. Обоснование решения о концессии**

(1) Закупающий орган на основе технико-экономического обоснования обязан обосновать решение о концессии в ситуации, когда намеревается присудить концессионный договор.

(2) Основой предусмотренного частью (1) технико-экономического обоснования является анализ таких основных элементов, как общие аспекты, экономические, финансовые и технические, целесообразность, вопросы охраны окружающей среды, социальные, институциональные и другие аспекты.

#### **Статья 14. Технико-экономическое обоснование**

(1) Технико-экономическое обоснование должно включать анализ, позволяющий определить и количественно оценить экономические и финансовые риски и варианты перевода операционного риска на концессионера, расчет оценочной стоимости, исследование целесообразности, техническое задание, а также обоснование того факта, что концессионный договор является более выгодным с экономической точки зрения по сравнению с договором о государственной закупке.

(2) Технико-экономическое обоснование должно основываться в первую очередь на финансово-экономическом анализе концессионного проекта и определении оптимального соотношения затрат и выгод.

(3) В контексте части (1) закупающий орган использует матрицу рисков, регулируемую законодательством о частно-государственном партнерстве, в соответствии со специфическими характеристиками проекта. Матрица рисков содержит по меньшей мере анализ следующих категорий рисков и порядок их распределения:

- a) риски местоположения;
- b) риски проектирования, строительства и приемки работ;
- c) риски финансирования;
- d) риски эксплуатации;
- e) рыночные риски;
- f) риски, связанные с изменением законодательства, и/или политические риски;
- g) риски, связанные с активами концессионного проекта;
- h) форс-мажорный риск.

(4) Технико-экономическое обоснование должно подтвердить необходимость и целесообразность концессии и продемонстрировать, что:

- a) концессионный проект экономически целесообразен;

- b) концессионный проект соответствует требованиям, установленным закупающим органом;
- c) были приняты во внимание различные варианты реализации концессионного проекта;
- d) осуществление концессионного проекта путем присуждения концессионного договора более выгодно по сравнению с присуждением договора о государственной закупке;
- e) операционный риск переводится на концессионера;
- f) концессионный проект пользуется финансовой поддержкой с указанием, при необходимости, размера вклада закупающего органа, в том числе путем безвозмездной передачи в распоряжение имущества, связанного с работами и услугами, составляющими объект концессии.

(5) Техничко-экономическое обоснование должно содержать механизм платежей, отвечающий цели концессии, и отражать специфику распределения рисков. (6) При разработке механизма платежей учитываются все элементы и формулы, на основе которых осуществляются платежи концессионеру, таким образом, чтобы при максимальной эффективности выполнения работ и/или оказания услуг в течение срока действия концессионного договора могло быть достигнуто оптимальное соотношение затрат и выгод.

(7) Механизм платежей может основываться на праве взыскания концессионером как сборов за использование, так и плат за доступность, либо тех и других в любом сочетании.

(8) Для концессии работ и/или услуг, срок действия которых составляет меньше пяти лет и стоимость которых меньше стоимостных пределов, предусмотренных частью (1) статьи 4, разработка технико-экономического обоснования не обязательна. Решение о концессии основывается на исследовании целесообразности и техническом задании, которые утверждаются закупающим органом.

(9) В контексте настоящей статьи под концессионным проектом понимается комплекс работ, которые должны быть выполнены, и/или услуг, которые должны быть оказаны в течение срока действия концессионного договора.

## **Статья 15. Исследование целесообразности**

(1) Если закупающий орган намеревается реализовать проект путем присуждения концессионного договора, предметом которого является либо

выполнение работ и использование их результатов, либо оказание услуг и управление и оперирование ими, закупающий орган обязан провести исследование целесообразности в качестве неотъемлемой части технико-экономического обоснования, призванное доказать необходимость и целесообразность реализации проекта таким способом.

(2) В исследовании целесообразности, предусмотренном частью (1), закупающий орган обязан проанализировать, влечет ли за собой присуждение договора перевод на экономического оператора значительной части операционного риска.

(3) Если в результате исследования целесообразности закупающий орган устанавливает, что операционный риск переводится на экономического оператора, соответствующий договор признается концессионным и, как следствие, к нему применяются положения настоящего закона.

(4) Если в результате исследования целесообразности закупающий орган устанавливает, что значительная часть операционного риска не переводится на экономического оператора, соответствующий договор не признается концессионным и процедура присуждения осуществляется в соответствии с нормами, применимыми к договору о государственной закупке.

## **Статья 16. Опубликование списков работ и услуг, предлагаемых к концессии. Права соискателя концессии**

(1) Списки работ и услуг, предлагаемых к концессии, публикуются в Официальном мониторе Республики Молдова и на официальной веб-странице Агентства.

(2) Соискатели концессии вправе:

а) запрашивать у органов центрального и местного публичного управления концессию работ и/или услуг, не включенных в опубликованные списки. В случае если запросы о концессии поддерживаются органами центрального и местного публичного управления, работы и/или услуги включаются в списки в порядке, установленном частью (2) статьи 12;

б) участвовать одновременно в нескольких процедурах присуждения концессии.

## **Статья 17. Процедуры присуждения концессии**

Закупающий орган присуждает концессию в соответствии с утвержденным Правительством положением посредством одной из следующих процедур присуждения:

а) публичный конкурс;



b) конкурентный диалог.

### **Статья 18. Публичный конкурс**

(1) Публичный конкурс инициируется опубликованием объявления о концессии в Бюллетене государственных закупок и на официальных веб-страницах Агентства и закупающего органа в соответствии с частью (2) статьи 25, которым закупающий орган приглашает экономических операторов подать оферты и которое содержит следующую информацию:

- a) о намерении в отношении концессии, а также о ее задаче;
- b) наименование, адрес и контактные данные закупающего органа;
- c) срок концессии;
- d) о процедуре присуждения концессии;
- e) о способе получения конкурсной документации;
- f) адрес и предельный срок представления оферт;
- g) место и дата открытия оферт;
- h) срок сообщения результатов процедуры присуждения концессии;
- i) наименование и адрес компетентного органа, рассматривающего жалобы, сроки подачи жалоб;
- j) другую относящуюся к концессии информацию по усмотрению закупающего органа.

(2) Публичный конкурс проводится, как правило, в один этап с соблюдением положений частей (6), (7), (9) и (10).

(3) Закупающий орган может установить проведение публичного конкурса в два этапа с соблюдением положений частей (4)–(11):

- a) первый (доквалификационный) этап – подача оферт, разработанных в соответствии с информацией и требованиями документации по присуждению, с приложением документов, подтверждающих выполнение критериев квалификации и отбора, установленных закупающим органом;
- b) второй (квалификационный) этап – конкурс улучшенных оферт и их оценивание путем применения критериев присуждения.

- (4) При проведении публичного конкурса в два этапа закупающий орган устанавливает в документации по присуждению элементы доквалификационного этапа и применимые правила.
- (5) При описании элементов, предусмотренных частью (4), закупающий орган устанавливает минимальные требования, которым должны отвечать оферты.
- (6) В документации по присуждению закупающий орган определяет объект концессии путем описания потребностей и требований закупающего органа и запрошенных характеристик работ и/или услуг, подлежащих концессии, а также устанавливает критерии присуждения и порядок распределения рисков.
- (7) Информация, содержащаяся в документации по присуждению, должна быть настолько точной, ясной и полной, чтобы позволить экономическим операторам определить характер и объект концессии, на основании чего принять решение либо о подаче оферты, либо о неучастии в процедуре присуждения концессии.
- (8) По завершении первого этапа публичного конкурса закупающий орган передает одновременно всем отобранным участникам приглашение на участие во втором этапе.
- (9) Закупающий орган обязан сохранять конфиденциальность предложенных решений и другой информации, переданной оферентами, раскрывая ее лишь с их согласия, выраженного в письменной форме, в отношении каждого намерения закупающего органа сообщить какую-либо специфическую информацию.
- (10) Период между датой опубликования объявления о концессии в Бюллетене государственных закупок и предельным сроком подачи оферт в случае присуждения концессии посредством публичного конкурса составляет не менее 30, но не более 90 дней.
- (11) Период между датой передачи приглашения на участие во втором этапе конкурса и предельным сроком подачи улучшенных оферт в случае проведения публичного конкурса в два этапа составляет не менее 15, но не более 30 дней

## **Статья 19. Конкурентный диалог**

- (1) Конкурентный диалог инициируется опубликованием объявления о концессии в соответствии с частью (1) статьи 25, которым закупающий орган приглашает экономических операторов подать оферты.
- (2) Конкурентный диалог проводится в три этапа:

- а) первый этап – подача ofert и отбор oferентов путем применения критериев квалификации и отбора, предусмотренных документацией по присуждению;
- б) второй этап – диалог с oferентами, квалифицированными на первом этапе, в целях установления и определения решения/решений, способных удовлетворить требованиям закупающего органа, на основании которого/которых будут поданы окончательные офeрты;
- в) третий этап – подача окончательных/улучшенных офeрт oferентами, квалифицированными в результате второго этапа конкурентного диалога путем применения критериев присуждения.
- (3) В следующих этапах конкурентного диалога вправе принимать участие лишь oferенты, отвечающие установленным закупающим органом критериям квалификации и отбора, указанным в объявлении о концессии.
- (4) Период между датой опубликования объявления о концессии в Бюллетене государственных закупок и предельным сроком подачи офeрт составляет не менее 30, но не более 90 дней.
- (5) Период между датой передачи приглашения на участие в третьем этапе конкурентного диалога и предельным сроком подачи окончательных офeрт составляет не менее 15, но не более 30 дней.
- (6) Закупающий орган обязан указать в объявлении о концессии критерии квалификации и отбора, применимые правила и, при необходимости, минимальное и максимальное число oferентов, которых намеревается пригласить на второй и третий этапы.
- (7) Минимальное число oferентов, указанное в объявлении о концессии, должно быть достаточным для обеспечения реальной конкуренции и не может быть меньше трех.
- (8) При отборе oferентов на следующие этапы закупающий орган обязан применить только указанные в объявлении о концессии критерии квалификации и отбора, которым надлежит быть объективными и недискриминационными.
- (9) Закупающий орган проводит второй этап конкурентного диалога посредством диалога с каждым квалифицированным oferентом в отдельности в целях установления и определения лучших решений для реализации задачи концессии.
- (10) В рамках диалога закупающего органа и квалифицированных oferентов могут быть обсуждены и оговорены все связанные с концессией аспекты,

предусмотренные документацией по присуждению, за исключением объекта концессии, критериев присуждения и минимальных требований, которые не могут быть изменены в ходе диалога.

(11) Закупающий орган обязан сохранять конфиденциальность предложенных решений или другой информации, переданной оферентами, раскрывая ее лишь с их согласия, выраженного в письменной форме, в отношении каждого намерения закупающего органа сообщить какую-либо специфическую информацию.

(12) Закупающий орган вправе проводить диалог последовательными раундами до установления и определения решения/решений, способных удовлетворить все его требования.

(13) По завершении второго этапа конкурентного диалога закупающий орган передает одновременно всем отобранным участникам приглашение на участие в третьем этапе и подачу окончательных оферт.

(14) Закупающий орган обязан передать приглашение на участие с приложением одного экземпляра документации по присуждению, которая включает описательный документ с детализацией потребностей и требований закупающего органа, критериев присуждения, порядка распределения рисков, а также срока проведения процедуры присуждения концессии.

(15) Закупающий орган обязан пригласить на третий этап число оферентов, равное по меньшей мере минимальному числу, указанному в объявлении о концессии в соответствии с частью (7).

(16) В случае если число оферентов, отвечающих критериям квалификации и отбора, меньше минимального числа, указанного в объявлении о концессии согласно положениям части (7), закупающий орган вправе отменить процедуру присуждения концессии.

(17) Закупающий орган не вправе приглашать на третий этап конкурентного диалога экономического оператора, который не подал оферту на первом этапе или не отвечает критериям квалификации и отбора.

(18) Окончательные оферты содержат все требуемые элементы, необходимые закупающему органу для реализации концессии, и разрабатываются на основе решения/решений, представленных и оговоренных в ходе диалога с соответствующим оферентом.

(19) Срок, предоставленный для разработки и подачи окончательной оферты, должен быть не меньше срока, установленного по согласованию с оферентами,

отобранными в ходе конкурентного диалога.

(20) Закупающий орган вправе требовать разъяснений, уточнений и улучшений окончательных ofert.

(21) Разъяснения, уточнения и улучшения, предусмотренные частью (20), а также любая дополнительная информация, переданная oferentом, не должны привести к изменению основных элементов процедуры присуждения концессии, к изменению установленных потребностей и требований, указанных в объявлении о концессии и/или в описательном документе, предусмотренном частью (14), если изменение этих элементов, потребностей и требований способно привести к искажению конкуренции или иметь дискриминационный эффект.

(22) Закупающий орган оценивает полученные oferty на основе критериев присуждения, указанных в объявлении о концессии и/или в описательном документе, предусмотренном частью (14).

### **Глава III. ОБЩИЕ ПРАВИЛА ПРИСУЖДЕНИЯ КОНЦЕССИИ**

#### **Статья 20. Комиссия по присуждению концессии**

(1) Для проведения процедуры присуждения концессии закупаящий орган создает комиссию по присуждению концессии из нечетного числа членов, но не менее пяти, в состав которой входят по меньшей мере по одному специалисту в области экономики, юриспруденции, в области инициирования концессии и по требованию закупаящего органа – представитель Агентства. Комиссия осуществляет деятельность согласно положению, утвержденному Правительством.

(2) Комиссия по присуждению концессии выполняет следующие функции:

- a) организация и проведение процедуры присуждения концессии;
- b) рассмотрение и утверждение документации по присуждению;
- c) рассмотрение и оценивание ofert и материалов, представленных oferентами;
- d) привлечение, при необходимости, экспертов в соответствующей области для рассмотрения представленных ofert;
- e) определение победителя.

(3) Заседание комиссии является правомочным, если в нем принимает участие не менее двух третей членов. Решения комиссии принимаются простым большинством голосов общего числа ее членов. Каждый член имеет право на один голос.

(4) Заседания комиссии протоколируются, а протоколы, подписанные всеми членами, присутствовавшими на заседании, хранятся у закупающего органа.

(5) В отношении членов комиссии единообразно применяются положения Закона о декларировании имущества и личных интересов № 133/2016.

(6) Не могут быть членами комиссии по присуждению концессии участники публичного конкурса, лица из состава руководства юридического лица, подавшего оферту на публичный конкурс, а также аффилированные по отношению к ним лица

## **Статья 21. Правила, применимые к экономическому оператору**

(1) Экономический оператор указывает в оферте имя и профессиональную квалификацию физических лиц, ответственных за исполнение концессионного договора.

(2) В период исполнения концессионных договоров экономические операторы обязаны соблюдать правовые нормы, применимые в области охраны окружающей среды, трудовых отношений и в социальной сфере, установленные национальным законодательством, коллективными договорами или международными конвенциями и договорами, стороной которых является Республика Молдова.

(3) Любой экономический оператор вправе участвовать в процедуре присуждения концессии в качестве индивидуального оферента или совместно с другими экономическими операторами, в том числе в форме временной ассоциации, созданной для участия в процедуре присуждения концессии, а также в качестве предложенного суб-подрядчика или третьего лица в соответствии с положениями настоящего закона.

(4) Закупающий орган не вправе обязать экономических операторов, которые совместно участвуют в процедуре присуждения концессии, создать определенную организационно-правовую форму для подачи оферты.

(5) Закупающий орган вправе требовать от экономических операторов, которым присужден концессионный договор, создать определенную организационно-правовую форму при условии, что это было указано в объявлении о концессии и в документации по присуждению.

(6) В случае совместного участия экономических операторов в процедуре присуждения концессии закупающий орган может установить в документации по присуждению порядок выполнения ими требований, касающихся финансового и экономического положения или технических и профессиональных возможностей, а также специфические условия, касающиеся исполнения концессионного договора и профессиональной репутации.

### **Статья 21-1. Несовместимость экономических операторов**

Не могут участвовать в качестве экономических операторов физические и юридические лица, зарегистрированные, с местонахождением или осуществляющие основную экономическую деятельность в юрисдикциях или автономных регионах, не отвечающих международным стандартам прозрачности, а также юридические лица, в составе которых фигурирует прямо или косвенно одно либо несколько лиц (учредители, участники, акционеры, администраторы, выгодоприобретающие собственники), зарегистрированных, с местонахождением или осуществляющих основную экономическую деятельность в подобных юрисдикциях или автономных регионах

### **Статья 22. Конфиденциальность**

(1) Без ущерба для положений настоящего закона или правовых норм о свободном доступе к информации общественного значения, либо для иных нормативных актов, регулирующих деятельность закупающего органа, закупающий орган обязан не раскрывать переданную экономическими операторами информацию, обозначенную ими в качестве конфиденциальной, в том числе отнесенную к технической или коммерческой тайне, либо к конфиденциальным элементам оферт.

(2) Положения части (1) не затрагивают обязанностей закупающего органа, предусмотренных статьей 25 и частью (7) статьи 32, и не относятся к опубликованию информации неконфиденциального характера, содержащейся в заключенных концессионных договорах, а также ее последующих изменений.

(3) Закупающий орган может выдвигать экономическим операторам условия, направленные на защиту конфиденциальной информации, предоставляемой им в течение всей процедуры присуждения концессии.

### **Статья 23. Правила предотвращения конфликта интересов**

(1) В ходе процедуры присуждения концессии закупающий орган обязан принимать необходимые меры для предотвращения, установления и устранения ситуаций конфликта интересов в целях предупреждения искажения конкуренции, обеспечения прозрачности процедуры присуждения концессии и

единого подхода ко всем oferентам.

(2) В контексте настоящего закона под конфликтом интересов понимается ситуация, в которой сотрудники закупающего органа участвуют в процедуре присуждения концессии или способны повлиять на ее результат, а также прямо или косвенно имеют финансовый, экономический или иной личный интерес, что может расцениваться как фактор, компрометирующий их беспристрастность или независимость в процедуре присуждения концессии.

(3) Потенциально влекущими конфликт интересов считаются любые ситуации, способные привести к возникновению конфликта интересов согласно части (2), включающие следующие, но не ограничиваясь этим:

а) участие в процессе проверки/оценивания поданных oferт лиц, имеющих нематериальный интерес и/или владеющих долями участия, акциями в подписанном уставном капитале одного из oferентов, поддерживающих третьих лиц или предлагаемых субподрядчиков, либо лиц, входящих в административный совет/руководящий орган или орган надзора одного из oferентов, поддерживающих третьих лиц или предлагаемых субподрядчиков;

б) участие в процессе проверки/оценивания поданных oferт лица, которое приходится супругом/супругой, родственником или свойственником до второй степени родства включительно лицам, входящим в административный совет/руководящий орган или орган надзора одного из oferентов, поддерживающих третьих лиц или предлагаемых субподрядчиков;

в) участие в процессе проверки/оценивания поданных oferт лица, в отношении которого установлено или существуют разумные подозрения, что оно прямо или косвенно может иметь личный, финансовый, экономический интерес или находится в ситуации, которая может повлиять на беспристрастность и независимость в процессе проверки/оценивания oferт;

г) ситуация, в которой индивидуальный oferент/oferент-участник объединения/поддерживающее третье лицо/предлагаемый субподрядчик имеет членов в административном совете/руководящем органе или органе надзора и/или имеет акционеров либо ассоциированных лиц, приходящихся ему супругом/супругой, родственником или свойственником до второй степени родства включительно либо находящихся в коммерческих отношениях с лицами, принимающими решения в закупающем органе;

д) ситуация, в которой oferент назначил среди основных лиц, ответственных за исполнение концессионного договора, лиц, приходящихся ему супругом/супругой, родственником или свойственником до второй степени



родства включительно, либо находящихся в коммерческих отношениях с лицами, принимающими решения в закупающем органе.

(4) Объявленный победителем оферент, с которым закупающий орган заключил концессионный договор, не имеет права обязываться или заключать прямо или косвенно иные договоры об оказании услуг в целях исполнения концессионного договора с физическими или юридическими лицами, участвовавшими в процессе проверки/оценивания оферт, поданных в рамках процедуры присуждения концессии, или с сотрудниками/бывшими сотрудниками закупающего органа, с которыми закупающий орган прекратил договорные отношения после присуждения концессионного договора, на протяжении периода, составляющего не менее 12 месяцев после заключения договора, под угрозой расторжения концессионного договора.

(5) В случае выявления закупающим органом ситуации, потенциально влекущей конфликт интересов согласно части (3), он обязан принять необходимые меры для выяснения, является ли соответствующая ситуация конфликтом интересов, и представить оференту, находящемуся в данной ситуации, письменное объяснение причин, способных по мнению закупающего органа повлечь конфликт интересов.

(6) Если в результате применения положений части (5) закупающим органом установлено наличие конфликта интересов, он принимает меры, необходимые для устранения обстоятельств, повлекших конфликт интересов, распорядившись о замене, если это возможно, ответственных за проверку/оценивание оферт лиц, если затронута их беспристрастность, или об исключении оферента, находящегося в коммерческих отношениях с лицами, принимающими решения в составе закупающего органа.

(7) Закупающий орган обязан указать в документации по присуждению имена лиц, принимающих решения в составе закупающего органа.

## **Статья 24. Правила сообщения информации**

(1) За исключением случая, когда использование электронных средств является обязательным в соответствии с положениями настоящего закона, сообщения, заявления, информация, уведомления и тому подобные акты передаются посредством одного из следующих средств связи или нескольких из них:

а) электронные средства связи;

б) почта;

с) факс;

- d) устное сообщение;
- e) сообщение по телефону;
- f) вручение лично под подпись.

(2) Выбранные средства связи должны быть недискриминационными, общедоступными и не ограничивать доступ экономических операторов к процедуре присуждения концессии.

(3) Устное сообщение, в том числе по телефону, может использоваться для иных сообщений, нежели относящиеся к основным элементам процедуры присуждения концессии, при условии, что основные элементы содержания устного сообщения записываются в письменной форме.

(4) В значении положений части (3) основные элементы процедуры присуждения концессии включают документацию по присуждению и оферты.

(5) Закупающий орган обязан обеспечить защиту целостности данных и конфиденциальность оферт в рамках операций по сообщению, передаче и хранению информации.

(6) Закупающий орган может ознакомиться с содержанием оферт только с даты, установленной для их открытия.

## **Статья 25. Правила обнародования и прозрачности**

(1) Закупающий орган обязан обеспечить прозрачность процедуры присуждения концессии опубликованием в соответствии с положениями настоящего закона объявлений о концессии и о присуждении.

(2) Закупающий орган обязан опубликовать объявление о присуждении в Бюллетене государственных закупок и на официальных веб-страницах Агентства и закупającego органа в срок не более 30 дней со дня подписания концессионного договора о работах и/или концессионного договора об услугах.

(3) Закупающий орган обеспечивает экономическим операторам прямой, полный и неограниченный доступ к документации по присуждению начиная со дня опубликования объявления о концессии.

(4) В рамках проводимого в два этапа публичного конкурса и конкурентного диалога закупаящий орган обязан передать в письменной форме одновременно всем отобраным участникам приглашение на участие во втором этапе процедуры.

## **Глава IV. РАЗРАБОТКА ДОКУМЕНТАЦИИ ПО ПРИСУЖДЕНИЮ**

### **Статья 26. Процессуальные гарантии**

(1) Закупающий орган обязан разработать документацию по присуждению, которая обеспечит oferентов полной и точной информацией о требованиях к концессии, предмете концессионного договора, распределении рисков и порядке проведения процедуры присуждения концессии.

(2) В контексте части (1) покупающий орган указывает:

a) в объявлении о концессии – объект концессии и критерии квалификации и отбора;

b) в документации по присуждению – критерии присуждения концессии и, по обстоятельствам, минимальные требования, которые необходимо выполнить, а также ориентировочный срок завершения процедуры присуждения концессии.

(3) Закупающий орган публикует все изменения, касающиеся элементов объявления о концессии, и сообщает всем oferентам о порядке организации процедуры присуждения концессии, ориентировочном сроке ее завершения и о любом изменении, внесенном в документацию по присуждению.

(4) Концессионные договоры присуждаются на основе критериев, установленных покупающим органом в соответствии со статьей 30, если в совокупности выполнены следующие условия:

a) oferta отвечает минимальным требованиям, установленным в документации по присуждению;

b) oferent отвечает критериям квалификации и отбора, предусмотренным статьей 28;

c) oferent не отстранен от участия в процедуре присуждения концессии в соответствии с требованиями настоящего закона.

(5) Минимальные требования, указанные в пункте a) части (4), включают условия и характеристики работ и/или услуг, в частности технические, функциональные и юридические, которым должна соответствовать любая oferta или которыми должен обладать oferent.

### **Статья 27. Технические и функциональные требования**

(1) Технические и функциональные требования устанавливаются в документации по присуждению и определяют характеристики работ и/или услуг,

составляющих объект концессии.

(2) Требования, предусмотренные частью (1), также могут касаться специфического процесса выполнения требуемых работ и/или оказания требуемых услуг при условии, что они связаны с объектом концессии и соразмерны с ее стоимостью и задачами.

(3) Закупающий орган не может ссылаться в технических и функциональных требованиях на определенного производителя, происхождение или процесс, характеризующий требуемые работы или услуги, что имело бы следствием оказание предпочтения определенным предприятиям или определенной продукции либо их исключение из процедуры.

(4) В отступление от положений части (3), если невозможно достаточно точно и понятно описать предмет договора, такая ссылка допустима, но должна сопровождаться словами «или эквивалент».

(5) Технические и функциональные требования не должны содержать ссылок на марку, патент, тип или специфическую продукцию, что имело бы следствием оказание предпочтения или исключение определенных экономических операторов либо определенной продукции.

## **Статья 28. Критерии квалификации и отбора**

(1) Закупающий орган применяет в рамках процедуры присуждения концессии недискриминационные критерии квалификации и отбора, соразмерные с объектом концессии работ и/или услуг, касающиеся:

- a) приемлемости oferента;
- b) возможностей oferента.

(2) Закупающий орган проверяет соответствие критериям квалификации и отбора, основываясь на декларации под собственную ответственность и подтверждающих документах, представление которых обязательно в соответствии с документацией по присуждению.

(3) Критерии квалификации и отбора должны быть связаны и соразмерны возможности концессионера исполнять концессионный договор, с учетом объекта концессии и цели обеспечения реальной конкуренции.

(4) Экономический оператор вправе, при необходимости, и в связи с конкретным концессионным договором обратиться за поддержкой к третьим лицам для выполнения критериев, касающихся экономического и финансового положения, и/или критериев, касающихся технических и профессиональных возможностей,

независимо от характера существующих правоотношений между экономическим оператором и соответствующими третьими лицами.

(5) В случае если экономический оператор демонстрирует свое экономическое и финансовое положение и/или технические и профессиональные возможности, ссылаясь также на поддержку, оказанную ему третьими лицами согласно части (4), то он обязан доказать закупающему органу, что принял все необходимые меры для доступа в любой момент к необходимым ресурсам, представив соответствующее обязательство третьих лиц.

(6) Если экономический оператор доказывает выполнение критериев, касающихся финансового положения, ссылаясь на поддержку третьих лиц, закупающий орган вправе требовать, чтобы экономический оператор и третьи лица солидарно отвечали за исполнение концессионного договора.

(7) В случае если несколько экономических операторов совместно участвуют в процедуре присуждения концессии, выполнение критериев, касающихся технических и профессиональных возможностей, доказывается с учетом ресурсов всех членов группы, а закупающий орган вправе требовать их солидарной ответственности за исполнение концессионного договора.

(8) Закупающий орган удостоверяется, что третье лицо, обеспечивающее поддержку в выполнении критериев экономического и финансового положения и/или критериев, касающихся технических и профессиональных возможностей, отвечает предусмотренным настоящей статьей критериям, касающимся возможностей и приемлемости. Если третье лицо не отвечает этим критериям, закупающий орган требует от экономического оператора его замены.

## **Статья 29. Условия приемлемости**

(1) Закупающий орган исключает из процедуры присуждения концессии экономического оператора, в отношении которого установлено в результате рассмотрения представленных им сведений и документов или стало известно другим способом, что он был осужден окончательным решением судебной инстанции за совершение одного из преступлений в области инициирования концессии, а также за участие в преступной организации, за коррупцию, экономические преступления, за преступления террористического характера или связанные с террористической деятельностью, финансированием терроризма, эксплуатацией детей и др.

(2) Экономический оператор исключается из процедуры присуждения концессии в соответствии с частью (1) и в случае, если член административного органа, руководящего органа или органа надзора соответствующего экономического

оператора или лицо, обладающее представительскими полномочиями, принимающее решения или осуществляющее контроль в таковом, осуждены окончательным решением судебной инстанции.

(3) Закупающий орган исключает из процедуры присуждения концессии экономического оператора, находящегося по меньшей мере в одной из следующих ситуаций:

- a) в отношении экономического оператора инициирована процедура несостоятельности в соответствии с законом, за исключением ситуации, когда экономический оператор находится в процессе реорганизации;
- b) экономическим оператором совершено грубое профессиональное нарушение, касающееся неподкупности, доказательством чего служит решение административного органа или судебной инстанции;
- c) находится в ситуации конфликта интересов в рамках данной процедуры или в связи с ней, и эта ситуация не может быть исправлена другими мерами;
- d) нарушил основные обязательства, возложенные на него концессионным или иным договором, ранее заключенным им с другимкупающим органом, и эти нарушения привели к досрочному прекращению соответствующего договора, возмещению ущерба или иным сопоставимым санкциям;
- e) пытался повлиять незаконным путем на процесс принятия решенийкупающим органом, получить конфиденциальную информацию, способную предоставить ему преимущества в рамках процедуры присуждения концессии;
- f) предоставил недостоверную информацию, способную оказать существенное влияние на решениекупающего органа относительно его исключения из процедуры присуждения концессии или относительно его отбора и присуждения ему договора концессии;
- g) допустил в своей профессиональной деятельности грубые проступки, затрагивающие его неподкупность, доказанные любыми средствами, допускаемымикупающим органом, в том числе информацией, полученной от национальных судебных инстанций и международных организаций.

(4) Под грубым профессиональным нарушением, предусмотренным пунктом b) части (3), понимается любое допущенное экономическим оператором нарушение, затрагивающее его профессиональную репутацию, такое как нарушение правил конкуренции, выражающееся в фальсификации торгов, конкурсов, или нарушение прав интеллектуальной собственности, совершенные вследствие умысла или тяжкого проступка.

(5) Закупающий орган вправе исключить экономического оператора на любом этапе процедуры присуждения концессии, на котором стало известно, что экономический оператор, принимая во внимание его действия или бездействие, совершенные до процедуры или в ее ходе, находится в одной из ситуаций, предусмотренных частями (1)–(3), влекущих исключение из процедуры присуждения концессии.

(6) Экономический оператор, находящийся в одной из ситуаций, предусмотренных частями (1)–(3), влекущих исключение из процедуры присуждения концессии, вправе представить доказательства того, что принятых им мер достаточно для восстановления к нему доверия относительно оснований для исключения.

(7) В случае есликупающий орган сочтет достаточными доказательства, представленные экономическим оператором в соответствии с частью (6), для восстановления к нему доверия, он не исключает экономического оператора из процедуры присуждения концессии.

(8) В случае если на экономического оператора окончательным решением судебной инстанции не наложена мера, запрещающая на определенный период участие в процедуре присуждения договора о государственных закупках или концессионного договора, исключение из процедуры присуждения концессии, предусмотренное частями (1)–(3), не применяется, если истек пятилетний срок со дня вступления в окончательную силу решения судебной инстанции об осуждении.

### **Статья 30. Критерии присуждения концессии**

(1) Концессионный договор присуждается наиболее выгодной с экономической точки зрения оферте, что устанавливается на основе объективных критериев с соблюдением принципов единого подхода, недискриминации и прозрачности и с гарантированием оценивания оферт в условиях реальной конкуренции.

(2) Предусмотренные частью (1) объективные критерии должны быть прямо связаны с объектом концессии и могут касаться:

a) степени рисков, принимаемых на себя концессионером;

b) размера тарифов за пользование;

c) способа выполнения работ/оказания услуг, основанного на качественных, технических, функциональных, финансовых и прочих показателях;

d) порядка обеспечения охраны окружающей среды;

е) способа решения социальных проблем;

ф) размера компенсации;

г) срока действия концессии.

(3) Закупающий орган может применять критерии, предусмотренные частью (2), в различных комбинациях с учетом объекта концессии и в той мере, в которой соответствующие критерии совместимы.

(4) Критерии присуждения устанавливаются в документации по присуждению в порядке убывания их важности, с описанием требований по проверке информации, предоставленной oferentami

### **Статья 31. Сроки подачи оферт**

(1) Без ущерба для применения положений настоящего закона, касающихся срока опубликования объявлений о концессии работ и/или услуг и предельного срока подачи оферт, закупаящий орган обязан установить минимальный срок с учетом сложности концессионного договора и специфических требований таким образом, чтобы заинтересованные экономические операторы располагали достаточным временем для подготовки оферт и документов по квалификации и отбору, предусмотренных документацией по присуждению.

(2) В случае если оферты не могут быть разработаны иначе, как после посещения месторасположения или после изучения на месте документов, относящихся к объекту концессии, срок подачи оферт устанавливается таким образом, чтобы у заинтересованных экономических операторов была реальная возможность получить всю информацию, необходимую для надлежащей подготовки оферт, но не может превышать 90 дней.

### **Статья 32. Завершение процедуры присуждения концессии**

(1) Процедура присуждения концессии завершается:

а) подписанием концессионного договора (в случае если объявленный победителем oferent осуществляет и иные виды деятельности помимо составляющих объект концессии, договор должен предусматривать обязанность концессионера вести отдельный учет последних); или

б) отменой процедуры присуждения концессии.

(2) Закупающий орган обязан отменить процедуру присуждения концессии, если:



- а) не было подано ни одной оферты или ни одной приемлемой оферты;
- б) концессионный договор не может быть заключен с оферентом, объявленным победителем, по причине того, что он находится в форс-мажорных обстоятельствах или в положении возможности исполнить договор вследствие непредвиденных обстоятельств, при отсутствии соответствующей оферты, занявшей второе место;
- в) возникли обстоятельства, вызывающие необходимость присуждения иного типа договора, на который распространяется иной режим, чем применяемый в соответствии с положениями настоящего закона.

(3) Приемлемой офертой в контексте настоящего закона является оферта, которая не является неприемлемой или несоответствующей.

(4) Оферта считается неприемлемой, если не отвечает требованиям формы в отношении разработки и представления оферты, а также не соответствует критериям квалификации и отбора, предусмотренным документацией по присуждению.

(5) Оферта считается несоответствующей, если не имеет отношения к предмету концессионного договора, не может без существенных изменений отвечать потребностям и требованиями закупающего органа, указанным в документации по присуждению, а также не соответствует техническим спецификациям и/или финансовым требованиям. Если оферент доказывает, что его оферта удовлетворяет в эквивалентном порядке техническим и функциональным требованиям, определенным в документации по присуждению, его оферта не может быть отклонена на том основании, что она не соответствует указанным требованиям.

(6) Закупающий орган вправе отменить процедуру присуждения концессии в случае, предусмотренном частью (16) статьи 19.

(7) Закупающий орган обязан опубликовать в Бюллетене государственных закупок решение об отмене процедуры присуждения концессии с соответствующим обоснованием отмены в срок, предусмотренный частью (2) статьи 25.

### **Статья 33. Информирование оферентов**

(1) Закупающий орган обязан в течение пяти рабочих дней сообщить объявленному победителем оференту о принятии его оферты и готовности к переговорам относительно условий договора и заключению концессионного договора. Сообщение должно содержать дату и место заключения договора.

Договор не может быть подписан ранее 11 дней после получения сообщения.

(2) Закупающий орган своевременно информирует каждого oferента, не позднее пяти дней со дня присуждения концессии, о решении, принятом в отношении победившего oferента и присуждения концессионного договора.

## **Глава V. ПРАВИЛА ИСПОЛНЕНИЯ КОНЦЕССИОННЫХ ДОГОВОРОВ**

### **Статья 34. Субподряд**

(1) Закупающий орган обязан требовать от oferента указания в oferте части/частей договора, по которым намеревается заключить договор субподряда, наименование и контактные данные предложенных субподрядчиков. Допускается субподряд части договора, предусматривающей работы и/или услуги, смежные и вспомогательные работам и услугам, составляющим объект концессии, которые могут быть выполнены и оказаны только специализированными лицами.

(2) Предложенные субподрядчики должны соблюдать обязательства в области охраны окружающей среды, трудовых отношений и в социальной сфере, предусмотренные частью (2) статьи 21 для oferентов, а также статьей 21-1 .-

(3) Применение положений части (2) не уменьшает ответственности концессионера за исполнение концессионного договора.

(4) Закупающий орган обязан удостовериться, что предлагаемые субподрядчики не находятся в ситуациях, влекущих исключение из процедуры присуждения концессии, предусмотренных частями (1)–(3) статьи 29.

(5) В целях проверки, предусмотренной частью (4), субподрядчик заполняет декларацию под собственную ответственность с уточнением, что он не находится ни в одной из ситуаций, влекущих исключение из процедуры присуждения концессии.

(6) В случае установления в отношении субподрядчика ситуации, влекущей исключение из процедуры присуждения концессии, покупающий орган требует от oferента заменить соответствующего субподрядчика.

(7) Закупающий орган требует от концессионера после присуждения концессии, но не позднее момента начала исполнения концессионного договора, указать наименование, контактные данные и законных представителей своих субподрядчиков, участвующих в исполнении соответствующего договора.

(8) В период исполнения концессионного договора концессионер обязан уведомлять закупающий орган о любых изменениях сведений, предусмотренных частью (7).

(9) Концессионер вправе привлекать новых субподрядчиков на время исполнения концессионного договора при условии передачи закупающему органу сведений, предусмотренных частью (7), для одобрения им новых субподрядчиков.

### **Статья 35. Внесение изменений в концессионный договор**

(1) В концессионные договоры могут быть внесены изменения без организации новой процедуры присуждения концессии только в ситуациях, предусмотренных настоящей статьей.

(2) В концессионные договоры могут быть внесены изменения без организации новой процедуры присуждения концессии, если данные изменения, независимо от того, могут ли они быть оценены в денежном выражении или нет, и независимо от их стоимости, были предусмотрены положениями о пересмотре стоимости или других элементов, содержащимися в документах по инициированию концессии.

(3) В ситуации, предусмотренной частью (2), положения о пересмотре уточняют предмет, пределы и характер возможных изменений или вариантов изменений, а также условия, при которых их можно внести, но не могут предусматривать изменений или вариантов изменений, способных затронуть общий характер концессионного договора.

(4) В концессионные договоры могут быть внесены изменения без организации новой процедуры присуждения концессии в случае возникновения необходимости закупки у концессионера дополнительных работ или услуг, которые не были включены в первоначальный концессионный договор, но необходимы для его исполнения.

(5) В концессионные договоры могут быть внесены изменения без организации новой процедуры присуждения концессии, если выполнены в совокупности следующие условия:

а) в изменениях возникла необходимость в результате обстоятельств, которые не могли быть предусмотрены закупающим органом, действовавшим добросовестно;

б) изменения не затрагивают общего характера концессионного договора;

с) изменения не предполагают увеличения срока действия концессии.

(6) В концессионные договоры могут быть внесены изменения без организации новой процедуры присуждения концессии, если изменения, независимо от их стоимости, не являются существенными в значении части (7).

(7) Изменение, внесенное в концессионный договор в течение его срока действия, считается существенным, если в результате его внесения характер концессионного договора существенно отличается от заключенного первоначально. Изменение считается существенным, если оно влечет за собой по меньшей мере одну из следующих ситуаций:

а) изменение вносит условия, которые, если бы были включены в первоначальную процедуру присуждения концессии, позволили бы отобрать иных, нежели первоначально отобранных оферентов, или принять иную, нежели первоначально принятую оферту, либо привлечь к процедуре присуждения концессии и иных участников;

б) изменение нарушает экономическое равновесие концессионного договора в пользу концессионера и/или предполагает распределение рисков между сторонами способом, не предусмотренным при инициировании концессии;

с) изменение значительно расширяет область применения концессии.

(8) В случаях, предусмотренных настоящей статьей, в концессионные договоры могут быть внесены изменения без организации новой процедуры присуждения концессии, если выполнено одно из следующих условий:

а) стоимость изменений меньше стоимостных пределов, предусмотренных частью (1) статьи 4;

б) стоимость изменений составляет менее 10 процентов начальной стоимости концессии.

(9) Внесение изменений в концессионный договор в соответствии с положениями части (8) не может затронуть общего характера концессии.

(10) В случае внесения нескольких последовательных изменений в ситуации, предусмотренной частью (8), стоимость изменений определяется как сумма стоимостей всех соответствующих изменений без налога на добавленную стоимость.

(11) Для расчета стоимости, предусмотренной частями (8) и (10), используется актуализированная стоимость, представляющая собой:

а) исходную стоимость, если концессионный договор содержит условие об индексации;

б) стоимость, рассчитанную с учетом среднего уровня инфляции, опубликованного Национальным бюро статистики, в случае если концессионный договор не содержит условий об индексации.

(12) В концессионный договор могут быть внесены изменения без организации новой процедуры присуждения концессии в случае занятия позиции первоначального концессионера по наследству, в результате приобретения, вследствие реорганизации или несостоятельности концессионера другим экономическим оператором, отвечающим первоначально установленным критериям отбора, при условии, что такие изменения не предполагают других существенных изменений в договоре.

(13) Внесение изменений в концессионный договор в течение его срока действия, за исключением случаев и условий, указанных в настоящей статье, осуществляется посредством организации новой процедуры присуждения концессии.

(14) В течение срока действия концессионного договора не разрешается уступка принятых в связи с ним обязательств.

### **Статья 35-1. Контроль за соблюдением режима несовместимости**

Контроль за соблюдением режима несовместимости, предусмотренного статьей 21-1, осуществляется путем проведения Агентством периодического контроля местоположения и основной экономической деятельности концессионера и субподрядчиков. В случае обнаружения нарушения соответствующего режима несовместимости после заключения концессионного договора Агентство уведомляет концессионера и субподрядчиков об обязанности устранить нарушение режима несовместимости в срок, не превышающий трех месяцев. В случае неустранения нарушения концессионный договор расторгается. Нарушение концессионером и субподрядчиком режима несовместимости освобождает Агентство или концессодателя от обязанности выплачивать любые возмещения.

### **Статья 36. Прекращение действия концессионного договора**

(1) Без ущерба для положений общего права о прекращении договоров или для права закупающего органа требовать объявления ничтожным концессионный договор в соответствии с положениями общего права, закупающий орган имеет право расторгнуть концессионный договор в одностороннем порядке в течение его срока действия в случаях, если:

а) в концессионный договор внесено изменение, которое предполагает организацию новой процедуры присуждения концессии в соответствии со статьей 35;

б) концессионер на момент присуждения концессионного договора находился в одной из ситуаций, предусмотренных частями (1)–(3) статьи 29, влекущих его исключение из процедуры присуждения концессии.

в) концессионер или его субподрядчики нарушили режим несовместимости, предусмотренный статьей 21-1, и не выполнили обязанность устранить нарушение режима несовместимости в срок, предусмотренный статьей 35-1.

(2) Закупающий орган включает в договорные условия, содержащиеся в документации по присуждению, предусмотренное частью (1) право на расторжение концессионного договора в одностороннем порядке.

### **Статья 37. Национальное агентство по разрешению споров**

Национальное агентство по разрешению споров – это орган публичного управления, автономный и независимый от других органов публичного управления, физических и юридических лиц, который уполномочен рассматривать жалобы, поданные в рамках процедур присуждения концессий.

### **Статья 38. Право на обжалование**

(1) Любое лицо, имевшее или имеющее интерес в присуждении концессионного договора и полагающее, что в рамках процедуры присуждения концессии актом закупавшего органа нарушено его законное право, вследствие чего ему нанесен или может быть нанесен ущерб, вправе обжаловать данный акт в порядке, установленном настоящим законом.

(2) В контексте положений части (1) под актом закупавшего органа понимается любой административный акт, любое действие или бездействие, которые влекут или могут повлечь юридические последствия в связи с процедурой присуждения концессии.

(3) Любая ссылка в настоящей главе на применение процедуры присуждения концессии включает все случаи, подпадающие под действие настоящего закона.

### **Статья 39. Подача жалобы**

(1) Экономический оператор, считающий себя ущемленным в каком-либо праве, может обратиться в Национальное агентство по разрешению споров за аннулированием акта и/или признанием оспариваемого права либо законного интереса, подав жалобу в течение десяти дней, исчисляемых со дня,

следующего за днем, когда ему стало известно в соответствии с настоящим законом об акте закупающего органа, который он полагает незаконным.

(2) Подача жалобы на акты закупающего органа, которые изданы или имеют место до открытия оферт, осуществляется с соблюдением срока, предусмотренного частью (1), но не позднее предельного срока подачи оферт, установленного закупающим органом.

(3) В случае если жалоба, предусмотренная частью (1), относится к документам, опубликованным в электронной форме, датой ознакомления с ними считается дата их опубликования.

(4) Жалоба подается в письменной форме на государственном языке, подписанной и, при необходимости, скрепленной печатью, и должна содержать:

а) полное наименование, юридический адрес и контактные данные экономического оператора, имя и фамилию его представителя, копию документа, подтверждающего полномочия;

б) наименование закупающего органа, юридический адрес и контактные данные;

с) указание предмета концессионного договора и применяемую процедуру присуждения концессии;

д) суть и основание жалобы с указанием прав и законных интересов подателя жалобы, нарушенных в рамках процедуры присуждения концессии;

е) перечень прилагаемых к жалобе документов.

(5) Податель жалобы должен приложить к ней копию обжалуемого акта, если таковой издан, а также копии документов, предусмотренных частью (4), при наличии таковых.

(6) В случае если Национальное агентство по разрешению споров устанавливает, что жалоба не содержит всех предусмотренных частью (4) данных, оно требует от подателя жалобы дополнить ее в пятидневный срок после получения извещения, которым данная ситуация доводится до его сведения. В случае невыполнения подателем жалобы требования Национального агентства по разрешению споров жалоба отклоняется. Также отклоняется жалоба, поданная с несоблюдением сроков, предусмотренных частями (1) и (2).

#### **Статья 40. Порядок рассмотрения жалоб**

(1) Национальное агентство по разрешению споров уполномочено рассматривать жалобы в отношении процедуры присуждения концессии согласно настоящему

закону и положению о его организации и функционировании.

(2) Во исполнение своих функций Национальное агентство по разрешению споров принимает решения.

(3) Процедура рассмотрения жалоб осуществляется с соблюдением принципов законности, оперативности, состязательности и права на защиту.

(4) В целях разрешения жалобы Национальное агентство по разрешению споров вправе испросить мнение закупающего органа по ее поводу.

(5) В течение одного рабочего дня после получения запроса, указанного в части (4), закупающий орган обязан уведомить об этом других участников процедуры присуждения концессии. К уведомлению должна прилагаться копия соответствующей жалобы.

(6) Все уведомления или сообщения о процедурных актах осуществляются с подтверждением получения.

(7) Жалобы, поданные в рамках одной процедуры присуждения концессии, могут объединяться Национальным агентством по разрешению споров в целях вынесения единого решения.

(8) До разрешения жалобы Национальным агентством по разрешению споров участники одной процедуры присуждения концессии могут присоединиться к жалобе, подав свои жалобы, которые должны содержать все элементы, предусмотренные частью (4) статьи 39.

(9) Закупающий орган обязан направить Национальному агентству по разрешению споров свое мнение по жалобе в течение не более пяти рабочих дней с даты получения такого запроса, с приложением любых подтверждающих документов, а также документации по присуждению. Отсутствие мнения закупающего органа не препятствует разрешению жалобы.

(10) Закупающий орган уведомляет подателя жалобы о своем мнении в срок, предусмотренный частью (9).

#### **Статья 41. Порядок разрешения жалоб**

(1) В целях разрешения жалобы Национальное агентство по разрешению споров вправе требовать объяснений сторон, оценивать доказательства и запрашивать любые иные данные/документы в той мере, в какой они относятся к предмету жалобы. Национальное агентство по разрешению споров вправе также запрашивать любые данные, необходимые для разрешения жалобы, от других физических или юридических лиц.



(2) Применение положений части (1) не должно повлечь превышения сроков разрешения жалобы, предусмотренных частью (10).

(3) Закупающий орган обязан ответить на любой запрос Национального агентства по разрешению споров и передать ему любые иные документы, помимо указанных в части (9) статьи 40, имеющие значение для разрешения жалобы, в срок, не превышающий пяти рабочих дней с даты получения запроса.

(4) Национальное агентство по разрешению споров может назначить независимого эксперта для прояснения некоторых технических или финансовых аспектов. Срок производства экспертизы должен вписываться в срок, предусмотренный для разрешения жалобы Национальным агентством по разрешению споров. Стоимость экспертизы оплачивается стороной, которая ее запрашивает.

(5) Переписка по процедуре разрешения жалобы ведется только в письменной форме.

(6) Стороны могут быть представлены адвокатом/уполномоченными лицами и могут подавать по ходу процедуры разрешения жалобы письменные заключения. Стороны вправе также представлять устные заключения Национальному агентству по разрешению споров без нарушения этим сроков, предусмотренных частью (10).

(7) В обоснованных случаях и для предотвращения причинения неминуемого ущерба Национальное агентство по разрешению споров может в течение трех дней до разрешения жалобы по существу, в том числе на основании заявления заинтересованной стороны, принять решение о приостановлении процедуры присуждения концессии.

(8) В контексте положений части (7) Национальное агентство по разрешению споров при рассмотрении заявления о приостановлении процедуры присуждения концессии принимает во внимание последствия данной меры для всех категорий интересов, которые могут быть ущемлены, включая общественные.

(9) Решение, предусмотренное частью (7), может быть отдельно обжаловано в компетентную судебную инстанцию в течение пяти дней после его сообщения.

(10) Национальное агентство по разрешению споров обязано разрешить жалобу по существу в течение 20 рабочих дней со дня ее получения, а в случае возникновения обстоятельств, препятствующих рассмотрению жалобы по существу согласно части (1) статьи 42, высказаться по ней в десятидневный срок. В обоснованных случаях срок разрешения жалобы может быть продлен единожды на десять дней.

(11) Закупающий орган не вправе заключать концессионный договор до вынесения окончательного решения по жалобе Национальным агентством по разрешению споров

## **Статья 42. Решения, выносимые Национальным агентством по разрешению споров**

(1) Национальное агентство по разрешению споров сначала высказывается по процедурным и предметным исключениям, а установив их обоснованность, не приступает к рассмотрению дела по существу.

(2) В результате рассмотрения жалобы Национальное агентство по разрешению споров:

а) удовлетворяет жалобу полностью или частично;

б) отклоняет жалобу.

(3) Национальное агентство по разрешению споров рассматривает обжалуемый акт с точки зрения законности и обоснованности и может вынести решение, которым отменяет его частично или полностью, обязуеткупающий орган издать другой акт либо распоряжается о другой необходимой мере для корректировки актов, влияющих на процедуру присуждения концессии. В случае если Национальное агентство по разрешению споров выносит решение об изменении/устранении каких-либо технических спецификаций в техническом задании либо в других документах, изданных в связи с процедурой присуждения концессии,купающий орган вправе аннулировать процедуру присуждения концессии в соответствии с частью (2) статьи 32.

(4) В случае если Национальное агентство по разрешению споров устанавливает, что помимо обжалуемых в рамках процедуры присуждения концессии актов имеются и другие акты, нарушающие положения настоящего закона, на которые жалоба не ссылается, оно оценивает степень, в которой нарушения затрагивают принципы, регулируемые этим законом, и, как следствие, принимает решение о продолжении или отмене процедуры присуждения концессии.

(5) В случае если Национальное агентство по разрешению споров удовлетворяет жалобу и выносит решение о применении меры по корректировке обжалуемого акта, оно устанавливает и срок для выполнения указанной меры, не превышающий срок обжалования решения Национального агентства по разрешению споров.

(6) В зависимости от вынесенного решения Национальное агентство по разрешению споров принимает решение о продолжении процедуры

присуждения концессии либо аннулировании, в том числе об аннулировании заключенного концессионного договора. В случае решения об аннулировании процедуры присуждения концессии и заключенного концессионного договора такое осуществляется согласно статьи 32.

(7) Национальное агентство по разрешению споров вправе на любой стадии процедуры разрешения жалобы принять к сведению заявление подателя жалобы об отказе от нее.

(8) Национальное агентство по разрешению споров не вправе принять решение о присуждении концессионного договора определенному экономическому оператору.

(9) Решение Национального агентства по разрешению споров, в том числе его обоснование, должно быть доведено до сведения сторон в письменной форме в течение трех дней со дня вынесения решения. Решение публикуется на веб-странице Национального агентства по разрешению споров в тот же срок.

(10) Копия решения, которым Национальное агентство по разрешению споров постановило применить корректирующие меры, направляется Агентству, которое обязано следить за выполнением указанных мер.

(11) Решение, которым Национальное агентство по разрешению споров аннулирует полностью или частично обжалуемый акт, является обязательным для закупающего органа.

(12) Решение Национального агентства по разрешению споров обязательно для сторон. Концессионный договор, заключенный с несоблюдением решения Национального агентства по разрешению споров, является ничтожным.

(13) Решение Национального агентства по разрешению споров о разрешении жалобы может быть обжаловано в компетентную судебную инстанцию.

#### **Статья 43. Рассмотрение исковых заявлений**

Споры, связанные с выполнением, недействительностью, аннулированием, расторжением концессионных договоров или отказом в одностороннем порядке от их выполнения, рассматриваются компетентными судебными инстанциями Республики Молдова.

### **Глава VI. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ И ПЕРЕХОДНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ**

**Статья 44. (1) Настоящий закон вступает в силу по истечении ш...**

- (1) Настоящий закон вступает в силу по истечении шести месяцев со дня опубликования в Официальном мониторе Республики Молдова.
- (2) Настоящий закон применяется к процедурам присуждения концессии, инициированным после даты его вступления в силу.
- (3) К процедурам присуждения концессии, осуществляемым на момент вступления в силу настоящего закона, применяется закон, действовавший на дату инициирования процедуры присуждения концессии.
- (4) Настоящий закон применяется к концессионным договорам, заключенным после даты его вступления в силу.
- (5) Заключение, изменение, толкование, последствия, исполнение и прекращение концессионных договоров, заключенных до даты вступления в силу настоящего закона, регулируются законом, действовавшим на дату их заключения.
- (6) На дату вступления в силу настоящего закона признать утратившим силу Закон о концессиях № 534/1995, с последующими изменениями и дополнениями.
- (7) Правительству в шестимесячный срок со дня опубликования настоящего закона:
  - a) представить Парламенту предложения по приведению действующего законодательства в соответствие с настоящим законом;
  - b) привести свои нормативные акты в соответствие с настоящим законом;
  - c) обеспечить разработку и утверждение нормативных актов, необходимых для исполнения настоящего закона.

Закон действующий. Актуальность проверена 03.09.2021